



NOTICIAS INTERNACIONALES AL 17/07/2015

BRASIL	2
No prevén alzas de precios en la entre-zafra.....	2
Brasil con más mercados y menos frigoríficos En el primer semestre de 2015 hubo 44 plantas de dejaron de faenar vacunos.	2
Ministerio de Trabajo analiza medidas para impedir despidos	3
Mato Grosso estudia aplicar un incentivo del 3% a los frigoríficos a fin de evitar nuevos cierres.....	3
Recuperación de los embarques hacia Rusia, Venezuela y Chile . Embarques suman 2700 millones de dólares en la primera mitad de 2015	4
Brasil negocia la habilitación de 36 plantas frigoríficas para exportar a CHINA.....	5
Brasil firmará un acuerdo de pre-listing con RUSIA	6
Crisis también afecta a la industria curtidora brasileña.....	6
Paraná continuará evaluando la alternativa de dejar de vacunar contra la aftosa	7
URUGUAY	7
Precios y faena al alza con cuadrillas israelíes operando.....	7
Clima, precios y ganado ayudan a los Feedlot Extracción en la ganadería creció a 20% en ejercicio pasado	7
Ingreso de carne desde Brasil sigue fluido.....	8
China "se ha transformado en una aspiradora infernal de carne".....	9
Aumentó la faena de bovinos	9
Egipto auditará 18 frigoríficos en busca de reanudar negocios Desde los Servicios Ganaderos se confirmó que Panamá ya está habilitado	9
Todos a la espera del semestre positivo Rematadores coincidieron al avizorar una segunda mitad de año con mejores valores por las haciendas	10
"La ganadería volverá a dar estabilidad a los sistemas productivos"	11
Exportación de ganado en pie va camino a ser la mayor desde 2011	12
PARAGUAY	13
Divisas por las exportaciones de carne caen 12%.....	13
Delegación panameña llegó a Paraguay en busca de carne vacuna	13
UNIÓN EUROPEA	14
Crisis Griega: Capitula en la Cumbre UE	14
Europeos importan cuatro veces más pescado que carne	15
Comisión Europea prevé un incremento de la producción cárnica en la UE a corto plazo	15
ESTADOS UNIDOS	16
Evolución descendente de la producción de carnes bovina se sostiene en 2015.....	16
Stock bovino tendría un importante aumento en 2015.....	17
USDA: proyecta mayor baja en la producción de carnes vacunas de este año	17
Demora la reapertura de SUDAFRICA por caso de BSE de 2004	18
AUSTRALIA	18
Precios de la carne manufactura presionados por la baja faena de vacas en EE.UU.....	18
Significativa alza de las exportaciones de carnes grainfed en 2014-15. UE ente los principales destinos	18
Retroceden precios del cuero por escasa demanda y alta oferta	19
VARIOS	19
CANADA firma acuerdo de libre comercio con UCRANIA. Mejora el acceso de carnes bovinas	19
EMPRESARIAS	20
Minerva: Menor uso de la capacidad provoca el cierre de establecimientos.....	20
JBS: confirmó el cierre de otro establecimiento en Mato Grosso do Sul ante la falta de hacienda e hizo lo propio con otro ubicado en Rondonia.....	20
La brasileña JBS ya es la quinta empresa alimentaria mundial.....	21
JBS recibió garantía para compra de Cargill Porcinos.....	22
JBS Invierte US\$ 60 millones en nueva planta frigorífica en PARAGUAY	22
JBS creó área de "legal compliance".....	22
Marfrig cierra una planta en Mato Grosso do Sul.....	23



BRASIL

No prevén alzas de precios en la entre-zafra

Fonte: Agência Estado, resumida e adaptada pela Equipe BeefPoint. 10/07/15 O presidente da Comissão Nacional de Bovinocultura de Corte da Confederação de Agricultura e Pecuária do Brasil (CNA), Antonio Pitangui de Salvo, acredita que, no pico da entressafra do ciclo pecuário, entre os meses de outubro e novembro, não haverá explosão de preços da arroba do boi gordo. “Pelo menos não é o que o mercado futuro aponta”, afirmou.

Na quarta-feira, o contrato com vencimento neste mês fechou a R\$ 142,01/arroba. Para outubro e novembro, os preços ficaram em R\$ 144,45/arroba e R\$ 145,20/arroba, respectivamente.

Salvo disse que, no mercado doméstico, as vendas podem ficar estáveis pelo ambiente macroeconômico desfavorável. “Mas acredito que não teremos inflação na carne bovina vendida ao consumidor”, afirmou. Entretanto, o presidente da comissão da CNA comentou que a demanda pela proteína brasileira no exterior continuará alta.

“A oferta dos Estados Unidos ainda está limitada e o mundo está mais comprador de carne bovina. Com a abertura do mercado norte-americano para o produto in natura nacional, recebemos credenciamento para acessarmos outros relevantes, como Japão, Coreia e México”. Para ele, é importante também abrir mercados para o material genético brasileiro.

Brasil con más mercados y menos frigoríficos En el primer semestre de 2015 hubo 44 plantas de dejaron de faenar vacunos.

Julio 12, 2015 El vecino país, tras los éxitos en EEUU y China, acelera su ingreso a Japón

Brasil logró la reapertura de China para su carne vacuna, en los primeros días de julio logró la luz verde para regresar a Estados Unidos y tiene como objetivo cerrar 2015 con el ingreso al mercado japonés. Mientras las buenas noticias sobre acceso a mercados se van confirmando, la menor demanda interna y los apretados márgenes llevaron al cierre de más de 40 plantas en lo que va del año, lo que podría acentuar la concentración del sector.

La visita de Dilma Rousseff a Washington oficializó el regreso de la carne brasileña a ese mercado, luego de casi 15 años de suspensión debido a problemas sanitarios. Según la consultora Agrifatto, las exportaciones al mercado estadounidense se ubicarían en 2015 en 3.000 toneladas de carne enfriada o congelada. Se toma en cuenta que los frigoríficos brasileños podrían comenzar a embarcar desde finales de agosto. En tanto, la Asociación de Exportadores de Carne prevé que los envíos podrían llegar hasta entre 15.000 y 20.000 toneladas.

A fines de la semana pasada la ministra de Agricultura, Katia Abreu, viajó a Japón donde avanzó en la habilitación para la carne termoprocesada brasileña a ese mercado con la expectativa de conseguir el acceso para la carne in natura sobre fin de año o comienzos de 2016.

El lunes 6 –tras reuniones en Tokio– la funcionaria adelantó que técnicos japoneses visitarán laboratorios, frigoríficos y establecimientos ganaderos en Brasil para acelerar el proceso que permita entrar con la carne termoprocesada. Abreu estimó que ya en agosto se podría conseguir la habilitación al haberse cumplido ya la penúltima de las siete etapas previstas para la liberación de la carne termoprocesada. Los ministerios de Agricultura y de Salud de Japón ya recibieron los últimos documentos sobre análisis de riesgo. Tras ello se debe abrir una etapa de consulta pública de un mes que ocurrirá simultáneamente con la inspección de frigoríficos y laboratorios en Brasil.

La titular de Agricultura destacó que se intensificarán los esfuerzos para que Tokio libere la importación de carne in natura brasileña en diciembre, cuando la presidente Dilma Rousseff viaje a Japón. Brasil nunca pudo ingresar con este tipo de producto al mercado nipón, aunque sí con carne termoprocesada.

Mientras Brasilia suma éxitos de acceso a mercados, la realidad del sector frigorífico es otra.

Agrifatto destacó que en el primer semestre del año hubo 44 plantas que dejaron de faenar vacunos. Se remarca el deterioro de los márgenes brutos debido a la combinación de una severa escasez de ganado con un debilitamiento de la demanda, especialmente interna, para el productor.

De acuerdo al relevamiento de la consultora, la mayor parte de los cierres fue de unidades de porte mediano y grande. Se trata de paralizaciones temporales y definitivas.

Agrifatto estimó que la paralización o suspensión de las 44 plantas representan una reducción de 13% en la capacidad diaria de faena en Brasil, esto es, del orden de 30.000 cabezas diarias.

Al cierre de 2015 la capacidad de faena era de 220.000 cabezas por día. Entre enero y mayo el sector frigorífico recortó 4.300 puestos de trabajo, el 3,3% de un total de 130.800 operarios empleados al cierre de 2014.



Ministerio de Trabajo analiza medidas para impedir despidos

17/07/15 - por Equipe BeefPoint O Ministério Público do Trabalho (MPT), por intermédio dos procuradores Gustavo de Menezes Souto Freitas e Aline Riegel Nilson, da Procuradoria do Trabalho em Ji-Paraná (RO), ajuizou uma Ação Civil Pública em que pede ao Juízo que conceda antecipação dos efeitos da tutela e determine a imediata suspensão da dispensa em massa anunciada nesta semana, na quarta-feira, dia 15, feita pela JBS S/A, na sua unidade frigorífica de Rolim de Moura, em Rondônia, sob pena de pagar multa de R\$ 100.000.000,00.

Na ação, os procuradores do Trabalho pedem também a declaração de nulidade da dispensa em massa, com a imediata colocação dos trabalhadores em licença remunerada, até que haja uma solução negociada para o impasse, também sob pena do pagamento de multa de mais cem milhões de reais e a condenação do frigorífico na obrigação de não fazer, consistente em abster-se de promover novas dispensas de empregados até efetiva negociação com o sindicato da categoria dos trabalhadores, mediada pelo MPT ou em audiência judicial, homologada pelo juízo.

No pedido formulado à Justiça, o MPT pede também que sejam apresentadas alternativas viáveis à recolocação da mão de obra e a concessão de benefícios justos e proporcionais à medida extrema (demissão), bem como garantias de pagamento de todas as verbas trabalhistas ajustadas, no prazo e a na forma definidos judicialmente, em audiência judicial ou em negociação mediada pelo Ministério Público do Trabalho e homologada pelo juízo, sob pena do pagamento de multa, pelo frigorífico, a ser fixada em R\$ 100.000,00 (cem mil reais).

O MPT pede, ainda, que o frigorífico providencie cursos de qualificação profissional para os trabalhadores demitidos, a serem ministrados no prazo máximo de 90 dias.

Outro pedido do MPT é para que o frigorífico forneça doze (12) cestas básicas para cada trabalhador demitido, no valor estipulado em instrumento coletivo da categoria, computado o período desde a data da dispensa dos empregados e que efetue o pagamento de compensação financeira para todos os trabalhadores dispensados nas seguintes condições: três (3) salários mínimos para todos os dispensados, de acordo com o valor vigente na data da dispensa e pagamento de um (1) salário mínimo por ano de serviço prestado para a empresa. Pede, também, a contratação de plano de saúde por 12 meses, bem como garantia de preferência na contratação dos trabalhadores no caso de reativação de postos de trabalho pelo frigorífico, na unidade de Rolim de Moura.

Por fim, o MPT requer a condenação da empresa ao pagamento de dano moral coletivo, em virtude do caos social provocado pela dispensa em massa, sem prévia negociação coletiva, tampouco comunicação aos trabalhadores.

Mato Grosso estudia aplicar un incentivo del 3% a los frigoríficos a fin de evitar nuevos cierres

Fonte: Olhar Direto, adaptada pela Equipe BeefPoint. 13/07/15 - O governo de Mato Grosso estuda para os frigoríficos um incentivo de 3%. O percentual será único para todas as plantas existentes no estado. Somente com Serviço de Inspeção Federal (SIF) são aproximadamente 43 unidades; destas, 19 fecharam nos últimos dois anos por falta de animais para o abate. De acordo com entidades do setor produtivo, o rebanho bovino mato-grossense precisa ser revisto diante a atual situação.

Em Mato Grosso, de acordo com dados do Instituto de Defesa Agropecuária de Mato Grosso (Indea), existem cerca de 28 milhões de cabeças de gado. Entre 2010 e 2013 Mato Grosso levou mais fêmeas ao abate. Entre os motivos estava a pastagem e arroba em baixa. A falta de animais a partir de 2014 para serem levados aos frigoríficos já era esperada, visto que os bezerros que deveriam ter nascido naquela época estariam hoje sendo terminados.

No primeiro semestre de 2015 seis plantas frigoríficas fecharam as portas em Mato Grosso, levando em torno de 4 mil pessoas ao desemprego. “Paralelo a isso, você teve um processo de incentivo muito forte tanto do governo federal quanto do governo estadual para a abertura e ampliação de novas unidades frigoríficas dentro do estado e do Brasil. Esse efeito não teve na mesma proporção (incentivo) para o aumento da produção”, comentou o secretário de Desenvolvimento Econômico de Mato Grosso, Seneri Paludo.

Questionado sobre a questão dos incentivos fiscais, Paludo declarou que o governo do Estado já estuda três pontos para a cadeia. Um deles é a implantação de um incentivo único de 3%. O secretário revela que gestões passadas baixaram de 7% para 3,5% a carga mínima, além de através de conceder mais incentivos individuais por meio do Prodeic.

“Hoje, temos frigoríficos pagando 3,5%, frigoríficos pagando 1,8% e frigoríficos que não pagam nada. Então, dá esse desnivelamento da cadeia. Já estamos em conversa com os frigoríficos e vamos criar uma carga única. A nossa proposta nem é os 3,5% e sim 3% para todos”, frisa. Segundo ele, o Sindicato das Indústrias de Frigoríficos do Estado de Mato Grosso (Sindifrigo-MT) solicita 2%, alegando que nos outros estados da região, é menor, mas Paludo negou que isso ocorra, dizendo que em Goiás a carga tributária para o setor é de 3%, enquanto para o Mato Grosso do Sul entre 4% e 5%.



Outro ponto estudado pelo governo do Estado para a cadeia pecuária e frigoríficos é a questão da carga tributária do boi em pé para que este não saia de Mato Grosso para ser abatido em outro estado. “O terceiro ponto estudado é um programa de médio e longo prazo para o incentivo ser para o produtor. Para o pecuarista voltar a produzir”.

Se Mato Grosso possui cerca de 28 milhões de cabeças de bovinos espalhados pelos pastos, à pergunta feita hoje, até mesmo pelas entidades de classe, é onde estão estes animais. “Nós estamos analisando os dados de Mato Grosso sob uma ótica dos números que temos. Esses números que o Indea diz termos cremos que não seja a realidade atual. Esse é o nosso sentimento. O fechamento dos frigoríficos mostra uma realidade de que não temos animais. Eles alegando que o problema é falta de matéria-prima e essa matéria-prima realmente acreditamos que não tem. Esses números (rebanho) precisam ser revistos”, comenta o presidente da Federação da Agricultura e Pecuária (Famato), Rui Prado.

Segundo ele, o ideal seria haver em Mato Grosso frigoríficos menores para haver uma maior concorrência no mercado. “Havendo maior competição no mercado essa competição se traduz em um alimento melhor, porque a concorrência faz essa exigência, bem como o consumidor. O que Mato Grosso precisa é de mais empresas trabalhando nesse ramo, mas não com mais capacidade”.

A pergunta de “Onde estão os bois?” também é feita pela Associação dos Criadores de Mato Grosso (Acrimat), de acordo com o superintendente Olmir Cividini. “Estamos preocupados com esse tamanho do rebanho e com essa falta, digamos, para a terminação. Talvez seja a hora de rever estes números. A causa da redução se confirma”.

Cividini comentou que o elevado abate de fêmeas entre 2010 e 2013 fez também com que o estoque de animais machos fosse o maior dos últimos 9 anos. “Os bezerros que deveriam ter sido gerados naquela época estariam prontos hoje para o abate. Outro ponto para a falta de animais, hoje, é a sazonalidade dentro da cadeia no corrente, ou seja, estamos entrando na seca e o animal que está indo para o confinamento será enviado ao frigorífico a partir de setembro. Além disso, como o bezerro está mais valorizado hoje, os pecuaristas estão retendo fêmeas para cria”.

Cividini destaca ainda que ao contrário do que os frigoríficos falam sobre a saída de animais em pé, um estudo encomendado pela Acrimat ao Imea mostrou que a saída é de apenas 2% dos animais destinados ao abate. “Dentro de um mês significaria entre 11 e 12 mil cabeças. É muito pouco para justificar também o fechamento de frigoríficos”.

O Indea disse que os números do rebanho do MT são baseados no número de animais existentes nas propriedades com base nas comunicações da vacinação da febre aftosa na etapa de novembro e atualizado conforme os pecuaristas emitem as Guias de Trânsito Animal (GTA).

Recuperación de los embarques hacia Rusia, Venezuela y Chile . Embarques suman 2700 millones de dólares en la primera mitad de 2015

Fonte: Abiec15/07/15 - por Equipe BeefPoint O faturamento com as exportações de carne bovina brasileira, no primeiro semestre de 2015, atingiu US\$ 2,7 bilhões. No período foram embarcadas mais de 656 mil toneladas do produto. Os destaques em crescimento nos seis primeiros meses (em comparação com 2014) do ano foram Egito, com 25% de aumento em faturamento e 28% em volume; e Estados Unidos, que comprou 83% mais carne industrializada, representando um crescimento de 61% em faturamento.

No total das exportações, quando comparado com o primeiro semestre de 2014, o setor registrou uma retração no volume exportado (14%) e em faturamento (18%). Os números devem-se, em grande parte, à queda nas exportações para três grandes mercados: Hong Kong, Rússia e Venezuela, influenciada pelo cenário internacional, com crise do petróleo e variações cambiais, que acabou atingindo diversos setores da exportação brasileira.

Mesmo com queda no período, o setor espera uma recuperação para o segundo semestre, já que os seis primeiros meses de 2015 também foram marcados por grandes conquistas, como o fim dos embargos da China, Iraque e África do Sul, e a abertura do mercado americano.

“China e Estados Unidos eram nossos mercados estratégicos para este ano. Depois de anos de luta do setor, conseguimos reverter essa situação e parabenizamos a Ministra da Agricultura, Pecuária e Abastecimento, Kátia Abreu, que colocou o setor em sua pauta de negociações e atuou com empenho na finalização desses processos”, afirma Antônio Jorge Camardelli, presidente da ABIEC – Associação Brasileira das Indústrias Exportadoras de Carne.



Posição	País	Faturamento US\$ (jan a jun/2015)	Volume em toneladas (jan a jun/2015)
1	HONG KONG	615.874.140,61	158.674,24
2	UNIÃO EUROPEIA	360.534.909,13	53.149,96
3	RUSSIA	317.514.182,15	95.805,70
4	EGITO	308.669.280,76	92.492,11
5	VENEZUELA	249.865.006,84	44.094,57
6	IRÃ	187.442.379,94	49.512,99
7	EUA	164.229.876,38	17.952,90
8	CHILE	117.253.048,56	24.301,29
9	ARGÉLIA	55.545.237,39	13.001,17
10	EMIRADOS ÁRABES UNIDOS	48.714.519,62	10.576,81

Se levarmos em consideração somente as exportações em junho de 2015, comparado com o mês anterior, houve um aumento de 5% no faturamento (US\$ 491,1 milhões contra US\$ 467,8 milhões em maio de 2015). Já em volume, o número manteve-se quase inalterado (113,1 mil toneladas em junho de 2015 e 113,9 mil no mês anterior).

Os destaques positivos em junho de 2015 foram a recuperação de grandes mercados, como Rússia, Venezuela e Chile. O embarque de carne bovina brasileira para a Venezuela registrou aumento de 112% em volume (11,8 mil toneladas) e 117% em faturamento, se comparado com maio de 2015. A Rússia voltou ao patamar de liderança entre os grandes compradores de carne brasileira com 19,5 mil toneladas (28% mais que o mês anterior), garantindo faturamento de mais de US\$ 70 milhões (aumento de 36,8%). Já o Chile comprou 35% mais carne (4,8 mil toneladas) com US\$ 24 milhões (43% de crescimento).

Posição	País	Faturamento US\$ (Jun/2015)	Volume em toneladas (Jun/2015)
1	RÚSSIA	70.164.537,28	19.439,69
2	VENEZUELA	68.358.294,00	11.865,63
3	EGITO	58.997.723,10	17.233,70
4	UNIÃO EUROPEIA	53.789.873,13	8.383,01
5	HONG KONG	52.365.648,00	14.509,37
6	IRÃ	48.571.382,00	12.050,08
7	CHILE	24.091.347,92	4.888,26
8	EUA	23.804.110,80	2.442,03
9	CHINA	20.124.998,00	3.736,36
10	ARGÉLIA	8.557.367,00	1.858,58

“Além da volta de grandes mercados ao patamar normal de compras em junho, também já iniciamos os embarques para a China. Em apenas 10 dias úteis, foram enviadas 3,7 mil toneladas para o país, representando mais de US\$ 20 milhões em faturamento, o que já a colocou entre os maiores mercados compradores no mês”, destaca Camardelli.

A carne in natura continua sendo o produto mais exportado pelas indústrias brasileiras. No acumulado do primeiro semestre, foram mais de 494,1 mil toneladas, com faturamento de US\$ 2,09 bilhões. Somente em junho de 2015, foram exportadas 90,7 mil toneladas (6% de aumento se comparado com maio) e faturamento de US\$ 398 milhões (crescimento de 13% em relação ao mês anterior).

Posição	Categoria	Faturamento US\$ (junho/2015)	Volume em toneladas (junho/2015)
1	In natura	398.602.461,00	90.780,74
2	Industrializada	58.677.368,68	9.578,73
3	Miúdos	26.429.811,70	10.331,00
4	Tripas	6.860.762,86	2.353,89
5	Salgadas	535.685,00	66,71

Brasil negocia la habilitación de 36 plantas frigoríficas para exportar a CHINA

Fonte: Mapa, resumida e adaptada pela Equipe BeefPoint. 15/07/15 - por Equipe BeefPoint

A ministra da Agricultura, Kátia Abreu, esteve reunida com o embaixador da China no Brasil, Li Jinzhang, para tratar da habilitação de novas plantas frigoríficas brasileiras que pretendem exportar carnes bovina, suína e de aves para aquele país.

Em junho, uma missão de técnicos chineses inspecionou frigoríficos brasileiros por amostragem com o objetivo de habilitar 24 unidades, sendo nove de carne bovina e 15 de suínos e aves. A inspeção faz parte de um acordo firmado em maio, quando a presidenta Dilma Rousseff e o primeiro-ministro da China, Li Keqiang, oficializaram a liberação da venda de carne bovina para o mercado chinês, embargada desde 2012.

Como outros frigoríficos já haviam passado por inspeção anteriormente a essa missão, o Ministério da Agricultura pretende conseguir autorização para 36 plantas brasileiras exportarem seus produtos à China. A ministra propôs ao embaixador que as habilitações sejam oficializadas durante sua visita à China, prevista para setembro.



O embaixador Li Jinzhang disse que a visita da ministra ao país será “muito produtiva” e se comprometeu a consultar o governo chinês sobre a data e as condições viáveis.

Kátia Abreu destacou ainda que o Ministério da Agricultura iniciou os estudos para um acordo de preferências tarifárias com a China e enviará àquele país a lista dos produtos que o Brasil tem interesse em incluir no tratado.

“Com o acordo, tanto Brasil quanto China escolhem um grupo de produtos que poderá ser vendido livremente. É o primeiro passo para abriremos um dia o livre comércio”, observou a ministra.

Ela ainda destacou que o Brasil assinou tratado de pre-listing que habilita 72 empresas chinesas de tripas a exportar sem vistoria prévia, além de 208 plantas de pescado. Neste tipo de acordo, o Mapa está livre para, a qualquer momento, inspecionar os locais.

“Em contrapartida, gostaríamos de pre-listing para nossos frigoríficos de aves, suínos e bovinos. Podemos nos comprometer inclusive a autorizar empresas médias, a fim de diversificar as escolhas dos chineses”, assinalou a ministra.

O embaixador disse ser “totalmente favorável” aos acordos de preferências tarifárias. “Somos parceiros estratégicos mutuamente importantes. No futuro, podemos ser parceiros de livre comércio. Esta é uma tendência de desenvolvimento das nossas gerações. Desde que estes arranjos sejam bem colocados, vão beneficiar ambos os lados”, completou Jinzhang.

Brasil firmará un acuerdo de pre-listing con RUSIA

Fonte: Mapa, resumida e adaptada pela Equipe BeefPoint. 16/07/15 - por Equipe BeefPoint

Com o objetivo de intensificar ainda mais o comércio bilateral, Brasil e Rússia assinaram acordo de prelisting para produtos de origem animal. A negociação, concretizada durante viagem oficial da ministra Kátia Abreu a Moscou, marca uma nova fase na relação entre as duas nações devido ao aumento da confiança mútua no sistema de defesa agropecuária.

O protocolo do prelisting, assinado pelo Serviço Federal Sanitário e Fitossanitário da Federação da Rússia – Rosselkhoznadzor – foi recebido pelo Ministério da Agricultura, Pecuária e Abastecimento (Mapa) nessa terça-feira (14).

As negociações bilaterais durante a visita da ministra, na semana passada, resultaram na assinatura do sistema de prelisting – listas pré-autorizadas de estabelecimentos exportadores – para produtos de origem animal. O Brasil poderá incluir carnes (bovinos, suínos e aves), tripas e lácteos. Já a Rússia, pescados.

No prelisting, a autoridade sanitária do país exportador verifica os estabelecimentos produtores que atendem aos requisitos da parte importadora e os indica como aptos à exportação. O país importador poderá, a qualquer tempo, realizar missões de auditoria para verificar a conformidade dos controles oficiais da parte exportadora.

O protocolo assinado por Brasil e Rússia será implementado em etapas até o mês de novembro, conforme cronograma acertado entre as duas partes.

Com base em reciprocidade, ambos os lados poderão exportar os produtos citados para a outra parte desde que atendam aos requisitos sanitários e os prazos estabelecidos em protocolo bilateral.

Crisis también afecta a la industria curtidora brasileña

14/07/15 - por Equipe BeefPoint O fechamento de frigoríficos é apenas parte da crise que afeta o mercado de pecuária bovina de Mato Grosso do Sul, setor que responde pela segunda maior cifra do País em se tratando de valor bruto da produção (VBP). A redução significativa da atividade frigorífica afeta outro segmento industrial: o de processamento de couro bovino. Os curtumes do Estado cortaram a produção em 66% e passaram a importar um terço do volume total de couro. Esse cenário contribuiu para a piora das estatísticas do mercado de trabalho: apenas em Campo Grande, o segmento de couro demitiu aproximadamente 300 trabalhadores, neste ano.

“Produzíamos 3 mil couros por dia. Agora, a nossa produção caiu para mil. Além disso, estamos importando cerca de 500 couros diariamente”, afirmou Roberto Berger, empresário do setor. Segundo Berger, que é proprietário de um curtume em Campo Grande, importação de couro é algo inédito no mercado sul-mato-grossense.

A redução acentuada da oferta pode pressionar ainda mais os números modestos das vendas externas. De janeiro a maio de 2015, Mato Grosso do Sul exportou 14,947 mil toneladas de couros e peles de bovinos, segundo o Ministério do Desenvolvimento, Indústria e Comércio Exterior (Mdic). A variação é de -34,14% em relação às 22,695 mil toneladas embarcadas em iguais meses de 2014. A retração em receita foi no mesmo patamar: passou de US\$ 80,291 milhões em 2014 para US\$ 52,785 milhões neste ano, decréscimo de 34,25%.



Paraná continuará evaluando la alternativa de dejar de vacunar contra la aftosa

17/07/15 - por Equipe BeefPoint O plano do Paraná de suspender definitivamente a vacinação do rebanho contra a febre aftosa pode ser adiado. O secretário da Agricultura e Abastecimento do Estado, o agrônomo Norberto Ortigara, disse que precisa decidir até agosto, no máximo, se a campanha de imunização dos animais vai continuar ou não em novembro. “Por enquanto, o cronograma está mantido”, disse ele, que também não descartou rever a posição.

A mudança está condicionada à chegada dos 169 novos servidores à Agência de Defesa Agropecuária do Paraná (Adapar). O governo estadual já nomeou os funcionários, mas muitos deles ainda estão se desligando de antigos empregos, retardando o ingresso no serviço público. Depois de contratados, ainda precisarão passar por treinamentos.

Os agrônomos, veterinários e técnicos de meio ambiente são fundamentais para reforçar as barreiras sanitárias do Estado. “Acredito que em agosto eles estarão em campo”, disse Ortigara. O problema é que uma comitiva do Ministério de Agricultura, Pecuária e Abastecimento (Mapa) deve desembarcar no Paraná entre o final deste mês e início do próximo. Os técnicos do governo federal vão averiguar se os paranaenses têm mesmo condições estruturais e operacionais para deixar de vacinar o rebanho e levantar barreiras à entrada de alguns animais de Estados vizinhos.

URUGUAY

Precios y faena al alza con cuadrillas israelíes operando

Julio 17, 2015 Por Blasina y Asociados, especial para El Observador Novillos gordos cotizan en el eje de US\$ 3,55 a la carne y las vacas US\$ 3,20; demanda pujante en un mercado con oferta baja

Hay poca oferta de ganado terminado

Las cuadrillas comenzaron a operar el lunes de la semana pasada y eso se reflejó en la faena de vacunos, que se posicionó por encima de las 40 mil reses. La demanda puja en un mercado donde la baja oferta lo determina y muestra su interés por los ganados en mejor estado.

Ante dicha dinámica los precios continúan en ascenso. El novillo se negocia en el eje de US\$ 3,55, aunque algunas ventas pudieron ganar algunos centavos más y acercarse a los US\$ 3,60. La vaca cotiza entre US\$ 3,15 y US\$ 3,20. Las buenas logran algunos centavos más.

La Asociación de Consignatarios de Ganado (ACG) subió seis centavos su referencia para el novillo gordo, a US\$ 3,44 el kilo a la carne, y a la vaca siete hasta US\$ 3,05 el kilo. Son los mayores precios para el gordo en lo que va del año. Los corderos subieron dos centavos a US\$ 3,65, el cordero pesado uno a US\$ 3,66 y los borregos uno a US\$ 3,58. En este caso son los precios más altos desde el otoño. Las ovejas y los capones se mantuvieron incambiados en US\$ 2,97 y US\$ 3,25, respectivamente.

El mercado de la reposición se mantiene con poca oferta y algo más pretenciosa, según comentaron operadores. La preferencia es por negocios cortos. El miércoles pasado remató Plazarural, se colocó prácticamente toda la oferta y la firmeza de la demanda determinó incrementos de precios. Las vacas de invierno fueron las que tuvieron la mayor suba, con una cotización media de US\$ 1,28, 7,8% mayor al del remate anterior. Los terneros promediaron US\$ 2,07, 4% más.

La faena volvió a estar arriba de 40 mil reses. En la semana que terminó el 11 de julio la faena totalizó 43.563 cabezas y se ubicó 18% arriba tanto del nivel de la semana previa como en la comparación interanual. La faena de novillos aumentó en 4.000 animales y alcanzó los 21.618 animales. La faena de vacas subió en 2.400 cabezas hasta las 20.882.

La faena de ovinos bajó fuerte y la actividad fue muy baja. Se faenaron 3.386 ovinos, un 52% menos que en la semana anterior y 78% inferior en la comparación interanual. Se faenaron 1.667 corderos (5.655 menos que un año atrás) que abarcaron el 49% del total, y la faena de ovejas totalizó 1.304 cabezas (39% del total) 4.243 animales menos que en el mismo momento del año pasado.

En cuanto a los precios de INAC, en la semana cerrada al 11 de julio el índice para el kilo de novillo subió de US\$ 3,448 a US\$ 3,557, con lo que se ubicó 0,5% arriba en la comparación interanual. El kilo de vaca INAC pasó de US\$ 3,026/kg a US\$ 3,053, pero se mantuvo 1,4% debajo de la referencia alcanzada en la misma semana de 2014.

El precio promedio de exportación de la carne tuvo una leve caída. La tonelada de carne vacuna exportada pasó de US\$ 3.845 a US\$ 3.793 y el promedio de las últimas cuatro semanas móviles subió a US\$ 3.730/ton. De todas formas se posicionó 4,5% abajo en la comparación interanual.

Clima, precios y ganado ayudan a los Feedlot Extracción en la ganadería creció a 20% en ejercicio pasado

PABLO ANTÚNEZ 12 jul 2015 Con un costo de alimentación atractivo, precios del ganado de reposición a la baja, suba de valores para las haciendas gordas y ayudados por el clima seco, los corrales de engorde viven un momento fantástico.



"El engorde a corral ha crecido mucho en Uruguay y seguramente este año se vayan a superar los 300.000 vacunos", ayudados por el buen momento, estimó el secretario ejecutivo de la Asociación Uruguaya de Producción de Carne Intensiva Natural (Aupcin), Álvaro Ferrés, en diálogo con El País. La institución es la precursora de los corrales de engorde en Uruguay y está conformada por 22 productores que engordan anualmente unos 40.000 vacunos (son todos productores ganaderos de ciclo completo).

Aupcin es una asociación civil sin fines de lucro cuyo objetivo es defender, promover y fomentar la producción, comercialización y distribución, de todo tipo de animales criados con métodos de engorde intensivo (Feedlot), propender al mejor entendimiento entre estos productores y todas las personas o entidades que tengan alguna relación con la cría y engorde de animales. A la vez, busca mejorar la calidad de los establecimientos y los métodos de cría y engorde.

El clima seco viene siendo un aliado de los corrales de engorde uruguayos, porque todos los inviernos, que generalmente son lluviosos, deben enfrentar el problema del exceso de barro y el estrés que eso causa en los animales.

Ferrés exhortó a los productores de ganado en Feedlot a que "aprovechen este momento de coyuntura" y destacó que "cuando las oportunidades se dan, los productores en sistemas intensivos responden".

La suba de valores que está mostrando el ganado gordo en estos meses de invierno —considerados meses de post zafra— alientan a los productores a mejorar los engordes en los encierros, pues si habitualmente no hay buena cantidad y calidad de forraje en los campos, este año, la sequía complicó mucho más a las empresas ganaderas.

"El precio del ganado está subiendo por la propia escasez que se genera en estos meses", explicó el secretario ejecutivo de Aupcin. Según su visión, "es altamente probable que se venda el ganado más caro fuera de la cuota 481 que dentro de ese cupo".

Es que hoy en el mercado está valiendo más un novillo bien terminado que tenga por destino el abasto interno que un vacuno que vaya a frigorífico para ser faenado y exportado en el marco de la cuota citada.

La cuota 481 está destinada a carne vacuna de alta calidad, de animales jóvenes, cuyos últimos 100 días previos a la faena deben ser terminados en base a un a dieta a granos. Es un privilegio que muy pocos países han podido lograr, entre ellos Uruguay, y hasta el momento se han venido exportando anualmente unas 9.000 toneladas.

La ganadería tiene potencial para crecer y así lo ha demostrado en los últimos años, más allá de las coyunturas climáticas y de precios. Según publicó Faxcarne, con una faena de 2,1 millones de vacunos en el ejercicio 2014/15 (julio de 2014-junio de 2015) y con una exportación en pie que sumó 250.000 animales, la tasa de extracción de la ganadería uruguaya superó el 20% por primera vez desde el ejercicio 2010/11.

En 2014/15 la faena creció 8,7% respecto a 2013/14, aumento determinado casi exclusivamente por un fuerte salto en la actividad con vacas (una suba de 19%), en tanto que en el caso de los novillos el aumento fue de solo 5.000 animales. A su vez, la exportación en pie aumentó un expresivo 82%. Con relación al rodeo vacuno al inicio del período, la extracción pasó de 18,1% en 2013/14 a 20,1% al pasado junio.

Ingreso de carne desde Brasil sigue fluido

El país 14/07/15 Entran 66.000 kilos de cortes del delantero cada semana. La importación de carne bovina desde Brasil destinada al abasto interno continúa mostrando mucha fluidez aunque los precios del ganado en ambos países comienzan a ajustarse.

Según algunas fuentes consultadas por El País están entrando por semana tres camiones de 22.000 kilos cada uno y el mayor inconveniente es que Río Grande do Sul prácticamente no tiene ganado debido a los problemas climáticos que sacudieron a la ganadería.

Los cortes vacunos, en su gran mayoría del delantero, son de alta calidad, pertenecen a razas británicas iguales a las que se crían en la ganadería uruguaya y vienen de un frigorífico habilitado para la exportación ubicado en Santa María.

El público los aceptó muy bien, porque prácticamente no hay diferencia entre la carne uruguaya y la producida en Río Grande do Sul, sostienen los carniceros que fueron consultados por El País.

Ya es tradicional que cuando el faltante de ganado gordo en Uruguay se acentúa en los meses de invierno -época de post zafra- y mucho más con una sequía de otoño, algunos abastecedores e incluso plantas frigoríficas importen carne desde Brasil para volcarla al abasto interno. Años atrás, incluso la importaron los carniceros nucleados en la Unión de Vendedores de Carne (UVC) que ahora ya están nuevamente sondeando precios en Brasil.

Mientras tanto, en el mercado local, sigue cayendo la oferta de ganado gordo y los precios suben. Medio Uruguay está viviendo una emergencia agropecuaria al sur del Río Negro, hace rato que no hay forraje en los campos y por más que llueva, ya no se arreglan los problemas. Contrariamente, en el litoral norte hay



más oferta y los ganados están mejor, porque los verdes y avenas brotaron con las lluvias y permitieron volver a ser pastoreados. Ahí es donde está la mayor oferta de ganado preparado.

“Se están logrando US\$ 3,55 por kilo de carne para los novillos de avena, bien terminados y con poco flete, pero son contados con los dedos. El resto de los novillos están pagándose US\$ 3,50 por kilo de carne”, aseguró Sebastián Blanco, presidente de la Asociación Consignatarios de Ganado (ACG).

Mientras tanto, la vaca gorda cotiza entre US\$ 3,15 y US\$ 3,20 por kilo de carne. Más allá de los precios, es la falta de oferta la que está entonando el mercado. “Cuando aparece un ganado bien terminado la industria lo busca y no lo deja escapar”, aseguró Blanco a El País.

Esa postura es visible tanto para ganados que únicamente se pueden destinar al abasto -novillos más livianos- como para animales bien terminados que dan todos los cortes exigidos por la exportación.

En la medida que pasen las semanas, por más que llueva, es de prever que el precio continúe subiendo y la oferta se achique más. “Es posible que los valores del ganado gordo puedan subir más”, admitió Blanco, aunque descartó aumentos abruptos porque “no hay ganado gordo por más que lo quieran pagar”.

China “se ha transformado en una aspiradora infernal de carne”

14/07/2015 - Pablo Caputti, director de Informaciones y Análisis Económico de INAC, dijo a El País que el escenario internacional para la colocación de carnes “sigue siendo firme, es lo que venimos evaluando en los últimos 10 años, ya que no hay muchos países que pueda aumentar la oferta rápidamente”.

A modo de ejemplo, Caputti aseguró que “Argentina tiene limitantes y le va a llevar dos o tres años recuperarse; Brasil tiene otros rubros competitivos y está en un nivel alto, y Paraguay va a tener otros problemas ya que creció muy rápido y se está encontrando con algunos límites de organización interna y de todos los sistemas de sanidad, trazabilidad e inocuidad, y no es tan simple vender calidad”.

Para él, Uruguay ha tomado buenas decisiones de mercado, dejando Estados Unidos para entrar a Rusia, y de éste pasar a China que hoy representa el 40% de nuestras exportaciones.

Caputti remarcó que China seguirá siendo el principal mercado para nuestro país y que éste “se ha transformado en una aspiradora infernal de carne”. Asimismo, detalló que China importa actualmente “casi un millón y medio de toneladas entre carne de búfalo y carne vacuna”, y ese crecimiento podría continuar, “ya que van descubriendo la carne de calidad y el poder adquisitivo chino está firme”.

Finalmente, comentó que algunos capitales chinos privados no habían terminado de concretar la operativa con Uruguay y ya estaban usando “la calidad” como elemento propagandístico en una feria en Mongolia diciendo “mi carne viene de Uruguay, mi carne tiene la mejor calidad del mundo”.

Aumentó la faena de bovinos

Según los datos estadísticos del Instituto Nacional de Carnes (INAC), la faena de vacunos subió 4% hasta el pasado 4 de julio, al ser comparada con igual fecha de 2014.

Se llevan industrializados 1,147 millones de cabezas contra 1,130 millones de bovinos que pasaron por los frigoríficos al 4 de julio de 2014. La industrialización de vacas gordas durante los primeros seis meses del año en curso creció 8,22%, abarcando un total de 562.749 cabezas frente a las 519.358 del primer semestre de 2014. La faena de novillos cayó 4% entre las fechas de la comparación. Se llevan faenados 561.168 contra 584.897 cabezas.

Egipto auditará 18 frigoríficos en busca de reanudar negocios Desde los Servicios Ganaderos se confirmó que Panamá ya está habilitado

Julio 14, 2015 Durante tres semanas habrá dos inspectores egipcios inspeccionando las plantas.

El próximo lunes iniciará su labor en Uruguay una misión sanitaria de Egipto, que inspeccionará 18 plantas frigoríficas en una actividad que se prolongará hasta el 8 de agosto y que, con la actualización de la habilitación, apunta a reanudar los negocios con ese mercado.

Se trata de un interesante destino para la venta de ganado en pie de Uruguay. En 2014, Egipto compró 79.439 bovinos, 54% del total exportado.

Ahora, por iniciativa de una empresa que tiene interés comercial para colocar carnes en ese mercado, se activaron las gestiones y se concretó esta instancia, con lo cual durante tres semanas dos inspectores egipcios estarán inspeccionando un grupo de plantas industriales de el país, destacó a El Observador el director general de los Servicios Ganaderos del MGAP, Francisco Muzio.

La actualización de la habilitación de frigoríficos que se tramita corresponde para los negocios de carne bovina y también para la carne ovina.

Según operadores comerciales, se trata de un mercado interesante para la colocación de cortes del delantero y menudencias, así como también para diversos cortes ovinos en forma zafra.

Por otra parte, Muzio señaló que ya se encuentra operativo Panamá, una plaza comercial que sobresale por una fuerte dinámica turística, lo que facilita la negociación de cortes de alto valor. Como mercado que



se abre sanitariamente, resta luego trabajarlo desde el punto de vista comercial, sostuvo el funcionario del MGAP.

El director de Frigorífico Solís, Jorge González, dijo a El Observador que es importante tener la mayor cantidad de países sanitariamente habilitados, pero relativizó la fuerza que puedan tener los negocios con esos destinos.

Explicó que Egipto puede ser un mercado importante para algunas menudencias, como puede ser hígado y eventualmente para algunos cortes del delantero.

Con relación a Panamá, el industrial comentó que se están haciendo los ajustes previos a eventuales negociaciones y que se trata de un mercado potencial para cortes de calidad destinados a atender la demanda turística en cadenas de restaurantes y hoteles.

Todos a la espera del semestre positivo Rematadores coincidieron al avizorar una segunda mitad de año con mejores valores por las haciendas

Julio 13, 2015 05:00

El segundo semestre del año no será tan bueno como ese tramo de 2014, mas mejorará las condiciones del mercado para los productores ganaderos en relación al adverso primer semestre de 2015, estimaron a El Observador Agropecuario Daniel Dutra, Darío Marrero y Alejandro Zambrano, quienes reflexionaron sobre el ejercicio culminado el 30 de junio y trazaron perspectivas.

"Está la esperanza"

Dutra recordó que el semestre final de 2014 fue muy bueno en los valores de la hacienda, con un clima que acompañó. En 2015, desde febrero todo se complicó en un primer semestre caracterizado por la falta de lluvias, lo que derivó en una baja en el mercado de las haciendas gordas que al final del período se ha ido tonificando.

Hubo malas consecuencias, sobre todo para muchos productores del centro y este del país. Indicó que "hay gente muy perjudicada, con ganados que no lograron invernarse, que no fueron a la industria, perdieron valor en kilos, en sus haciendas, el mercado castigó a las categorías de la reposición porque había pocos invernadores con buenas condiciones pastoriles –con grandes carencias de comida en los campos– para realizar negocios de compra de hacienda".

Sobre sus perspectivas, "está la esperanza de que el tiempo mejore, que llueva, que haya una buena primavera. Hay una tonificación importante en los valores de las haciendas gordas, debido exclusivamente a la escasez, con US\$ 3,50 el novillo y US\$ 3,20 la vaca, para ganados especiales, que son los menos. Si se acomoda el clima habrá una tonificación en los ganados para el campo. Hoy la gente que está en condiciones de comprar hace buenos negocios", dijo.

"Precios de oportunidad"

Marrero entiende que "hemos visto con preocupación un proceso, desde 2014, de desvalorización del sector ganadero, muy cuestionado básicamente por el sector de los productores, de las gremiales. Lamentablemente se llevó a una descapitalización importante, poniendo eso en riesgo y en jaque a la ganadería en el país".

Reflexionó que "la ganadería está ante un nuevo desafío, preocupante, de generar mejores herramientas y agudizar la eficiencia al extremo para palear en alguna medida esa pérdida de valor. Además en algunas zonas se sumó una crisis climática importante, eso ayudó al deterioro de los valores en el mercado, a la pérdida de dinámica".

"Creemos que los actuales no son los valores de las haciendas, tendrían que valer más dinero; eso podrá mejorar en la medida que el clima acompañe y lo bueno es que los pronósticos anuncian que se irá normalizando", citó.

Concluyó que "los ganados retomarán el valor, mejorarán el precio, no se llegará a los de la bonanza de 2012 y 2013 con novillos a US\$ 4 y algún centavo más, pero andarán arriba de los niveles actuales; hoy hay precios de oportunidad, precios políticos, manejados por la industria, en la medida que el clima acompañe se desarrollarán otros niveles".

"Muy buena perspectiva"

Tras señalar que se ha vuelto casi habitual que los primeros semestres sean adversos, mejorando la situación en cada segunda mitad de año, Zambrano destacó que el primer semestre de 2015 "fue igual desde el punto de vista de los valores del mercado que el primero de 2014, con un otoño de valores bajos en los ganados gordos, que influenció en la reposición. Este año eso lo acentuó la falta de agua y se enfatizó por la situación en los commodities, por las complicaciones en los granos y en la leche, en una suma de astros no alineados. Hubo una cantidad de cosas en contra".

El inicio del segundo semestre de 2015 "es como lo suponíamos. En los ganados gordos hay un mercado que se afirma muchísimo, que hace pensar que pasará algo similar a lo de 2014, con una segunda parte de buenos valores; no hay que pensar que se va a llegar a valores como aquellos, pero sí interesantes, perfilándose la ganadería como uno de los mejores rubros, algo que no pasaba hace mucho, ayudado claro por la caída en los valores de granos y leche".



En definitiva, opinó, "hay muy buena perspectiva, no creo que se llegue a un promedio como el de 2014, pero sí se ayudará a compenazar lo muy malo de los primeros seis meses".

"La ganadería volverá a dar estabilidad a los sistemas productivos"

PABLO D. MESTRE 12 jul 2015 El presidente de la Asociación Rural del Uruguay consideró que hay que apuntalar al sector lechero, "gran generador de fuentes de trabajo para todos los uruguayos".

Reilly definió al tambo como "una máquina que no puede parar", por lo cual dijo que hay que ayudar a encontrar una salida de forma rápida. Consideró relevante la inserción internacional, destacando "una Cancillería proactiva". Dijo que es momento de la ganadería, pero advirtió que la caída del área de agricultura "puede venir acompañada de complicaciones financieras de los involucrados, un tema que habrá que seguir de cerca".

Hoy el mayor problema del sector agropecuario es quizás el de la lechería. En ese sentido la Asociación Rural del Uruguay se pronunció anunciando el total apoyo para buscar soluciones.

El presidente de ARU, Ing. Ricardo Reilly Arrarte aseguró que en los últimos años el sector lechero tuvo gran crecimiento, en el que el productor jugó un rol preponderante, con una fuerte inversión en tecnología y conocimiento aplicado. Entre los resultados dijo que se destaca una mayor tecnificación de los procesos productivos, aumento de la dotación, mayor producción por hectárea, un incremento en la remisión, mejora genética entre otros. Reilly repasó que las exportaciones de lácteos pasaron de US\$ 100 a US\$ 800 millones en 15 años.

—¿Cómo afecta esta situación en el sector y en el país?

—Bastante. Se trata de un sector que es un gran generador de fuentes de trabajo para todos los uruguayos, y por lo tanto de gran relevancia económica y social para el país. El tambo es una máquina que no puede parar, por eso hay que ayudar a encontrar una salida de forma rápida. Las ayudas financieras serán claves, como trabajar sobre fondos específicos como el FFAL, tal como se ha hecho en otras ocasiones; un dinero que luego el productor irá devolviendo de a poco, pagando los intereses correspondientes. Hay que reconocer la preocupación y el esfuerzo que se está haciendo desde el MGAP para brindar herramientas paliativas a esta situación. Esto ayudará a mitigar el problema, pero es importante buscar soluciones de fondo mirando el largo plazo.

—¿A qué se refiere?

—Está claro una vez más que con la productividad solamente no alcanza, y que hay que trabajar en todos los factores que inciden en la competitividad, entre ellos en la ecuación de costos que hoy está desfasada. También habrá que trabajar en una mejor inserción comercial en el mundo, en acuerdos comerciales que permitan ampliar ventajas arancelarias hacia otros mercados, una carrera en la que venimos corriendo de atrás y que hoy estamos empezando a pagar, sobre todo con respecto a países de perfiles exportadores similares al nuestro, como Nueva Zelanda o Australia. Lo positivo es que vemos una cancillería proactiva en ese sentido, un ejemplo de lo cual es la avidez por generar un acuerdo comercial entre el Mercosur y la UE. Pero estos procesos llevan tiempo.

—A propósito, ¿qué considera del reciente acuerdo con Venezuela?

—Sin duda que el acuerdo alcanzado con Venezuela en estos días para la colocación de alimentos, entre ellos leche en polvo y quesos, es una buena noticia, pero no es una solución de fondo. Servirá de respiro en términos de colocación de productos. Otro de los puntos claves es que se cancelan deudas anteriores y Uruguay se aseguraría el cobro para futuros negocios, porque no hay que olvidar que Venezuela está atravesando una fuerte crisis, y ha tenido dificultades de pago. Pero insisto en trabajar sobre soluciones de fondo, en mejorar nuestra capacidad de competir como país, así como en acuerdos comerciales que logren la ampliación de mercados y mejoren las barreras de acceso para nuestros productos en el mundo.

—Se está dando un aumento del descarte de vacas lecheras, que son enviadas a frigorífico ¿Qué opina?

—Es otra mala señal, sobre todo pensando en mantener los niveles de producción hacia el futuro. El rodeo lechero tuvo un crecimiento marcado en los últimos años, pero ante este escenario, el productor debe priorizar al máximo el uso de sus recursos. Una de las tantas variables de ajuste, es aumentar el descarte de vacas hacia frigorífico, comenzando por aquellas con algún tipo de problema, las que no están preñadas, o las de menor producción.

—¿Cómo analiza esta coyuntura de la agricultura?

—Para la agricultura el panorama es incierto, se arrastran importantes pérdidas económicas que se acumulan desde el invierno pasado, asociadas a problemas de calidad, caída en el precio y malos rendimientos de cultivos de invierno. La soja, que era la que pagaba las cuentas, rindió menos de lo esperado por razones climáticas, y con precios deprimidos. Como consecuencia, hay una reducción del área de trigo sembrada, y el área de siembra de soja para la próxima zafra es una incógnita. Hay contratos de arrendamiento que se están renegociando y otros quedando por el camino, o directamente no se están renovando.

—Además es una realidad a nivel nacional...



—Exacto. Se está dando en todo el país, pero la situación es peor en zonas de la frontera agrícola, en suelos marginales de productividad intermedia, lejos de los puertos, en donde existe una limitante de costos asociada a los fletes muy importante, y en la que a estos valores de la soja se hace difícil plantar. Hay empresas que están dejando campos, y productores que se están replanteando sus diferentes esquemas de producción.

—¿Y el sector ganadero?

—Y aquí es donde el negocio ganadero tiene oportunidades de crecer. También vemos que en varias zonas del país se están sustituyendo puentes verdes por praderas permanentes, lo cual sin duda está mostrando una tendencia, y es probable que la ganadería siga ganando espacio.

De todos modos este proceso no se da de un día para otro, porque reconvertir un sistema agrícola en ganadero nuevamente, requiere de una costosa inversión, que va desde la compra de ganado para poblar las chacras, reparar alambrados e instalaciones deterioradas, hasta incluso conformar equipos de trabajo. En definitiva, en muchos casos hay que volver a poner en funcionamiento establecimientos ganaderos, que habían volcado bastante área a la agricultura, y esta inversión se estima que supera los 1000 dólares por hectárea. Pienso que los negocios de capitalización seguramente van a retomar un rol importante dentro de esta realidad, incluso con actores o fondos de fuera del sector. No hay duda de que en el mediano plazo, el mercado internacional tiene mejores perspectivas para la carne que para otros rubros, y por lo tanto la ganadería volverá a darle estabilidad a los sistemas productivos, jugando el rol que siempre tuvo y tendrá a lo largo de la vida del país.

—¿Habrá una reconversión productiva entonces?

—Sí. Seguramente el grueso del área agrícola se concentrará en los mejores suelos y con cercanía a los puertos, pero debemos saber que la agricultura envuelve muchas aristas, en que están involucrados varios actores. El dinamismo de la agropecuaria de estos últimos años estuvo muy ligado al crecimiento agrícola. Por lo tanto la caída en el área destinada a la agricultura puede venir acompañada de complicaciones financieras de parte de los involucrados en el negocio, un tema que habrá que seguir de cerca.

Exportación de ganado en pie va camino a ser la mayor desde 2011

Julio 17, Por Blasina y Asociados, especial para El Observador Entre enero y junio las solicitudes de exportación de ganado en pie sumaron 76.358 animales, con una expansión interanual de 9% sobre los ya altos registros del Los negocios por la categoría de vacas se concretan a precios que se ubican en el entorno de US\$ 3, pero en caso que se trate de un ganado preparado en verdeos se pueden obtener mejores precios. Juan Carlos Martínez realizó una feria de gran volumen (1.014 vacunos) el viernes pasado en el local Cuchilla de Silvera, que registró muy buena demanda y precios en suba para todas las categorías. El principal motivo fue el interés de productores ganaderos de otras zonas del país, fundamentalmente del norte, que llegaron a Lavalleja con el objetivo de comprar buenos ganados a precios inferiores. Martínez también percibió que muchos productores que en años anteriores destinaron áreas a la agricultura ahora vuelven a la ganadería, por los precios bajos para los granos y por las rotaciones estipuladas en los planes de uso y manejo de los suelos. Los precios mínimo y máximo obtenidos en la venta de cada categoría en la feria de Cuchilla de Silvera fueron: terneros livianos US\$ 224 y US\$ 322; terneros de más de 150 kilos US\$ 340 y US\$ 442; novillos de 1 a 2 años US\$ 421 y US\$ 465; novillos de 2 a 3 años US\$ 489 y US\$ 554; novillos más 3 años US\$ 602 y US\$ 650; vacas preñadas US\$ 425 y US\$ 450; vacas de buena caja y estado US\$ 435 y US\$ 480; vacas con poco estado US\$ 281 y US\$ 375; vaquillonas US\$ 290 y US\$ 348; y terneras US\$ 210 y US\$ 268. año pasado. Tras una ausencia de dos años, Turquía ha vuelto a ser un mercado principal para este negocio, cuya importancia es fundamental en todo el andamiaje de la ganadería. Las consultas de El Observador Agropecuario entre operadores del sector apuntan a que el ritmo de exportación se sostenga e incluso aumente en la segunda parte del año. Hay firmas que no operaban y volvieron al ruedo en las últimas semanas.

Si 2014 marcó la recuperación del mercado de exportación de ganado en pie, este año está expresando su importancia con clima adverso, precios estables y colocación fluida para los terneros y novillitos. Cuando el grueso de la oferta de terneros ya ha pasado, este negocio moderó el impacto negativo del déficit hídrico sobre la carga de los campos y dio algo de sostén a categorías ligadas a la cría.

"Se cerró un muy buen primer semestre en el que la exportación en pie influyó principalmente en la zafra del ternero, que fue la pieza más demandada. Para esta categoría el precio de exportación se ubicó entre cinco y 10 centavos de dólar por encima del valor del mercado local, sobre todo para ternero entero. El volumen de exportación en un momento de crisis forrajera, que es especialmente intensa en el sector criador, ayudó a digerir cierta parte de la producción de terneros" dijo Alejandro Dutra, presidente de la Unión de Exportadores de Ganado en pie del Uruguay.

Turquía fue el principal destino demandando mayoritariamente terneros enteros, con algunas compras puntuales de terneros castrados y novillitos. En general, se esperan ventas fluidas al menos en lo que resta del año para el mercado turco.



"Hay un déficit importante de oferta y tienen que atender el consumo de una población importante a la que se suma un grueso contingente de turistas", explicó un operador. Turquía también se abastece con ganado de países europeos que tienen menor flete. Hay algunas dudas sobre si siguieron las ventas desde Irlanda luego de reportes sobre casos de vaca loca.

Egipto ha sido demandante de terneros castrados, aunque con una fluidez no tan firme como la del mercado turco. Según las fuentes consultadas, con Turquía las principales empresas exportadoras ya tienen un programa definido de embarques mientras que con Egipto el mercado se cierra en función de la demanda puntual que exista.

Algún operador ha señalado que recientemente ha habido alguna dificultad en Egipto con la liberación de dólares para las importaciones. Con Líbano también se han cerrado negocios aunque paga menos que los mercados principales.

De acuerdo a las cifras del Ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca, en la primera mitad de 2015, el 80% de los animales embarcados será destinado al engorde, fundamentalmente en Turquía.

Esto implica una salida de 61 mil animales del rodeo uruguayo que serán terminados afuera del país. En el mismo período de 2014, tan solo 20 mil de los animales exportados en pie fueron destinados para engorde, lo cual representó 29% del total.

PARAGUAY

Divisas por las exportaciones de carne caen 12%

10 de Julio de 2015 Los productos y subproductos de origen animal, que incluyen carne vacuna, menudencias, carne de cerdo y de aves, así como subproductos comestibles y no comestibles, desde enero de este año hasta el 31 de junio, incorporaron al país US\$ FOB 648,3 millones, frente a los US\$ FOB 736,5 millones del mismo lapso del 2014, según el informe difundido ayer por el presidente del Servicio Nacional de Calidad y Salud Animal (Senacsa).

Los envíos de esos productos sumaron durante los primeros cinco meses de este año 200.267 toneladas, en comparación con 204.138 toneladas del mismo periodo comparado, del año pasado.

Las divisas generadas por las exportaciones de productos y subproductos de origen animal disminuyeron, en general, 12%, a pesar de que en toneladas enviadas la caída fue de solo el 2%, señala el informe.

La disminución de las divisas fue causada principalmente por la reducción del precio pagado por nuestros principales mercados de la carne bovina.

Carne vacuna

Unas 118.598 toneladas de carne vacuna fueron exportadas desde el 1 de enero hasta el 31 de junio, volumen que representó US\$ FOB 492,5 millones.

En este producto, la caída en volumen fue del 3,4%, y la disminución en divisas, del 11%, en comparación con el mismo periodo del 2014.

Menudencias vacunas

La exportación de menudencias vacunas hasta el 31 de junio de este año fue de 18.113 toneladas, por US\$ FOB 37,9 millones, cifras que muestran disminuciones del 7% en volumen y 21,2% en valor, si se lo compara con los datos del mismo periodo del año 2014.

Carne de pollo

En otro orden, la exportación de carne de pollo fue de cuatro embarques, con un total de 126,3 toneladas, por US\$ FOB 79.872 contra nada del 2014.

Los mercados para la carne de pollo son Ghana, Guinea Ecuatorial, Liberia y Rusia.

Carne de cerdo

A su vez, la exportación de carne de cerdo, desde enero hasta finales de junio, fue de 1.119,4 toneladas, por US\$ FOB 2,4 millones.

Estas cifras representan un 8% de crecimiento en volumen, pero una gran disminución en divisas del orden del 36%, según revelan los datos proporcionados por el Senacsa.

Delegación panameña llegó a Paraguay en busca de carne vacuna

14/07/2015 - Una delegación de técnicos panameños llegó hoy a Paraguay y tienen prevista una reunión a las 8.00 en la sede del Servicio Nacional de Calidad y Sanidad Animal (Senacsa).

Según Hugo Idoyaga, presidente del Senacsa, la delegación de auditores vienen con la intención de explorar el país, para la importación de carne vacuna.

Si bien, Paraguay no tiene con Panamá un acuerdo sanitario para la exportación de carne, la visita de los auditores da pie para la revisión de los requisitos necesarios para establecer este nexo entre ambas naciones.

Se espera que los panameños además visiten la muestra ganadera en la Expo 2015.

En su momento, Germán Ruiz, presidente de la ARP, había señalado que el país panameño es clave para la presencia de la carne local en un punto estratégico del Caribe, que atrae a una gran masa de turistas



de todo el mundo. Este viernes 17 de julio además se prevé la visita de otra delegación de Ecuador, que también están interesados en ganado vacuno vivo.

UNIÓN EUROPEA

Crisis Griega: Capitula en la Cumbre UE

In the early morning of 13 July, after seventeen hours of negotiations and after an almost equally long meeting of Finance Ministers in the Eurogroup, the Euro Summit agreed to start negotiations on a support programme for Greece under the European Stability Mechanism (ESM). This programme will be subject to strict conditions and will be accompanied by a growth and employment package in the order of €35 billion. Several parliaments, including the Greek parliament, will have to give their blessing before the formal start of negotiations. Finance Ministers will also discuss short-term bridge financing for Greece. During the press conference this morning President Juncker said: "There will not be a 'Grexit'...I am satisfied both with form and substance of the agreement

BRUSSELS, 13. Jul, 13:21 Merkel 'did not have the impression' the EU is now a 'German Europe' (Photo: The Council of the European Union)

A Greek exit from the eurozone has been avoided after a weekend of tough talks, but the political cost of arriving at a deal is likely to be felt for years to come.

After 18 hours of negotiations, culminating six months of wider talks, euro leaders emerged bleary-eyed on Monday morning (13 July) to announce a deal that will, eventually, see Greece get a new bailout if it takes painful reforms and if it agrees to intense scrutiny at every step of the way.

It is unclear if Tsipras will be able to get the terms of the agreement through the Greek parliament (Photo: The Council of the European Union)

The immediate result was summed up by European Commission president Jean-Claude Juncker.

"There will be no Grexit", he said.

He noted that he's happy with the "form and substance" of the deal, adding: "I don't think the Greek people have been humiliated and I don't think the other European leaders lost face".

But despite his assessment, the deal represents capitulation on nearly all points for the left-wing Greek government, which was elected on a platform to stop austerity and which, just one week ago, held a referendum in which Greek people rejected creditors' demands.

With trust between Athens and creditors almost non-existent, Greece is being told it must take "prior actions" by Wednesday, including new laws on VAT hikes, pension cuts, and statistical office reforms, as well as ratification of the summit's entire, seven-page austerity blueprint.

The creditors and the Eurogroup will formally scrutinise compliance before other eurozone parliaments vote on the summit terms.

Another proviso in the summit deal includes the return of the creditor institutions' officials, the widely-hated, formerly called "troika", to Athens.

Since February, at Athens' insistence, negotiations only took place in Brussels. In addition all "draft legislation in relevant areas" must first be shown to creditors before being put before Greek MPs.

Greek PM Alexis Tsipras also received next-to-no concessions on debt relief, which had - along with pensions and VAT - been one of his red lines.

"Nominal haircuts" were, once again, explicitly ruled out. Debt reprofiling will only be considered down the road "if necessary".

The deal saw Germany - Greece's biggest and most hardline eurozone creditor - receive flak on social media for pushing for such tough terms including a temporary eurozone exit, even after it was clear that Athens had backed down.

Berlin's hardline stance is popular at home, where public opinion has hardened against Greece. But it split the eurozone.

A rift emerged between those who supported a more conciliatory and political line towards Greece (including France and Italy), and those who sided with Germany (such as Finland and the Netherlands) for a more rules-based approach.

"There was in Germany rather strong pressure for a Grexit. I refused that solution," French president Hollande said after the meeting.

French experts had been instrumental in bringing a Greek deal back to the table ahead of the summit.

The entire weekend exposed the limits of the eurozone architecture, which is monetary union without a political union to back it up.

This meant the negotiations boiled down to whose democratic mandate counted for more: that of Tsipras, who pledged to end austerity, or that of Angela Merkel, the German chancellor?



It also meant talks had to take into account that the Finnish government might collapse if the Greek terms were too soft, or that other bailed-out states, such as Ireland or Portugal, did not want debt relief for Greece after having failed to get it for their own people.

Asked whether she felt the EU is now a "German Europe" in light of the summit deal, Merkel said: "I did not have that impression this morning".

Dutch PM Mark Rutte, for his part, noted that sending more money to Greece will mean that he's breaking his electoral promise to the Dutch people.

Ireland's Enda Kenny said the summit was a "pretty bruising experience".

For his part, Juha Sipilä, the Finnish PM, noted that Helsinki had been in favour of Berlin's proposal to eject Greece from the euro for five years.

He said he cannot guarantee that his parliament will accept to open negotiations on a third bailout.

It is also not sure whether Tsipras will be able to get the terms of the agreement through his parliament. Or that Merkel will get it through hers.

Tsipras, on his way out of the summit, said the deal "gives hope of recovery" but acknowledged it will be "difficult to implement".

Meanwhile, for ordinary Greeks, the austerity measures will continue and the answer to the question of when they can start withdrawing more than €60 a day from their bank accounts remains unclear.

Europeos importan cuatro veces más pescado que carne

Publicado el: 10 julio, 2015 Fuente: EFE Los ciudadanos de la Unión Europea (UE) importan cuatro veces más pescado que carne y a la hora de adquirir productos pesqueros no comunitarios el preferido es el salmón. Así se refleja en los datos sobre tendencias de consumo de la Comisión Europea (CE) presentados en Madrid.

Comparar las compras al exterior de productos cárnicos o pesqueros sirve para ilustrar el déficit de la UE en el comercio de pescado y de marisco, con España como el principal importador, según el jefe de la Unidad de Mercados de la Dirección General Mare (encargada de pesca) de la CE, Christian Rambaud. La UE importó productos pesqueros por valor de 21.029 millones de euros en 2014, mientras que las exportaciones alcanzaron un valor de 4.348 millones de euros, según ha explicado Rambaud, durante el IV Congreso sobre la Calidad de los Productos Pesqueros.

España, Suecia, Holanda, Italia, el Reino Unido y Dinamarca son los países que más pescado y marisco importan. Según las cifras del Instituto Español de Comercio Exterior (ICEX), España exportó productos pesqueros en 2014 por valor de 1.772 millones de euros, mientras que las importaciones alcanzaron 2.093,8 millones.

El salmón, lo que más se importa en la UE

Entre los pescados que más compran los ciudadanos de la UE, el salmón ocupa el primer lugar. En el caso de España, según la CE, los productos más demandados son el salmón, el pulpo, el pez espada o los crustáceos. En cuanto a las exportaciones nacionales de productos pesqueros, destacan los túnidos, crustáceos y cefalópodos (pulpo o calamar).

Descargas de caballa o verde. EFE/ALFREDO ALDAI

Los principales clientes son Francia, Italia y Portugal, que también es un comprador importante de merluza española. Al hablar de los destinos del pescado y de marisco de la UE, Noruega y EEUU son cruciales por su valor, si bien Nigeria se ha convertido en un cliente importante, sobre todo tras el veto de Rusia contra los productos agroalimentarios occidentales, que también ha afectado a la pesca.

Comisión Europea prevé un incremento de la producción cárnica en la UE a corto plazo

Fuente: Eurocarne Digital, 14/07/2015 De acuerdo con el último informe sobre perspectivas a corto plazo elaborado por la Comisión

La Comisión Europea ha hecho público el último de los informes trimestrales que elabora sobre las previsiones de producción agropecuaria a corto plazo. Según las estimaciones de la Comisión se espera que se incrementen todas las producciones cárnicas.

En materia de vacuno, las exportaciones cárnicas han crecido en un 29% a lo largo de todo 2014, pese a las prohibiciones de exportar hacia el mercado ruso. Los mercados asiáticos han sido los principales compradores de la carne de vacuno de la UE. En cuanto a la producción, esta ha crecido en un 4,8% en los tres primeros meses de 2015 debido fundamentalmente a un mayor sacrificio de ganado lácteo en países como Polonia, Italia y Estonia. El informe estima que la producción de este tipo de carne se incrementará en cerca de un 1,4% y se situaría en 7,67 millones de t en 2015 por las mayores posibilidades de exportación y por el incremento de ganado vacuno destinado previamente a producción láctea. Para 2016 la producción alcanzaría los 7,71 millones de t.

En el caso del porcino, la Comisión apunta a que continúe al alza la producción ante unos costes de alimentación animal más bajos y un incremento de las cerdas reproductoras. A esto hay que sumar otros factores como precios más bajos para esta carne, un euro débil frente a otras monedas y una fuerte



demanda desde Asia con grandes demandas desde países como Filipinas, China y Singapur. Esta situación está provocando una cierta recuperación de los precios para el ganado, aunque siguen en niveles muy inferiores a los de años anteriores.

La cantidad de cerdos sacrificados en la UE durante el primer trimestre de 2015 ha crecido en un 1,5% y la Comisión destaca especialmente la subida registrada en España (+11,7%) y en Polonia (+6,6%). Las estimaciones apuntan a una producción en 2015 de 23,42 millones de t y de 23,62 millones de t en 2016.

La demanda de carne de aves también está subiendo y así en el primer trimestre se ha producido un 4% más de este tipo de carne destacando la fuerte subida registrada en Polonia (+16%), España (+8%) y Francia (+4%). Las exportaciones han crecido en un 5% con la esperanza de que se pueda incrementar la producción en un 2% respecto a 2014 ante la demanda debido a los brotes de influenza aviar en grandes países productores como es el caso de EE.UU. Se estima que en 2015 la UE produzca 13,5 millones de t de carne de aves y en 2016, 13,71 millones de t.

Por último, en el caso del ovino y caprino, pese al descenso productivo registrado en algunos de los principales países productores, caso de España e Italia, el incremento en otros como Reino Unido y Rumanía ha provocado que la producción de este tipo de carne suba en un 2,5%. En 2014 el censo ovino ha crecido en un 1,1% y se espera que a finales de 2015 la producción cárnica pueda haber crecido en un 2%.

Para 2015 la Comisión apunta a una producción que rondaría las 919.000 t y las 924.000 t en 2016, cifras que están lejos de las de hace una década que superaban el millón de toneladas. (1,14 millones de t en 2015).

ESTADOS UNIDOS

Evolución descendente de la producción de carnes bovina se sostiene en 2015

By Derrell S. Peel, Oklahoma State University Extension Livestock Marketing Specialist July 14, 2015 | 2:33 pm EDT

The unique U.S. beef and cattle trade situation that developed in 2014 has continued in 2015. Falling beef production is keeping beef supplies tight and prices near record levels in the U.S. This discourages beef exports and attracts more beef and cattle imports. Both imports and exports are further enhanced by the strong dollar. Though dollar appreciation has leveled off recently, continued global macroeconomic uncertainty is likely to keep the dollar strong for the time being.

In May, beef exports decreased 14.4 percent year over year with exports to all major export destinations (Japan, Canada, Mexico and Hong Kong) down except South Korea which was unchanged from last year. Year to date beef exports are down 9.5 percent from last year. May beef imports continued larger year over year with the monthly total up 24.8 percent from one year ago and up 37.3 percent for the year to date. Beef imports in May were up most from Australia and Mexico among major sources and were also up sharply from smaller sources including Brazil and Uruguay. Total cattle imports in May were down 10.3 percent from last year and are down 9.2 percent year over year for the year to date.

The dramatic increase in U.S. beef imports in 2014 and so far in 2015 has been led by increased imports from Australia. This is the result of unique circumstances in Australia as well as the U.S. U.S. imports of Australian beef were up 41 percent year over year in May and are up 64.8 percent for the year to date. This follows a 74 percent year over year increase in 2014. A prolonged drought in Australia has led to increased slaughter, beef production and beef exports along with decreased herd inventories. The Australian beef cow herd has declined over 1 million head since 2013. Though the drought continues in Australia, it appears that cattle slaughter and beef production have peaked. Beef production is expected to decrease in 2015 and may lead to decreased U.S. imports of Australian beef in the second half of the year. At the current pace, Australia could hit the beef tariff rate quota by this fall. Beyond 2015, U.S. imports of Australian beef are not likely to grow and will decrease when drought conditions permit herd rebuilding in Australia.

In Canada, declining herd inventories is resulting in decreased feedlot production, beef production, and cattle exports. U.S. beef exports to Canada were down 15.6 percent in May compared to last year and are down 12.9 percent for the year to date. U.S. imports of Canadian beef were up a scant 1.2 percent year over year in May and are up 4.5 percent for the year to date. In the face of declining Canadian beef production, imports of Canadian beef may drop below year earlier levels in the last half of 2015 and may decrease year over year on an annual basis. Decreased imports of Canadian cattle are led by a 47 percent year to date decrease in slaughter steers and heifers and a 27 percent year decrease in slaughter cows and bulls compared to one year ago. Year to date imports of Canadian feeder cattle are unchanged from last year but the composition of those imports is significantly different compared to last year. After jumping sharply last year, imports of feeder heifers are down 21 percent compared to last year while steers are up 48 percent year over year. This may indicate planned heifer retention in Canada. However, severe



drought conditions in the Canadian prairie this year is likely postponing herd rebuilding and may contribute to additional herd liquidation.

So far in 2015, U.S. imports of Mexican beef have continued to expand, up 26 percent in May and up 39 percent for the year to date compared to last year. Beef exports to Mexico dropped 33 percent year over year in May and are down 23 percent for the year to date. U.S. imports of Mexican cattle were up 27.6 percent in May and are up 8.1 percent year over year for the year to date. Imports of Mexican heifers for the year to date are 23 percent below year ago levels while steer imports from Mexico are up 15 percent so far this year. In 2014, imports of Mexican heifers were up 23 percent year over year. Decreased exports of heifers from Mexico may be an indication of heifer retention. Forage conditions in Mexico are generally good and supportive of herd expansion. Mexico's ability to maintain cattle exports and increased beef exports may be constrained if herd expansion accelerates.

Stock bovino tendría un importante aumento en 2015

15 July 2015 US - The US beef cow herd is expected to show strong growth in 2015 thanks to strong calf prices, write Steve Meyer and Len Steiner.

Even more important for herds have been excellent pasture conditions and declining feed costs.

While at the start of the year the assumption was that producers would seek to rebuild their herds given the strong incentives in the market, much of that was dependent on the ability to keep retained heifers in the herd.

Too often in the past producers would retain heifers only to sell them off later due to the lack of available feed.

But this year so far has been a continuation of what we saw last year - ample grass supplies and a strong push to retain females rather than send them to the feedlot.

The latest USDA crop progress report showed that for week ending July 12, 65 per cent of pastures were in good/excellent condition. This is a 10 point improvement from the previous year and an almost 20 point improvement from the 10 year average.

In 2012, when drought in the Southern Plains forced producers to liquidate a lot of productive cows, the national pasture good/excellent rating was a mere 19 per cent, 46 points lower than today.

Conditions in Texas and Oklahoma, which in recent years have been greatly affected by drought, show a dramatic improvement. In the latest report, 77 per cent of pastures and ranges in Texas and 67 per cent in Oklahoma were rated in good/excellent condition.

With plentiful grass, and some of the best calf prices on record, there is little surprise that cow-calf operators are holding on to every cow and heifer they can.

We think the second chart is quite telling. It shows the ratio of cows/heifers as per cent of total slaughter.

It is normal for the ratio to decline in the summer and be higher in the winter but this year the summer decline has been the biggest we have seen in the past 15 years.

Female slaughter (cows/heifers) in May and June was just 40 per cent of the total, well below the levels we saw during the herd rebuilding years in 2005 and 2006.

Cattle slaughter is lower compared to a year ago and dramatically lower than what it was in 2012 and 2013 - this has been largely due to fewer females in the mix (herd rebuilding/herd preservation) and to a lesser extent because of a smaller calf crop overall.

Consider these numbers: Total cattle slaughter for the period May 3 - June 27 was 4.432 million head, down 358,290 head (-7.5 per cent) compared to the previous year and down 705,782 head (13.7 per cent) compared to the same period in 2013.

Female slaughter (cow/calf) during May and June in 2015 was 1.823 million head, 258,198 head (-12.4 per cent) from a year ago and 520,743 head (-22.2 per cent) compared to 2013.

So the decline in female slaughter has accounted for a little over 2/3 of the overall reduction in US cattle slaughter in May and June of this year.

This is what normally expects during herd rebuilding years - if anything the reduction this year has been even more dramatic and consistent with the excellent returns cow-calf operators are enjoying at this time.

Implications: Feedlot placements are expected to be low through the summer, which will continue to limit the supply of cattle coming to market later this year and in early 2016.

USDA: proyecta mayor baja en la producción de carnes vacunas de este año

15 July 2015 US - Domestic beef demand was up 8 per cent in May, but foreign demand was down 9 per cent, writes Ron Plain and Scott Brown, University of Missouri.

During the first five months of the year, beef imports were up 37.3 per cent and exports were down 9.5 per cent compared to January-May 2014.

The latest USDA WASDE report cut expected 2015 beef production by 0.8 per cent and increased 2016 production by 0.5 per cent. They now predict 1.8 per cent less beef this year than last and 4.3 per cent



more beef in 2016 than this year. They expect fed cattle prices to average close to \$160/cwt both this year and next.

Fed cattle futures were lower this week. The feeder cattle contracts are of the same trend: August down \$5.70 for the week, October is down \$2.32 from the previous week.

US beef imports were up 24.8 per cent in May with large increases in imports from Australia, Uruguay, Brazil and Mexico. May beef exports were down 14.4 per cent compared to 12 months earlier. There were big declines in exports to Mexico, Hong Kong, Japan, and Canada.

Demora la reapertura de SUDAFRICA por caso de BSE de 2004

16 July 2015 US - South Africa had committed in Paris to accommodate USDA's request for recognition of its current negligible risk status under bovine spongiform encephalopathy (BSE) and resume its imports of US beef. This is according to a Foreign Agricultural Service report which said the issue has not been concluded. The US has been unable to export US beef to South Africa under terms consistent with its OIE risk status since 2005, when the United States resumed exports of beef to many nations, the report said. The US began exporting a limited scope of products to many nations in 2005 following the implementation of the ruminant feed ban. As the OIE's determination of the US BSE status changed to controlled risk in 2008 and then to negligible risk in 2013, the scope of the United States' exports to most countries expanded to reflect the improved BSE status.

AUSTRALIA

Precios de la carne manufactura presionados por la baja faena de vacas en EE.UU.

16 July 2015 For most of the last two years, over half of Australia's increasing cattle kill has been made up of cows and heifers, suggesting the breeding stock of cattle is dwindling, and supply will be lower for a number of years to come. In direct contrast, US cattle slaughter has seen a smaller proportion of females in the lower total kill, indicating a significant rebuild is underway.

This difference in slaughter patterns is a large factor in the different prices being received for cattle in the two countries over the last two years, besides the usual differences in cost structures of the supply chain.

The imported beef market continues to reflect the limited supply of US cows and lean meat production, but prices this week were mixed depending on the leanness of trimmings packs. The imported 90CL cow beef indicator was 1.5US¢ higher this week, on 229.5US¢/lb CIF (up 8.4A¢, to 682.5A¢/kg CIF) based on the weekly survey carried out for MLA by the Steiner Consulting Group.

Significativa alza de las exportaciones de carnes grainfed en 2014-15. UE ente los principales destinos

15 July 2015 Australian grainfed beef exports during 2014-15 were 15% higher than the previous year and 20% above the five-year average, at 250,954 tonnes swt.

Underpinning the surge was a greater number of cattle on feed over the course of the fiscal year – to record numbers.

Interestingly, the large volume of Australian grainfed beef exported in 2014-15, at a time when there were record cattle on feed, was not the highest volume on record. This reflects the increasing appetite for grainfed beef in the domestic market and cattle placed on feed for less days.

The previous grainfed export record was 262,959 tonnes swt in 2006-07.

Grainfed beef exports to Japan were the highest they had been since 2010-11, at 143,686 tonnes swt – up 24% year-on-year. Making up the greater volume was a significant (26%) increase in chilled shipments, at 97,315 tonnes swt, assisted by the Japan-Australia Economic Partnership Agreement (EPA) and improved economic sentiment.

Frozen grainfed beef exports were also higher, up 18% year-on-year, at 46,371 tonnes swt.

Shipments to Australia's second largest market, Korea, were 11% greater than the previous year, at 37,454 tonnes swt. Like Japan, this was the greatest volume since 2010-11.

Encouragingly, driving the increase was a rise in the volume of chilled product, up 17% year-on-year at 20,969 tonnes swt – the largest volume of grainfed beef shipped to that market on record.

Grainfed exports to the EU continued to increase, surpassing the previous record for the sixth consecutive year, at 16,545 tonnes swt. The overwhelming majority of exports were chilled, accounting for 98% of exports – indicating the importance and value of the market.

With tight beef production in the US, interesting developments have occurred into a traditional grassfed market, with exports of grainfed product up 133% year-on-year, at 13,688 tonnes swt. Most of the volume (11,187 tonnes swt) was in fact chilled.

Exports to China were 40% below the volume from the previous year, yet were 78% greater than the five-year average, at 13,122 tonnes swt.



Australian grainfed beef exports are expected to remain at high levels over the coming year, particularly as the number of cattle on feed is likely to remain above the long-term average of 750,000 head.

Retroceden precios del cuero por escasa demanda y alta oferta

16 July 2015 High supplies and low demand have seen hide prices track lower for the past four consecutive months, according to the monthly MLA co-product market report.

In 2014, following historically high slaughter, the value of cattle hide exports (may include equine and buffalo hides) increased 13% year-on-year, to \$606 million (GTA/ABS) – 64% above the five-year average and comparable to the value of total Australian beef exports to China (\$655 million).

However, with slaughter so far this year remaining elevated and with reduced demand from China, hide values in Queensland, NSW and Victoria are currently about \$10/hide below where they were in February. In June, Queensland tick-free hides averaged \$45/hide, while those from tick areas averaged \$37.50/hide ex-works. In NSW, hides averaged \$51.25/hide, while in Victoria they made \$58/hide ex-works (quotes are from 280-350kg cwt beasts).

With over 80% of Australian raw hides shipped to China for further processing, recent increased environmental regulations in China have reportedly reduced processing capacity. In addition, reports from the trade have indicated selling conditions have been difficult with some buyers pulling out of contracts.

VARIOS

CANADA firma acuerdo de libre comercio con UCRANIA. Mejora el acceso de carnes bovinas

TheCattleSite News Desk 16 July 2015 - Canada-Ukraine Free Trade Agreement talks have been successfully completed, allowing access for Canadian meat exports to a new market.

The Canadian Prime Minister Stephen Harper announced the completion of the negotiations on Tuesday following discussions with Ukrainian Prime Minister Arseny Yatsenyuk.

Once the Agreement enters into force, Canada and Ukraine will immediately eliminate duties on 99.9 per cent and 86 per cent of respective current imports, thereby benefiting both Canadian and Ukrainian exporters and consumers.

The Agreement will result in the elimination of all Ukrainian tariffs on industrial goods, forestry and wood products, fish and seafood products, as well as the elimination of the vast majority of Ukraine's agricultural tariffs.

Canadian agriculture exporters will benefit from duty-free access for beef, pulses, grains, canola oil, processed foods and animal feed. Canadian pork producers will benefit from improved access to Ukraine's market via a large tariff rate quota.

"Our Government has shown an unwavering commitment to ensuring the stability and security of Ukraine. Today's conclusion of the Canada-Ukraine Free Trade Agreement is another milestone in the important relationship between our two countries.

"We remain committed to creating the best conditions for Canadian companies to succeed abroad, as well as to ensure jobs and opportunities across our country," said Mr Harper.

When fully implemented, the Canada-Ukraine free trade agreement will provide duty-free access to Ukraine for an unlimited quantity of beef and veal, duty-free access for 20,000 tonnes of frozen pork, and duty-free access for an unlimited quantity of fresh chilled pork.

In 2014, Canada exported to Ukraine 25 tonnes of beef and veal products valued at \$ 47,000 and 2,031 tonnes of pork valued at \$ 4.4 million.

The Canadian meat industry welcomed the agreement.

"I am very pleased that the Canadian government has completed the negotiation of a free trade agreement with Ukraine," said Canadian Meat Council President Joe Reda.

"A survey of Canada's meat processors has confirmed the existence of a long term interest in trade with Ukraine, not only as a supplier of high quality protein to Ukraine's 45 million citizens, but also in the context of Ukraine's access to the European Union and its trade with the countries of eastern Europe," added Mr Reda.

"The maximisation of carcass value requires admission to the particular market in which a specific meat product is in greatest demand at a given time. For this reason, a strategic priority of Canada's export-dependent meat industry is competitive access to every country in the world," said Canadian Meat Council Executive Director Jim Laws.

"The eventual entry into force of a free trade agreement with Ukraine will represent another concrete step toward the realization of this important industry objective," added Mr Laws.

Canada's meat processing industry includes some 400 federally registered establishments, providing safe, high quality protein for Canadian consumers as well as adding jobs and contributing to economic activity in both rural and urban communities across Canada.



With annual sales of \$23.6 billion, beef exports of \$1.9 billion, pork exports of \$3.7 billion and 65,000 jobs, the Canadian meat industry is the largest component of the country's food processing sector.

EMPRESARIAS

Minerva: Menor uso de la capacidad provoca el cierre de establecimientos

13/07/15 - por Equipe BeefPoint A decisão da Minerva Foods de fechar dois frigoríficos visa otimizar o nível de utilização de capacidade instalada, afirmou o diretor financeiro da empresa, Edison Ticle. De acordo com o executivo, a utilização de capacidade média da empresa estava entre 72% e 74% antes de fechar as plantas localizadas em Batayporã (MS) e Mirassol D'Oeste (MT).

De acordo com ele, essas duas unidades vinham operando com níveis de utilização de capacidade um "pouco abaixo" da média. Agora, será possível deslocar o gado para outras unidades "aumentando sensivelmente a utilização da capacidade", defendeu Ticle.

Segundo ele, a oferta de boi não foi o único motivo para decidir pelo fechamento das plantas. "O fechamento das plantas é uma medida de aumento de eficiência", defendeu Ticle, acrescentando que a empresa manteve o guidance de receita líquida para 2015 entre R\$ 9,5 bilhões e R\$ 10,5 bilhões.

Ticle acredita que o fechamento de frigoríficos é uma tendência para o restante do ano, mas diz que isso afetará mais as empresas concentradas no mercado doméstico. As exportações representam cerca de 70% do faturamento da Minerva.

Segundo ele, a Minerva vai "absorver" a oferta de gado bovino em outras plantas. No caso da unidade fechada em Mato Grosso do Sul, a produção será "absorvida" nos frigoríficos de José Bonifácio e Barretos, ambos em São Paulo. No caso da unidade de Mirassol D'Oeste, a empresa pretende concentrar os abates em Várzea Grande (MT).

Na avaliação de Ticle, é possível ser "competitivo" na compra de gado em um raio de até 400 quilômetros, o que é o caso das unidades que absorverão a oferta que iria para as unidades que foram fechadas. Além disso, destacou, a Minerva manteve a operação de compra de gado que existia nas unidades de Batayporã (MS) e Mirassol D'Oeste (MT).

Indagado sobre o custo das mais de 1,5 mil demissões ocasionadas pelo fechamento das plantas, Ticle evitou dar detalhes, mas disse que "não é extremamente relevante", além de ser uma despesa não recorrente.

JBS: confirmó el cierre de otro establecimiento en Mato Grosso do Sul ante la falta de hacienda e hizo lo propio con otro ubicado en Rondonia

Fonte: Campo Grande news, resumida e adaptada pela Equipe BeefPoint. 13/07/15 "Já fechamos duas unidades no Mato Grosso, sendo uma em Cuiabá. Em Mato Grosso do Sul ainda não fechamos, mas pode acontecer, estamos otimizando custos pra sobreviver", afirmou Marcelo Zanatta, presidente executivo da JBS, uma das maiores do setor de carnes do mundo. No Estado, a JBS possui nove unidades.

A declaração foi feita durante audiência pública na manhã de sexta-feira (10) na Assembleia Legislativa do Estado. Na reunião, representantes da cadeia produtiva da carne bovina discutiram a crise no setor, fechamento de unidades e solicitaram políticas de incentivo para o segmento.

Para o diretor da JBS, o principal desafio do segmento, no momento, é a falta matéria-prima para abate. "Não só frigoríficos pequenos fecharam, mas também unidades da Minerva e da Marfrig, concorrentes nossos, grandes potências da carne bovina, também não estão encontrando condições de sobrevivência", amplia Zanatta. Nos últimos anos, a marca sofreu queda de 62% no número de cabeças de gado abatidas por dia. "Há poucos anos a JBS abatia de 12 mil a 13 mil cabeças de gado por dia. Agora, são cerca de 8 mil cabeças/dia. No Mato Grosso do Sul cerca de 30% da nossa capacidade está em ociosidade em relação ao total da capacidade que temos".

Isso quer dizer, também, que a quantidade abatida nas atuais 12 unidades da empresa no Estado vizinho poderia ser abatida em apenas 9 unidades, segundo Zanatta.

Com pouca carne disponível aos frigoríficos, é oferecida menor quantidade do produto no mercado, o que acaba retraindo o consumo de carne bovina, situação potencializada pela crise econômica no país, ainda de acordo com o diretor executivo.

Devido ao cenário negativo nos frigoríficos de Mato Grosso do Sul, nesta semana a JBS concedeu férias coletivas de 20 dias a cerca de 400 funcionários da unidade de Nova Andradina, a 300 quilômetros da Capital.

JBS confirma fechamento de frigorífico em Matupá

15/07/15 - por Equipe BeefPoint



AJBS fechou ontem (14) mais um frigorífico em Mato Grosso. A unidade que teve as operações encerradas está localizada em Matupá, no norte do Mato Grosso. O fechamento pode ocasionar a demissão de cerca de 200 trabalhadores.

Esse é o segundo frigorífico fechado pela empresa em menos de 15 dias. No início do mês, a JBS já havia comunicado o fechamento de uma planta em Cuiabá. Com o fechamento da unidade, a JBS agora mantém 11 frigoríficos em operação em Mato Grosso.

A JBS disse que um plano de transferência para outras unidades foi oferecido a cerca de 200 funcionários. “Para aqueles que não aceitarem a transferência, a JBS promoverá o desligamento e consequente indenização trabalhista, dentro da legislação vigente”, informou a companhia.

Segundo o advogado do Sindicato dos Trabalhadores nas Indústrias de Carnes e Laticínios do Portal da Amazônia (Sintracal), Luiz Cuissi, foi acordado com a empresa que os trabalhadores demitidos que não tiverem direito a seguro-desemprego receberão três cestas básicas. O sindicato ainda não tem o número exato de funcionários nessa condição.

Em comunicado, a JBS também associou o fechamento da planta de Matupá à menor oferta de gado, fato que “tem provocado um sistemático aumento da ociosidade na indústria nacional”.

Frigorífico de Rolim de Moura, RO, suspende atividades temporariamente

Fonte: G1, adaptada pela Equipe BeefPoint. 17/07/15 A empresa frigorífica JBS anunciou nesta quarta-feira (15) a suspensão por tempo indeterminado das atividades na unidade de Rolim de Moura (RO), região da Zona da Mata. Conforme a instituição, o motivo para a paralisação dos trabalhos é devido a baixa disponibilidade de matéria-prima no estado. Cerca de 450 pessoas trabalhavam no local.

De acordo com a companhia, a unidade foi fechada na terça-feira (14) e será oferecida a todos os funcionários a possibilidade de transferência para outras unidades da empresa. O trabalhador que não aceitar será desligado da empresa e, consequentemente, receberá a indenização trabalhista.

Em nota divulgada, a empresa informou que a decisão de suspender as atividades da unidade já foi devidamente comunicada ao sindicato representativo da região. A JBS informou ainda que os volumes dos abatimentos do estado não sofrerão redução, pois serão redirecionados para as unidades em operação no estado.

No dia 2 de junho a companhia havia confirmado a paralisação das atividades da unidade de Ariquemes (RO). No município havia 267 funcionários. Em Rondônia, a JBS ainda mantém unidades em operação nas cidades de Pimenta Bueno (RO), São Miguel do Guaporé (RO), Porto Velho e Vilhena (RO), empregando aproximadamente 3.100 pessoas, segundo a empresa.

La brasileña JBS ya es la quinta empresa alimentaria mundial

Publicado el: 10 julio, 2015 Fuente: Clarin El compañía nació como una mera carnicería en 1953. Y hoy es la líder mundial de la carne, con una facturación de US\$49.000 millones en 2014.

Aun cuando una es brasileña y la otra china, JBS y WH Group no carecen de rasgos comunes. Son dos grupos que para el gran público son poco visibles. Los dos se definen como “proveedores de proteínas”: uno encabeza el mercado mundial de la carne vacuna, el otro el del cerdo. Y, sobre todo, alteran el orden mundial de los conglomerados del consumo.

En el ranking anual de los 50 gigantes mundiales de ese sector, publicado el jueves por la consultora OC&C, JBS se ubicó quinta, superando a Coca-Cola. El cuarteto superior siguió igual: la suiza Nestlé a la cabeza, seguida por Procter & Gamble, PepsiCo y Unilever.

En cuanto a WH Group, hizo una entrada espectacular en el top 50 al clasificarse en el puesto 17.

JBS y WH Group tienen también en común su formidable carrera de adquisiciones. JBS —que lleva las iniciales de su fundador Jose Batista Sobrinho— nació como una mera carnicería en 1953. Y hoy, dirigida por Wesley Batista, es la líder mundial de la carne, con una facturación de US\$49.000 millones en 2014. Su actividad centrada inicialmente en Brasil se internacionalizó y se diversificó hacia el pollo y —menos— hacia el cerdo.

Entre sus conquistas figuraron su compatriota Marfrig, la filial brasileña de la francesa Dour, las operaciones de Tyson Foods en México y Brasil y la avícola estadounidense Pilgrim's Pride. Esa carrera suscitó interrogantes sobre su deuda, pero eso fue antes de que la devaluación del real y la valorización del dólar mejoraran, según JBS, su situación financiera. Y Batista volvió a la carga: en Europa acaba de comprar Moy Park (pollo) por US\$1.500 millones y en el mercado de carne porcina adquirió activos de Cargill por US\$1.450 millones.

WH Group saltó casilleros en la clasificación mundial con la compra, en 2013, de la estadounidense Smithfield Foods, operación de casi US\$7.000 millones que duplicó su talla. La china es líder mundial del cerdo y los embutidos, con una facturación de US\$21.200 millones en 2014. “Es el segundo grupo chino en entrar a la clasificación después del rey de los fideos instantáneos Tingyi, hace un año”, dijo Frédéric Fessart, socio de OC&C.



JBS recibió garantía para compra de Cargill Porcinos

14/07/2015 - El grupo JBS, el mayor procesador de carne del mundo confirmó que recibió una garantía de US\$ 1.200 millones en una línea de crédito a largo plazo, a través de su subsidiaria en Estados Unidos JBS USA, para ser usada en la compra del nuevo negocio de suínos de Cargill. El crédito tiene un vencimiento pactado a siete años con intereses estimados en la tasa Libor más 2,75% al año. El crédito fue obtenido junto a los bancos Credit, Suisse AG, Banck of América, Merrill Llnch y Rabobank Nederland, según informó la empresa en un comunicado.

JBS Invierte US\$ 60 millones en nueva planta frigorífica en PARAGUAY

15 de Julio de 2015 Un total de US\$ 60 millones es lo que invertirá en principio la multinacional de alimentos JBS en su tercera planta frigorífica en nuestro país, cuya construcción se inició este mes en la localidad de Belén, departamento de Concepción. Así informó Aguinaldo Ramos Filho, representante local de la firma, en el marco de la Expo 2015.

El nuevo frigorífico empezará a funcionar desde agosto de 2016 y será una planta modelo en la que la firma JBS implementará las mejores prácticas aplicadas en industrias del sector de Latinoamérica. La inversión, en una primera parte, es de 60 millones de dólares, pero podría llegar a 100 millones de dólares de acuerdo con la demanda del mercado.

“Empezamos en julio, ya tenemos máquinas trabajando en el predio. Nosotros como empresa acompañamos el desarrollo de Paraguay, cuya ganadería está teniendo un crecimiento del 5% anual, con proyección de llegar a 20 millones de cabezas en 2020”, explicó Ramos Filho. Detalló que el frigorífico tendrá una capacidad de faena de 1.200 animales por día, con una gran implicancia social y económica en la zona de Belén, porque dará ocupación a 1.500 personas en forma directa y beneficiará a 3.500 en forma indirecta.

“Reconocemos el trabajo del Gobierno, que da garantías a los inversionistas. Además, con la apertura del mercado europeo y otros en puertas surgen oportunidades para fomentar nuevas inversiones”, alegó el ejecutivo.

Opinó que Paraguay es uno de los países con mayor potencial de crecimiento y esto ya se está observando, con el alza de la calidad genética del ganado, hay mejor terminación de los bovinos, el estatus sanitario es óptimo, la carne ingresa a nuevos mercados.

“Con esta nueva planta industrial duplicaremos nuestras operaciones en Paraguay y seremos líderes en el país. Queremos estar cada vez más cerca del productor, para fomentar una mejor producción”, indicó.

JBS posee actualmente dos plantas frigoríficas, la de Tablada (IPSA) y la de San Antonio, totalizando un faenamiento de 1.200 cabezas, que será duplicado con la nueva industria, de Belén.

JBS creó área de "legal compliance"

Fonte: Valor Econômico, resumida e adaptada pela Equipe BeefPoint. 15/07/15 A tarefa de administrar uma estrutura que já está espalhada por mais de 20 países e um quadro de funcionários que em breve chegará a 250 mil pessoas levou a JBS, maior empresa privada não financeira do país – com receita superior a R\$ 120 bilhões – a reforçar recentemente os mecanismos de controles internos, adequando-se à Lei Anticorrupção regulamentada neste ano.

Em meio a um forte ritmo de aquisições, a JBS, que é também a maior empresa global de proteínas animais, nomeou o advogado Marcel Fonseca para o comando da recém-criada diretoria corporativa de compliance. Na primeira etapa da criação do programa de compliance da JBS, a tarefa inicial do executivo é revisar o código de conduta da companhia.

A atuação de Fonseca também inclui uma ampla avaliação dos riscos inerentes aos negócios da JBS, sugestão de medidas preventivas – e também corretivas -, bem como o treinamento de todos os funcionários. Nos primeiros dois anos, o foco do compliance da JBS será o Brasil e a América do Sul.

Fonseca, que era gerente sênior de compliance para América Latina da GE Healthcare antes de ingressar na JBS, ressaltou que o ponto de partida para um programa de compliance é o reconhecimento dos riscos. “O maior risco de uma empresa é achar que não tem risco. Esse é o primeiro pensamento já complicado”. No caso da JBS, afirmou ele, isso está equacionado a partir do “engajamento” das lideranças da empresa com o tema.

Em seu programa de compliance, a JBS quer evitar a burocratização comum a outras companhias que contam com essa mesma área, enfatizou o diretor-executivo de relações institucionais da JBS, Francisco de Assis e Silva. Para ele, o compliance é um “diferencial competitivo” e de imagem.

Para dar forma ao programa da JBS, Fonseca também vai reestruturar o canal de comunicação e denúncias – a empresa já tem um 0800 – disponível a todos os funcionários, fornecedores e clientes. Por experiência própria, Fonseca diz que esse canal é utilizado, principalmente, para dirimir dúvidas de funcionários. “Se ele não sabe, a responsabilidade é da empresa ter os mecanismos para que ele faça o correto”, afirmou o executivo. Segundo Fonseca, o custo do “não compliance” é sempre maior.



Mas a empresa também estará atenta a possíveis “desvios”, disse. Indagado sobre exemplos de desvios, o novo diretor da JBS citou a prática de pagamentos indevidos – “que é o que está na mídia”, afirmou, em alusão à Operação Lava-Jato. “Dar ou receber de origem distinta daquela que você tenha relação direta, daquela que está emitida na nota fiscal, pode caracterizar lavagem de dinheiro”, observou Fonseca.

De acordo com o executivo, embora muitas vezes um pagamento indevido possa parecer “singelo” – por exemplo, na compra de boi -, ele pode ser enquadrado como lavagem de dinheiro, inclusive sem ser fruto de má-fé. “Isso pode ter consequências legais e de reputação por ignorância”. Por conta disso, o executivo reforçou a importância de treinamento e definição dos processos.

Questionado se os quatro depósitos de R\$ 200 mil feitos pela JBS em duas contas correntes da empresa Gilson M. Ferreira Transportes ME – investigada na Lava-Jato – seriam um caso de pagamento indevido, Silva afirmou que esses depósitos não feriram as práticas de compliance e que a própria Polícia Federal entendeu que estava “tudo certo”.

Conforme a JBS já explicou, a empresa que recebeu o pagamento estava discriminada no contrato de aquisição de uma unidade industrial em Ponta Porã (MS), um centro de distribuição em São José dos Pinhais (PR) e um outro Centro de Distribuição em Itajaí (SC). “Eram os vendedores, não era um terceiro. E mesmo assim um dos vendedores era um cara que estava sendo investigado na Lava Jato”, lamentou Silva, avaliando que, no atual momento do país, “tudo que é certo pode parecer errado”.

Segundo Silva, o programa de compliance da JBS também vai monitorar os riscos de todas as relações com o poder público e o mundo político, o que inclui as doações eleitorais – com R\$ 357,3 milhões, a JBS foi a principal empresa doadora no pleito de 2014.

Por outro lado, as áreas de compliance de compra de boi e trabalhista que a JBS já tinha não se subordinarão à diretoria de compliance. Segundo Silva, essas duas áreas têm um perfil mais “operacional”, voltado para a compra de bois no bioma amazônico – seguindo critérios socioambientais – e para “acelerar o cumprimento” da legislação trabalhista em negócios recentemente adquiridos pela JBS.

Marfrig cierra una planta en Mato Grosso do Sul

Fonte: Campo Grande News, adaptada pela Equipe BeefPoint. 16/07/15 - A Marfrig anunciou o fechamento do frigorífico em Paranaíba, a 422 quilômetros de Campo Grande e a demissão de 530 funcionários. Mato Grosso do Sul soma 16 frigoríficos fechados. Em menos de um ano, esta é a 14ª empresa a encerrar as atividades ou dar férias coletivas aos trabalhadores.

De acordo com o presidente do Sindicato dos Trabalhadores em Frigoríficos, Lucio de Souza Rezende, durante reunião realizada ontem (14), a Marfrig afirmou que preferiu demitir do que dar férias coletivas. “São 530 funcionários que receberão todos os direitos e a folha de pagamento chega a R\$ 1 milhão”, comenta.

Para o presidente da Associação de Matadouros, Frigoríficos e Distribuidores de Carne de Mato Grosso do Sul (Assocarne), João Alberto Dias, esse é o reflexo da falta de demanda no mercado. “O Minerva e Marfrig são plantas de grande porte e têm os custos de manutenção elevados, quando o mercado está em crise, essas plantas operam no vermelho e agora o Marfrig resolveu fechar”, explica.

O prefeito de Paranaíba, Diogo Tita (PPS), afirmou que essa notícia causa um impacto negativo para a economia do município. “Quando se demite mais de 500 pais de família, causa uma desestrutura grande, ainda mais em um município que não produz grãos e tem o ICMS baixo”, informa.

Segundo ele, o dono da planta de Paranaíba onde operava o antigo Margen, tem interesse em retornar as atividades. “Mas eles estão em recuperação judicial”.

Em nota, a Marfrig comunicou que a operação do frigorífico será suspensa no sábado (18) por motivos estratégicos e de reavaliação de negócio devido à pouca disponibilidade de matéria-prima na região e a ociosidade da respectiva planta.