



NOTICIAS INTERNACIONALES AL 07/02/2020

GLOBAL	2
Gripe Aviar: OIE notifica primeros focos en Arabia Saudita y Vietnam	2
BSE : OIE confirmó caso de “vaca loca” en ganadería suiza.....	2
FAO Los precios mundiales de los alimentos suben en enero.....	2
CHINA	3
Importaciones de carnes: récord en 2019	3
Gripe Aviar incrementaría requerimientos de carnes del exterior	6
Casos de Coronavirus en CHINA alteran el tráfico naviero mundial.....	6
Problemas con los embarques de carnes por paralización portuaria.....	7
BRASIL	7
Febrero se inició con mejora en los valores	7
Precio de la carne cayó en enero pero se mantuvo alto	7
Exportaciones aumentaron 10 por ciento en enero.....	8
<i>Récords en valor y volumen.....</i>	<i>9</i>
<i>Embarques a CHINA se incrementaron 126 %.....</i>	<i>9</i>
Estiman que situación en CHINA beneficiará a los productores de carne del BRASIL	9
Ministra afirmó que comercio agrícola con CHINA es normal.....	10
Importadores chinos reducen pedidos de carne por coronavirus	10
Bajan las exportaciones de hacienda en pie en 2019	11
URUGUAY	11
Industrias “más alineadas” ofrecen US\$ 3,50 por novillos y US\$ 3,30 por vacas	11
Endeudamiento de la industria frigorífica en el mayor nivel desde 2014.....	11
Menor demanda de China impacta en la industria frigorífica que reperfila pagos	11
Embajador de Uruguay en China: “La tendencia es que seguirán comprando más carne”	12
BREXIT: Uruguay reclama “sus derechos” sobre las cuotas	12
Será otro año con preñeces caras	13
Importaciones de carne bajaron en enero por tercer mes consecutivo.....	13
PARAGUAY	14
TURQUÍA esperan el arribo de una misión técnica al Paraguay	14
UNIÓN EUROPEA	14
BREXIT: dan primeros pasos en el proceso de vinculación entre UE y el REINO UNIDO.....	14
Proponen impuesto por emisión de CO2 Será sobre la carne que se venda en UE y subirá los precios.....	15
Peste porcina está en frontera alemana e iniciaron medidas contra los jabalíes	15
ESTADOS UNIDOS	16
Existencias de Ganado: reducción en los números de todas las categorías de hacienda	16
Producción de carne vacuna en 2020 será récord.....	17
Acuerdo con CHINA: prevén una demora en su instrumentación efectiva	17
<i>Reducciones arancelarias a partir del 14/02/20</i>	<i>18</i>
Exportaciones e Importaciones de carnes bovinas son importantes para el sector	19
Expectativas de un boom en las exportaciones de carnes.....	19
Beef Quality Assurance lanzó herramienta de capacitación	20
AUSTRALIA	21
Perspectivas de una baja en la producción de carnes bovinas	21
Negociaciones en marcha con la Unión Europea y el REINO UNIDO.....	22
EMPRESARIAS	22
Friboi amplía segmento de carne premium	22
Tyson perspectivas condicionadas a la situación en CHINA	22
Rumor de cierre de gran frigorífico paraguayo	23



GLOBAL

Gripe Aviar: OIE notifica primeros focos en Arabia Saudita y Vietnam

ESTADÃO CONTEÚDO 05/02/2020

Nos dois países, a fonte ou origem da infecção ainda é desconhecida

A Organização Mundial de Saúde Animal (OIE, na sigla em inglês) notificou os primeiros focos de gripe aviária na Arábia Saudita e no Vietnã. No Vietnã, o vírus identificado foi o H5N6, enquanto na Arábia Saudita foi o H5N8 – ambos considerados altamente patogênicos pelos organismos de saúde.

Nos dois países, a fonte ou origem da infecção ainda é desconhecida, de acordo com a OIE. Na Arábia Saudita, 408 mil aves foram eliminadas por terem tido exposição ou contaminação com o vírus. O caso foi detectado em uma propriedade rural da capital, Riad.

No Vietnã, conforme a OIE, o surto foi detectado em uma granja na capital, Hanói. O caso foi confirmado hoje pelo governo local e levou ao abate sanitário de 3 mil aves.

Além dos casos reportados nesta quarta-feira, 5, a OIE já confirmou o surto em Israel, Ucrânia, República Checa, África do Sul, Romênia, Polônia, Índia, Eslováquia, Hungria e China. Os avisos de notificação da organização sobre a ocorrência da doença se acentuaram desde o início do ano.

BSE : OIE confirmó caso de “vaca loca” en ganadería suiza

06/02/2020 - Se trató de una vaca de 13 años que se detectó en enero.

La Organización Mundial de Sanidad Animal (OIE) informó sobre la detección de un caso de encefalopatía espongiiforme bovina o mal de la “vaca loca” en Suiza.

El problema fue detectado en la localidad de Ensiedein, en el cantón de Schwyz en el centro del país.

Según publicó el portal Eurocarne, en concreto, el caso ha sido reportado por la Oficina Federal de Veterinaria de Suiza de Berna y se detectó en una explotación ganadera con 68 animales de los que el afectado fue sacrificado.

La OIE informó que es un caso de “vaca loca atípico”, tipo L, tras la realización de pruebas de diagnóstico de laboratorio.

El animal tenía 13 años y fue sacrificado de emergencia el 23 de enero pasado. Se enviaron muestras del tallo cerebral para su análisis y confirmación al Laboratorio nacional suizo de referencia para las encefalopatías espongiiformes transmisibles.

La muestra dio positivo para la enfermedad en la prueba rápida Priostrip BSE y fue confirmada mediante western immunoblot.

La proteína priónica patológica podría clasificarse como EEB de tipo L y por lo tanto, corresponde a un caso atípico de “vaca loca”. Todo el canal fue eliminado como material de riesgo.

La encefalopatía espongiiforme bovina, también conocida popularmente como la enfermedad de las vacas locas, es una enfermedad causada por priones, y que se puede transmitir a los seres humanos a través del consumo de partes de animales infectados, sobre todo tejidos nerviosos.

La encefalopatía espongiiforme bovina (EEB) o enfermedad de las “vacas locas” es una enfermedad que pertenece a una misteriosa familia de enfermedades emparentadas, muy raras en su mayoría. Los primeros casos de animales enfermos se declararon en el Reino Unido en 1986.

En 1996 se detectó en el ser humano una nueva enfermedad, una variante de la Enfermedad de Creutzfeldt-Jakob, que se relacionó con la epidemia de “vaca loca” en el ganado bovino del viejo continente.

Se trata de una enfermedad degenerativa del sistema nervioso central de los bovinos, que se caracteriza por la aparición de síntomas nerviosos en los animales adultos que, progresivamente, finaliza con la muerte del animal.

El periodo de incubación de la enfermedad es de 4 o 5 años, pero a veces lleva más para ver los síntomas.

A finales de los 90, en Reino Unido, cerca de 200.000 vacas presentaron síntomas como temblores, cambios de comportamiento y pérdida del equilibrio, hasta llegar a la muerte. En España, fueron cerca de un millar, y algunas de las personas que ingirieron productos de “vaca loca” sufrieron la enfermedad de Creutzfeldt-Jacob, una patología neurodegenerativa sin cura. El número de personas afectadas mundialmente por esta enfermedad fue de 226, cinco de ellas en España.

FAO Los precios mundiales de los alimentos suben en enero

El índice de precios de los alimentos de la FAO se incrementa por cuarto mes consecutivo, con alzas para los productos alimentarios más comercializados

Cosecha de trigo en la Federación de Rusia. 6 de febrero de 2020, Roma - Los precios mundiales de los alimentos aumentaron por cuarto mes consecutivo en enero.



El índice de precios de los alimentos de la FAO alcanzó en enero un promedio de 182,5 puntos, con un aumento del 0,7 por ciento respecto a diciembre y un 11,3 por ciento más que el mismo mes de 2018.

Los aceites vegetales, el azúcar y el trigo fueron los que más impulsaron el índice, que hace un seguimiento de la variación mensual de los precios de los productos alimentarios básicos en los mercados internacionales.

El índice de precios del aceite vegetal de la FAO aumentó un 7, por ciento en enero, llegando a su nivel máximo en tres años al subir los precios de los aceites de palma, soja, girasol y colza. Sin embargo, los precios perdieron fuerza en la segunda mitad del mes, lo que refleja las incertidumbres sobre el comercio, el posible impacto del reciente brote de coronavirus y las tensiones comerciales entre la India y Malasia.

El índice de los precios del azúcar se incrementó un 5,5 por ciento, impulsado por las expectativas de una producción de azúcar mucho más baja en varios de los principales países productores. El aumento se vio mitigado por la continua debilidad de la moneda brasileña y la reciente disminución de los precios del petróleo, lo que afecta a la demanda de caña de azúcar para fabricar etanol.

El índice de precios de los cereales de la FAO subió igualmente un 2,9 por ciento con respecto a diciembre, empujado por el aumento de los precios del trigo -seguido del maíz y el arroz-, en gran parte debido a una demanda más firme y a un ritmo más acelerado en las compras desde varios países.

También hubo un incremento para el índice de precios de los productos lácteos: un 0,9 por ciento, provocado por la fuerte demanda de importaciones de mantequilla, queso y leche desnatada en polvo.

Por el contrario, el índice de precios de la carne invirtió una racha ascendente de 11 meses y bajó en enero un 4,0 por ciento, debido a la disminución de las compras de China y el Lejano Oriente, así como a la gran disponibilidad de carne de cerdo y de bovino para la exportación.

Probable producción récord de cereales en 2019

La FAO hizo público también un nuevo pronóstico sobre la producción mundial de cereales en 2019, que prevé un máximo histórico de 2 715 millones de toneladas, con un aumento del 2,3 por ciento respecto al año anterior.

La Nota informativa de la FAO sobre la oferta y la demanda de cereales, también publicada hoy, señala perspectivas "desiguales" para las próximas cosechas de cereales secundarios en el hemisferio sur en 2019, que están a punto de comenzar. Se prevé que la cosecha de maíz de la Argentina sea mayor, impulsada por unas lluvias favorables, una superficie sembrada superior a la media, precios internos altos y unas perspectivas de exportación sólidas. La ralentización de la recolección de la soja ha provocado retrasos en la siembra del maíz en el vecino Brasil.

En el hemisferio norte, se prevé que las siembras de trigo de invierno disminuyan en Europa debido a las lluvias intempestivas caídas en Francia y el Reino Unido, mientras que se espera una contracción de la siembra de cereales de invierno en Ucrania y los Estados Unidos de América. En cambio, se anticipan mejores resultados en la Federación de Rusia -donde las estimaciones oficiales indican una superficie plantada récord de trigo de invierno-, así como en la India y Pakistán.

La FAO ha elevado su previsión de la utilización mundial de cereales en 2019/20 a 2 714 millones de toneladas, un 1,2 por ciento más que el año anterior, debido sobre todo a un notable ajuste oficial al alza de la estimación del maíz utilizado para piensos en los Estados Unidos de América.

Se calcula que las existencias mundiales de cereales al cierre de las temporadas en 2020 asciendan a 863,3 millones de toneladas, ligeramente inferiores a sus niveles iniciales. El coeficiente resultante entre las existencias mundiales de cereales y su utilización se proyecta ahora en un 30,9 por ciento, un nivel satisfactorio para los niveles históricos.

En lo que respecta al comercio mundial de cereales en 2019/20, hay previsto un aumento del 2,3 por ciento, -hasta los 420,2 millones de toneladas-, el segundo nivel más alto registrado, impulsado por el aumento de los envíos de trigo de la Unión Europea y Ucrania hacia Asia.

CHINA

Importaciones de carnes: récord en 2019

06 February 2020

Key points:

China meat imports reach all-time highs in 2019

Short-term disruption but demand drivers of ASF and large affluent consumer base remain

Heightened exposure as China increasingly central to global meat market

Strong demand from a growing class of affluent consumers and a massive domestic protein deficit due to African Swine Fever (ASF) pushed China to import the largest annual volume of protein through customs in its history in 2019. China imported just under 6 million tonnes swt of combined beef, sheepmeat, poultry, pork and offal, increasing 46% on 2018 and making it the largest imported meat market in the world, without rival.



While all species and categories saw increased import volumes, due to differing market access restrictions, domestic supply and demand factors, beef and pork recorded the biggest increases in volume, followed by poultry and sheepmeat.

China meat and offal imports (excludes Hong Kong)

Product	2019 '000 tonnes	2019/2018 % volume change
Total	,921	+46%
Beef	1,660	+60%
Pork	1,994	+67%
Pig offals	1,017	+7%
Sheepmeat	392	+23%
Poultry and poultry offal	795	+58%
Other offal and other meat	62	+7%

Source: IHS Markit

Short-term market disruption expected

Despite China's record meat imports in 2019, several concurrent factors are already disrupting the protein market in China and, hence, there may be some short-lived disruption to Australian red meat exports to China.

The final quarter of 2019 saw the emergence of heightened market volatility, with reports of some importers of South American beef delaying payment, renegotiating and even cancelling contracts prior to port discharge following a spike then contraction in market prices. While red meat imports typically record a seasonal drop during and immediately following the month of the Chinese Lunar New Year, there is potential for an even greater seasonal lull in February and a delayed resumption to increased volumes in March.

While it is too early to estimate the impact of the Novel Coronavirus on global meat markets, several key areas will witness significant disruption and, hence, have an impact on red meat demand, trade and distribution for all suppliers, including Australia. To date, China has been the focal point of potential disruption.

Freight disruption: A sharp drop in both international and domestic flights and services has already occurred. This may impact the distribution of the relatively small, but high value, chilled air-freight beef trade to China. Road and rail freight will also be affected, particularly into and out of areas in lock down, impacting domestic meat supply chains.

Drop in out-of-home and discretionary consumption, especially foodservice channels: As long as fear of virus contagion is apparent, people will refrain from any non-essential outdoor activities, including eating out, visiting others' homes for meals and discretionary shopping. There will be a significant flow-on effect on foot traffic through hotel foodservice, restaurants, cafes and bars. Catering and other foodservices associated with leisure venues and conferences will also be affected, from the commodity to the premium sectors of the market.

Online retail with home delivery seeing growth: With many restaurants closed, consumers are preparing more meals at home. Large cities such as Shanghai and Beijing have seen demand for online grocery retail surge as consumers try to avoid going out to shops. A number of retailers are reporting increased orders for fresh meat but have been challenged by supply chain disruptions and staff shortages due to the extended holiday. Retailers are hoping supply chains and staffing will improve from February 10, when more businesses are due to re-open.

MLA will closely monitor and report how red meat demand and distribution fares in relation to the usual post-Chinese Lunar New Year seasonal 'dip', which is expected to be longer due to the government extension of the public holiday period in an attempt to mitigate spread of the virus.

ASF remains on-going challenge in China and globally

While short-term disruptors present challenges to beef and sheepmeat exports to China, the market fundamentals of a massive meat shortage remain unchanged.

While official reporting of ASF cases in China has slowed in recent weeks, it is unclear how much of this is due to the extended public holiday and disruptions caused by Novel Coronavirus and how much is the success of efforts to control the disease spread. ASF clearly still poses a significant and on-going challenge to China's pork industry and it will take some time for more effective disease control measures to enable the pig herd to rebuild.

China's on-going massive protein shortage will likely see further increases in plant approvals for pork and poultry exporting countries that have supply capacity. The most notable market access improvement of late was the US-China Phase 1 Agreement announced last month, providing the framework for a substantial pork, poultry and beef trade to emerge between the two global powers.

The date for the Phase 1 Agreement to enter into force is 14 February 2020, however the Novel Coronavirus may delay some implementation to parts of the agreement.



Heightened exposure to China market volatility

China's 2019 all-time record protein import volume has led to increased exposure of many key suppliers to this single market, which carries a certain level of risk. Beef shipments from Argentina and Uruguay are the most dependent on China, which China represents 76% and 70%, respectively, of either countries exports. Brazilian beef shipments to China exceed 50% of exports if Hong Kong is included.

Percentage of total beef exports to China*

	2015	2016	2017	2018	2019
Argentina	31%	35%	46%	57%	76%
Uruguay	45%	47%	53%	56%	70%
New Zealand	50%	47%	21%	27%	48%
Brazil	9%	15%	18%	24%	32%
Australia	11%	9%	11%	14%	24%

Source: IHS, DAWR. *Excludes Hong Kong

Although China became Australia's top beef export market in 2019, increasing its share of Australian exports from 14% in 2018 to 24% in 2019, Australia is less exposed to China than other key suppliers. Australia has achieved favourable market access conditions to a diverse range of valuable markets, which has been critical for industry's growth and ability to mitigate trade risk.

The percentage of Australian sheepmeat exports to China is somewhat higher than for beef, increasing from 24% in 2018 to 33% in 2019. However, in contrast, New Zealand sheepmeat export exposure is far larger, increasing from 46% in 2018 to 54% in 2019.

In contrast, China has been reducing its dependency on any one supplier by granting more countries access and approving export establishments. By the end of 2019, China was importing beef from 26 countries, compared to just 10 in 2014. Even in the small but emerging high value chilled beef trade, China has increased the number of approved countries to 10 in 2019, up from just one (Australia) in 2015.

Increasing sheepmeat access has been a less urgent strategy for China, as global trade is dominated by Australia and New Zealand and China's self-sufficiency is much higher. In 2019, China's domestic production of sheepmeat was estimated to contribute to 93% of consumption, while for beef it is around 69% (Source: GIRA).

While the demand drivers that fuelled unprecedented Chinese meat import growth in 2019 appear set to remain present in 2020, elevated levels of uncertainty stemming from several concurrent disruptors, not just in China but regionally and globally, mean close monitoring of markets and risk management strategies are more important than ever.

ESTADÃO CONTEÚDO 27/01/2020 Somente em dezembro, o país asiático comprou 189.312 toneladas do produto

As importações chinesas de carnes e miúdos totalizaram 6,178 milhões de toneladas em 2019, informou na manhã desta segunda-feira, 27, o Departamento de Alfândegas da China (GACC, na sigla em inglês). A despesa com a importação do produto atingiu US\$ 19,251 bilhões, também no acumulado do ano.

Em dezembro, o país asiático importou 693.453 toneladas de proteína animal, volume 95,4% maior que o adquirido em igual mês do ano anterior. O valor desembolsado foi de US\$ 2,5 bilhões, 150,9% acima do valor gasto em igual mês de 2018.

As importações de carne suína foram as que registraram maior alta em dezembro. No mês, a China adquiriu 269.846 toneladas, volume 178% superior ao comprado no mesmo mês do ano anterior. No acumulado de 2019, o país asiático comprou 2,108 milhões de toneladas de carne suína com o desembolso de US\$ 4,674 bilhões.

De carne bovina, o país asiático importou 189.312 toneladas em dezembro, alta de 80,9% na comparação anual. Em 2019, foram adquiridas 1,659 milhão de toneladas da commodity pela China pelo valor de US\$ 8,225 bilhões.

As compras de carne frango e miúdos de frango congelados cresceram 95,3%, para 86.107 toneladas em dezembro do ano passado. No acumulado do ano que passou, a China comprou 779.550 toneladas do produto com o desembolso de US\$ 1,973 bilhão. De carne de cordeiro, o país adquiriu 37.301 toneladas em dezembro, 35,4% a mais que no mesmo mês do ano anterior.

No acumulado do ano, a China importou 392.319 toneladas da proteína, gerando despesa de US\$ 1,861 bilhão. O aumento das importações chinesas de carnes ocorre em meio à crise que o país enfrenta na procura de alternativas para o suprimento de proteína animal, como consequência do avanço da peste suína africana (ASF, na sigla em inglês) sobre o seu rebanho. O Ministério da Agricultura e Assuntos Rurais da China estima que cerca de 41% do plantel do país já foi dizimado pela doença.



Gripe Aviar incrementaría requerimientos de carnes del exterior

ESTADÃO CONTEÚDO 03/02/2020 Surto da gripe aviária gera um risco para a produção da ave no país também

A confirmação de um caso de gripe aviária H5N1 na província chinesa de Hunan, no último sábado, pode elevar ainda mais os preços da proteína no país.

Desde o ano passado, a China passa pelo surto de peste suína africana (PSA) que reduziu em pelo menos 40% o rebanho de suínos, no entanto, parte deste déficit de carne foi compensado pelo aumento na produção de frango.

Agora, o surto da gripe aviária gera um risco para a produção da ave também. De acordo com os dados mais recentes, referentes a 23 de janeiro, o quilo do frango estava sendo negociado a 18,59 yuans (US\$ 2,69).

Casos de Coronavirus en CHINA alteran el tráfico naviero mundial

LONDON/LOS ANGELES, Feb 6 (Reuters) - China's fast-spreading coronavirus is throwing the global container shipping trade out of sync, with lines re-routing cargoes and reducing calls to Chinese ports, setting the scene for months of delivery delays ahead, industry sources said.

China's decision to extend its Lunar New Year holiday period until Feb. 10 has compounded logistical complications, despite its ports staying open. China is a vital link to the container sector, transporting everything from fresh food to phones and designer clothes as well as industrial parts.

The world's top container lines Maersk, MSC and CMA CGM have all reduced calls to China, known as blank sailings, the companies said in recent days.

Exports of goods from China have already been hit, with broader repercussions. Hyundai Motor has said it will suspend production in South Korea, its biggest manufacturing base, because of a lack of spare parts.

Disruptions to sea cargo flows have compounded an already pressured situation for shipping lines as they struggle with weaker markets and higher costs from new International Maritime Organization (IMO) regulations on low sulphur fuel.

Shipping and trade sources say regular schedules are also being affected by truck and port workers in China stuck at home or away from their places of work. In addition, warehouses around dock areas in China are not fully working. This has led to ships being diverted from China to ports in South Korea.

South Korea's Busan port, one of the world's major container terminals, has already seen a spillover with container capacity at 78% and could rise further from its usual level of 70%, a Busan port official said.

"Shippers are parking cargo at our ports, so later, perhaps when the coronavirus dies down and the level of cargo (backlogged in China ports) decreases, they can deploy a small ship to carry these cargo to their destination in Chinese ports," the official said.

If container levels increased to over 80% it would be difficult to run the port efficiently, the official said.

MORE DELAYS AHEAD

While China's Lunar New Year period usually leads to a slowdown, the virus is expected to further reduce cargo volumes.

Lasse Kristoffersen, chief executive of Norwegian shipping group Torvald Klaveness, told Reuters that 25% of its container fleet was affected as sailings were cancelled.

"This is largely due to lower volumes on China. This is normal during Lunar New Year, but it seems to us that the volumes are lower than normal for this period – likely impacted by the coronavirus," he told Reuters.

U.S.-based shipping industry consultant Jon Monroe, whose company is active in China, said that blank sailings in February were higher than usual. Even when the impact of the virus dies down there will be a rush to ship goods in and out of China, creating more logistical problems.

"Everybody will be making up for lost time. This is really the perfect storm," he said.

Shipping consultancy Alphaliner said extended holidays and emergency measures to tackle the virus were estimated to reduce cargo volumes at Chinese ports including Hong Kong by over 6 million TEUs (20 foot equivalent units) in the first quarter of 2020 and forecast global container throughput growth would fall by at least 0.7% in 2020. China's container throughput rose last year by over 4% to 261.25 million TEU.

"Since these extended void sailing programmes on long-haul services (by container lines) are slated to continue until mid-March, any cargo volume recovery could be negatively affected, even after the end of the holidays," Alphaliner said.

Executives at seaports on the U.S. West Coast, which handle the majority of Chinese imports into the United States, are preparing for expected disruptions.

"You'll see soft levels of imports go into the month of March," Port of Los Angeles executive director Gene Seroka told Reuters. (Additional reporting by Roslan Khasawneh in Singapore, Hyunjoo Jin and Joyce Lee in Seoul and Gus Trompiz in Paris, Editing by Veronica Brown and Susan Fenton)



Problemas com los embarques de carnes por paralización portuaria

CHICAGO, Feb 6 (Reuters) - Coronavirus is disrupting meat shipments to China as the country faces a shortage due to an outbreak of a fatal pig disease, Tyson Foods Inc and U.S. agricultural groups said on Thursday.

An outbreak of African swine fever, which infects only pigs, has decimated China's herd, pushing Chinese pork prices to record highs and increasing the need for meat imports.

However, coronavirus - which has killed 563 people so far - is keeping consumers and workers at home in China, delaying purchases at stores and restaurants and slowing the unloading of products at ports.

The disruption exasperates Beijing's efforts to ensure adequate meat supplies and the plans of global companies like Tyson and JBS SA to profit from the shortage. The dual disease outbreaks also highlight the problems facing import-dependant China in its efforts to feed its population.

"There's been disruptions at the ports," Tyson Chief Executive Noel White said on a call with analysts. "That has skewed shipments, receivals."

China has increased meat imports from the United States, Europe and Brazil as African swine fever has killed up to half its pigs since August 2018.

Beijing pledged to increase purchases of U.S. farm goods in an initial trade deal last month, raising traders' expectations for more pork shipments. China also eased restrictions on U.S. beef imports and in November lifted a ban on U.S. poultry meat shipments.

But coronavirus has clouded the outlook for Chinese demand, White said, as cities have been quarantined. He said Tyson is still shipping meat to China and has orders on its books.

"Once we get past the coronavirus incident, whenever that might be, I do think there is going to be very strong demand," he said.

Meat is shipped to China in refrigerated containers that must be plugged into electrical outlets once they are offloaded to keep products cold.

Importing companies normally receive containers as they arrive, freeing up space for others. But several Chinese ports are at capacity on space for refrigerated containers and outlets because few receivers are picking them up, said Peter Friedmann, executive director of the Agriculture Transportation Coalition. Shanghai and Xingang have reported 100% utilization of available plugs, he said.

Meat shippers are also scrambling, selling to other countries or shipping to other Chinese ports, Friedmann said.

BRASIL

Febrero se inició com mejora em los valores

denis cardoso 05/02/2020 Preços das boiadas continuam reagindo nas praças brasileiras

Depois de um janeiro apático, fevereiro segue se destacando pela recuperação gradativa da liquidez dos negócios no mercado do boi gordo, relata a Informa Economics FNP.

"Desde o início deste mês, vem crescendo o número de compradores dispostos a pagar valores mais atrativos aos pecuaristas", enfatiza a consultoria paulista, que constatou evolução de preços da arroba em grande parte das praças pecuárias, com destaque para a região Norte do País.

Nesta quarta-feira, na praça de Marabá, no Pará, houve a realização da compra de mais de 2.000 cabeças a R\$190/@, a prazo, para desconto do Funrural, informa a consultoria. Os preços do boi gordo também subiram em Redenção e Araguaína, para R\$ 177/@ (à vista) e R\$ 180/@ (prazo), respectivamente. Em Tocantins, a FNP destaca os aumentos das cotações nos balcões das praças de Araguaína (para R\$ 172/@, a prazo) e de Gurupi (R\$ 173/@, à vista).

No entanto, apesar da recente evolução no volume de compras de boiada gorda, o quadro de oferta de animais terminados se mantém bastante escasso, devido sobretudo à estratégia de retenção proposital do gado adotada pelos pecuaristas, que continuam à espera de preços ainda melhores, ressalta a FNP.

Entre as praças situadas no Centro-Sul, o dia também foi de preços em alta, segundo a consultoria. Em Goiás, por exemplo, as cotações do boi gordo vêm reagindo sistematicamente, visto que as escalas de abate avançam de forma muito limitada. No Mato Grosso, continua a FNP, as altas generalizadas devolveram liquidez e permitiu formação de escalas aparentemente mais longas.

No interior paulista, o mercado segue com baixo fluxo de comercialização diante da dificuldade de compra. No Pará, Mato Grosso do Sul e Minas Gerais, o mercado também segue com recuperação gradual das vendas, garantindo maior firmeza da arroba.

Precio de la carne cayó en enero pero se mantuvo alto

Fonte: G1. This post was last modified on 6 de fevereiro de 2020 11:11



O preço das carnes caiu em janeiro na comparação com a disparada de novembro e dezembro, de acordo com números de consultorias e do Centro de Estudos Avançados em Economia Aplicada da USP (Cepea). Porém, os valores seguem maiores que os praticados há um ano.

Em São Paulo, dos 20 cortes mais populares, de acordo com a Scot Consultoria, quem teve a maior queda foi o filé mignon sem cordão: queda de 8,3%. Porém alguns cortes, como a costela, subiram. Na média, a retração é de 1%.

“Janeiro foi marcado por preços transitando entre a sustentação e leves retrações (...) O varejista teve dificuldade para impor preços maiores ao consumidor final, já que, tipicamente, esse período do ano é de menor consumo”, explicou a consultoria em relatório.

O analista de mercado Leandro Bovo afirma que a queda esperada para o mês se confirmou sem surpresas. Segundo ele, a demanda chinesa impede que os valores praticados antes da disparada voltem.

Porém, as vendas para o exterior desaceleraram em relação ao último trimestre de 2019. Em janeiro, a expectativa é que as exportações de carne bovina caiam mais de 10% na comparação com dezembro.

“O consumidor final já sente um efeito de melhora no preço da carne bovina, porém ainda fica o incomodo por estar em patamares acima do que era negociado antes do início do movimento de alta”, explica Bovo, da Radar Investimentos.

No mesmo comparativo de valores dos cortes mais vendidos, a diferença média de janeiro de 2020 para janeiro de 2019 é de mais de 17%, que é uma variação considerada dentro do esperado pelas exportações aquecidas e reajustes que eram esperados na atividade.

Se os preços na cidade ainda estão resistindo a cair, no campo, pecuaristas e frigoríficos já sentem efeitos maiores.

O preço pago pela arroba (15 kg) do boi gordo para o criador caiu 17,5% na comparação com o valor recorde registrado no fim de novembro (R\$ 231,35), segundo o indicador de preços do Cepea para São Paulo.

Porém, quando comparamos com um ano atrás, a alta é de 19,6%. Vilã da inflação de 2019, a carne bovina chegou a subir 32% no ano.

Na indústria, o movimento foi ainda mais intenso. Segundo o centro de estudos da USP, o preço da carcaça do boi saiu de R\$ 16,46 por quilo para cerca de R\$ 12,50 por quilo, uma queda de 25%.

Como será daqui pra frente?

Para fevereiro, a previsão é que o carnaval faça a demanda e o preço das proteínas animais aumentarem, o que pode tirar todo alívio conquistado neste mês.

“É provável que o mercado da carne bovina ganhe fôlego. Apesar de fevereiro não ser conhecido como um mês de consumo forte, o feriado prolongado do Carnaval traz impactos positivos sobre o consumo”, afirma a Scot Consultoria.

“A expectativa é de subir ou manutenção (dos preços). Os principais insumos estão altos. Se os preços dessas carnes começarem a recuar muito a atividade fica inviável” explica Juliana Ferraz, do Cepea.

Outro fator que começa a entrar no radar dos especialistas são os efeitos do coronavírus para as exportações de carnes. A avaliação preliminar é de que a doença possa fazer a China comprar ainda mais no mercado internacional, o que pode favorecer as indústrias brasileiras.

“O coronavírus da China pode ter impacto positivo para as exportações de proteínas brasileiras, já que a China está fazendo uma grande campanha para restringir o consumo de animais silvestres ou carnes exóticas sem controle sanitário”, diz Leandro Bovo.

“Se diminuir o consumo dessas proteínas alternativas, teoricamente, teria que aumentar o das proteínas convencionais, aumentando a das importações”, completa.

A consultoria americana FCStone vai na mesma linha, afirmando que, em um primeiro momento, o apetite chinês pode diminuir, mas que, após esse período de cautela, a procura pode aumentar.

“A China vive um momento de dependência do mercado externo para abastecer o seu consumo doméstico. Somado a isso, a valorização do dólar, bem como a perda de efetivo bovino na Austrália, diante dos incêndios recentes, favorece a competitividade do produto brasileiro”, explica a consultoria.

Exportaciones aumentaron 10 por ciento en enero

Fonte: Abiec. As exportações brasileiras de carne bovina encerraram o mês de janeiro com alta no comparativo com o mesmo período do ano passado. Segundo dados da Secretaria de Comércio Exterior (Secex), divulgados pela Associação Brasileira das Indústrias Exportadoras de Carne (ABIEC), o volume exportado no primeiro mês do ano foi de 135.375 toneladas, crescimento 9,84% em relação a janeiro de 2019.

Já o faturamento cresceu 37,9%, somando US\$ 633,25 milhões. “É um resultado positivo e que vai de encontro com as nossas estimativas de crescimento para esse ano”, avalia o presidente da Abiec, Antônio Jorge Camardelli.



O resultado é puxado pelo desempenho da China, que volta a ser destaque entre os principais mercados. Os embarques para aquele país somaram 53,2 mil toneladas, crescimento de 126% em relação ao mesmo período do ano passado. Em receita o avanço foi de 200% com US\$ 322,8 milhões.

PORTAL DBO 05/02/2020 As exportações brasileiras de carne bovina encerraram o mês de janeiro com alta no comparativo com o mesmo período do ano passado. Segundo dados da Secretaria de Comércio Exterior (Secex), divulgados pela Associação Brasileira das Indústrias Exportadoras de Carne (ABIEC), o volume exportado no primeiro mês do ano foi de 135.375 toneladas, crescimento 9,84% em relação a janeiro de 2019.

Já o faturamento cresceu 37,9%, somando US\$ 633,25 milhões. “É um resultado positivo e que vai ao encontro das nossas estimativas de crescimento para este ano”, avalia o presidente da Abiec, Antônio Jorge Camardelli.

O resultado foi puxado pela China, que segue como principal mercado. Os embarques para aquele país somaram 53,2 mil toneladas, crescimento de 126% em relação ao mesmo período do ano passado. Em receita o avanço foi de 200% com US\$ 322,8 milhões.

Em relação a dezembro último, no entanto, as exportações de janeiro ficaram 21% abaixo na quantidade exportada, segundo os números da Secex – Secretaria de Comércio Exterior.

Récords en valor y volumen

Fonte: Cepea.07/02/2020 As exportações de carne bovina e a receita foram recordes no primeiro mês de 2020, considerando-se os meses de janeiro. Segundo dados da Secex, os embarques totalizaram 117 mil toneladas, avanço de 14,23% na comparação com o primeiro mês de 2019. A receita, por sua vez, foi de US\$ 575,98 milhões, avanço de 50% na mesma comparação.

Vale ressaltar, porém, que volume exportado e receita recuaram na comparação com dezembro/19: 21,35% e 23,33%, respectivamente. No mercado brasileiro, de 29 de janeiro a 5 de fevereiro, o Indicador do boi gordo Cepea/B3 (estado de São Paulo) acumulou alta de 3,62%, apesar de ter oscilado no período. Nessa quarta, 5, o Indicador fechou a R\$ 192,85, próximo da média registrada no mês passado, de R\$ 193,05.

Embarques a CHINA se incrementaron 126 %

PORTAL DBO 05/02/2020 As exportações de carne bovina do Brasil para a China cresceram 126% em janeiro na comparação com igual período de 2019. Foram 53,2 mil toneladas embarcadas ao país asiático. As informações são da Associação Brasileira das Indústrias Exportadoras de Carne (Abiec) divulgadas nesta quarta-feira, 5 de fevereiro.

Segundos dados da Secretaria de Comércio Exterior (Secex), o volume embarcado ao país asiático puxou a alta de 9,84% registrada nas exportações totais do mês, que atingiram 135.375 toneladas.

“É um resultado positivo e que vai de encontro com as nossas estimativas de crescimento para este ano”, disse Antônio Jorge Camardelli, presidente da Abiec, por meio de nota. Em dezembro, a associação projetou para 2020 um aumento de 13% nas exportações brasileiras do produto.

Quanto a receita, o avanço nas vendas para a China foi de 200%, para 322,8 milhões de dólares. O faturamento geral registrou alta de 37,9% na comparação com janeiro de 2019, chegando a 633,25 milhões de dólares.

Estiman que situación en CHINA beneficiará a los productores de carne del BRASIL

Fonte: Reuters. This post was last modified on 5 de fevereiro de 2020 11:34

A Associação Brasileira de Proteína Animal (ABPA), que representa os exportadores de carne de frango e suína, afirmou que uma “tempestade perfeita” de preocupações sanitárias e alimentares na China tende a alavancar a demanda por proteínas da América do Sul.

A China reportou um surto de gripe aviária no sábado, enquanto milhões de frangos enfrentam a perspectiva de desnutrição em meio ao isolamento (“lockdown”) da província de Hubei, próxima ao epicentro da epidemia de coronavírus.

Isso ocorre em um momento em que os fornecedores chineses de carnes ainda lutam contra os efeitos da peste suína africana, doença mortal que dizimou quase metade da criação de porcos do país asiático, a maior do mundo.

“Peste suína africana, coronavírus e a gripe aviária influenciam os hábitos do consumidor e podem aumentar a demanda chinesa por carnes do Brasil”, disse à Reuters o presidente da ABPA, Francisco Turra, em entrevista via telefone.

“Nossos representantes na China nos contam que a grande preocupação deles é a segurança alimentar.”



Como fonte segura de carnes, o Brasil –que nunca registrou um caso de gripe aviária ou peste suína africana– deve se beneficiar da situação, segundo Turra.

Ele acrescentou que o país possui capacidade para atender ao menos parte da demanda adicional por frango importado, tendo processado cerca de 6 bilhões de aves no ano passado.

As ações da maior exportadora de frangos do mundo, a BRF, chegaram a avançar 6% nesta segunda-feira, antes de a empresa devolver ganhos, fechando com alta de 3,4%. Já os papéis da rival JBS subiram até 3,7% na B3, embora tenham encerrado a sessão com avanço de 2%.

A Bloomberg noticiou na quinta-feira, citando cartas da associação de produtores de aves de Hubei, que o “lockdown” da província ameaça mais de 300 milhões de frangos, devido à iminente escassez de ração. Turra disse que a ameaça vem em um momento em que a China tenta ampliar a produção local de frango, visando a substituição da carne de porco –cuja produção recuou fortemente por causa da peste suína– pela de aves.

Antes dos problemas associados ao coronavírus e à gripe aviária, era esperado que a China produzisse cerca de 12 milhões de toneladas de frango neste ano, enquanto o Brasil tende a produzir por volta de 14 milhões de toneladas, disse Turra.

No ano passado, as importações de frango brasileiro pela China avançaram 34%, enquanto os embarques de carne suína saltaram 61%, de acordo com dados da ABPA.

Ministra afirma que comércio agrícola com CHINA é normal

Fonte: Valor Econômico. This post was last modified on 5 de fevereiro de 2020 11:05

A ministra da Agricultura, Tereza Cristina, afirmou hoje a jornalistas que as relações comerciais agrícolas brasileiras com a China “vão continuar tranquilamente, sem nenhum sobressalto”, apesar da proliferação do coronavírus no país asiático.

A declaração foi dada após reunião pela manhã, em Brasília, com o embaixador chinês no Brasil, Yang Wanming. Segundo a ministra, até o momento não houve relatos de cancelamento de embarques de produtos destinados à China, principal destino da soja e das carnes brasileiras.

“Tratamos das nossas relações comerciais. Até onde nós dois pudemos conversar, elas vão continuar tranquilamente, sem nenhum sobressalto, porque o Brasil é um grande parceiro da China na área de produtos agrícolas”, afirmou.

De acordo com a ministra, os meses de janeiro tradicionalmente registram queda das exportações ao país asiático em função do feriado do ano novo chinês, e por isso ainda não é possível identificar anormalidades no ritmo de embarques.

Ela lembrou que uma missão chinesa esteve em dezembro no Brasil para dar continuidade ao processo de habilitação de novos frigoríficos para exportar para seu mercado, e que não há novidades no processo.

A ministra afirmou, ainda, que terá início o processo de certificação sanitária que tornará viável a exportação de uva brasileira para a China.

“É a próxima fruta que queremos exportar”, disse. Recentemente, a China autorizou a importação do melão brasileiro, primeira fruta fresca a ser enviada aos asiáticos.

Importadores chineses reduzem pedidos de carne por coronavírus

Fonte: Bloomberg. 07/02/2020

As negociações para novos pedidos de carne brasileira por compradores chineses estão suspensas desde o fim do Ano Novo Lunar, obscurecendo as perspectivas de demanda do principal comprador de alimentos do mundo, à medida que o coronavírus se espalhou.

Importadores chineses renegociam contratos de carne bovina com exportadores sul-americanos. Mas essas negociações foram interrompidas em 25 de janeiro e não foram retomadas, segundo pessoas com conhecimento do assunto, que pediram para não serem identificadas porque as conversas são privadas. Os embarques de carne bovina brasileira comprada anteriormente não foram afetados, disseram eles.

É uma história semelhante para frango e porco, de acordo com Ricardo Santin, presidente da ABPA. Novos pedidos estão interrompidos em grande parte enquanto os embarques ocorrem normalmente, embora alguns atrasos sejam esperados devido a medidas para limitar a propagação da doença, disse ele.

Os frigoríficos brasileiros esperam obter maior clareza sobre o impacto do coronavírus na semana que começa em 17 de fevereiro, quando todas as províncias devem voltar do feriado prolongado. A visão de longo prazo permanece construtiva, já que a China ainda precisa preencher a lacuna proteica deixada pela peste suína africana.

“Atrasos são normais, considerando a gravidade da situação”, disse Santin. “As vendas para a China podem demorar pelos efeitos do coronavírus no curto prazo, mas eles podem comprar até mais depois”.



Bajan las exportaciones de hacienda en pie en 2019

04/02/2020 Brasil exporta pouco mais de 300 mil cabeças de animais vivos em 2019

As exportadas brasileiras de animais vivos atingiram 557 mil cabeças em 2019, com retração de 45% (ou 250 mil cabeças) sobre o resultado registrado em 2018, de 307 unidades, segundo dados da Secretaria de Comércio Exterior (Secex).

O faturamento obtido com os embarques de animais em pé foi US\$ 354,64 milhões, uma queda de 36% sobre o valor registrado em 2018.

Os principais países compradores do gado brasileiro foram a Turquia, o Iraque e o Egito. Os principais Estados exportadores foram o Pará, o Rio Grande do Sul e São Paulo.

URUGUAY

Industrias “más alineadas” ofrecen US\$ 3,50 por novillos y US\$ 3,30 por vacas

04/02/2020 - Productores “más cautelosos” prefieren esperar el movimiento de valores por la “disponibilidad de pasturas en el campo”.

El mercado de haciendas gordas comenzó la semana con la misma tendencia de las últimas semanas de precios a la baja, comentó a Rurales El País Juan Pablo Helguera, director del escritorio Del Norte Agronegocios.

El consignatario de Tacuarembó dijo que las industrias frigoríficas están “más alineadas” con el precio que ofrecen a los productores con US\$ 3,50 para los novillos y US\$ 3,30 para las vacas en cuarta balanza.

“Cada semana se ajusta un poquito más”, señaló Helguera.

Ayer la Asociación de Consignatarios de Ganado (ACG) marcó una nueva baja para todas las categorías de haciendas gordas comercializadas la semana pasada. La tabla de promedios ubicó al novillo en US\$ 3,64 (- 6), a la vaca en US\$ 3,37 (- 5) y a la vaquillona en US\$ 3,55 (- 5) el kilo a la carne.

Ante el nuevo escenario de valores de varias semanas, Helguera contó que los productores están “más cautelosos” porque “en el norte del país los campos tienen mucha pastura”. Y reiteró: “El productor prefiere esperar y no vender a este precio, esperando ver cómo se acomoda a futuro”. Exportación en pie.

El consignatario explicó que de las dos empresas que están realizando exportaciones en los últimos meses, solo una está pasando precios. “Están esperando ver qué sucede con los contratos, pero los que entregan valores lo hacen a US\$ 2,40 a US\$ 2,50 por un ternero de 200 kilos”, cerró.

Por otro lado se refirió al envío de 45.000 lanares que se concretó pocas semanas atrás y donde el escritorio participó en la compra de ovinos. “Fue una operativa de compra de tres meses, desde noviembre, y se hizo hincapié en machos: borregos, corderos y capones, a un precio de US\$ 1,70 a US\$ 2 en pie, siempre dependiendo de la categoría”.

El envío de ovinos se hizo a modo de prueba y todavía no está definido el destino, pero podrían arribar a Arabia Saudita o Jordania.

Endeudamiento de la industria frigorífica en el mayor nivel desde 2014

06 de febrero de 2020 El monto de créditos del sistema financiero a la industria frigorífica creció 22% en diciembre de 2019 frente a igual mes del año anterior y alcanzó el mayor valor registrado desde abril de 2014, de acuerdo a los datos desagregados del Banco Central del Uruguay.

Los créditos, sumando vigentes y vencidos, totalizaron US\$ 331 millones frente a US\$ 270,31 de diciembre de 2018. Es el registro más alto desde los US\$ 331,41 alcanzados en abril de 2014.

El año cerró con un incremento tanto en los créditos vigentes como vencidos.

Los créditos vigentes pasaron de US\$ 305 millones en noviembre a US\$ 321,31 en diciembre. Y escalaron 19% respecto a los US\$ 270 millones de un año atrás.

El mayor salto se registró en el volumen de créditos vencidos y fue el más alto desde junio de 2005 (desde cuando hay registros en la serie del BCU). Pasaron de US\$ 290.000 en diciembre de 2018 a US\$ 9,82 millones al cierre del año pasado. Hubo una suba marcada de octubre a noviembre, cuando los créditos vencidos pasaron de US\$ 2,10 millones a US\$ 9,26 millones.

En los últimos tres meses de 2019 el endeudamiento mensual total de la industria frigorífica promedió US\$ 314 millones. Los créditos vigentes promediaron US\$ 306,97 millones. Y los créditos vencidos, US\$ 7 millones.

Menor demanda de China impacta en la industria frigorífica que reperfila pagos

06 de febrero de 2020

La menor demanda del gigante asiático por carne vacuna -a raíz de una serie de medidas tomadas por el gobierno y acentuada por el brote de coronavirus en la población- puso en jaque a la industria frigorífica nacional que en las últimas semanas reperfiló pagos a productores y consignatarios por el ganado.



Marcos Antelo, gerente de Frigorífico Rosario –de capitales chinos- dijo a Tiempo de Cambio de radio Rural que “hemos tenido que reperfilar vencimientos de cheques”. Sumado a esto, el frigorífico tiene una deuda que asegura “no es significativa”.

El 7 de enero el Frigorífico Rosario envió 340 trabajadores a seguro de paro y paró la faena. Actualmente está realizando una reestructura del personal y el 17 de febrero comenzarán las compras del ganado para poder retomar la faena el 1º de marzo.

El grupo cuenta con dos plantas, una en Rosario y otra en Montevideo. “La idea es faenar diariamente y con la capacidad industrial colmada para poder reducir costos (de 250 animales diarios)”.

Embajador de Uruguay en China: “La tendencia es que seguirán comprando más carne”

05/02/2020 - Crisis sanitaria impactó en el consumo, pero esperan que la próxima semana la situación se normalice, señaló Fernando Lugris.

Los empresarios nacionales y el comercio mundial mira con incertidumbre el desarrollo del coronavirus en China que, en el caso de la venta de carne vacuna, se suma a la renegociación de precios y cancelación de contratos por parte de importadores privados debido a las políticas que aplicó el gobierno asiático.

El embajador de Uruguay en China, Fernando Lugris, explicó a Rurales El País que en China se está viviendo una “situación muy irregular”, y “en el caso de la crisis sanitaria se han implementado medidas de carácter espectacular y que solo este país está preparado para que suceden”.

Lugris comentó que el gobierno chino determinó extender el feriado nacional para prevenir la propagación del virus. Además contó que los negocios están cerrados y hay una clara política de evitar la concentración de personas. “Lo mismo sucede con el comercio electrónico, que acá es inmenso y hoy no está funcionando”, señaló y agregó: “Es claro que hay una notable retención del consumo” que “esperamos que se normalice el lunes” cuando la gente vuelve a trabajar.

En lo que refiere al consumo de carnes, el Instituto Nacional de Carnes estimó, en base a un estudio que se realizó en China previo al suceso del coronavirus, que el mercado se iba a restablecer en marzo, dado que el stock de carne en el país sería menor. Con el coronavirus presente y su impacto en el consumo, Lugris estimó que China “seguirá consumiendo sus stocks”, una vez se normalice el caos, y “en marzo o abril se estabilizaría el mercado”. Y sumó: “Es un fenómeno que sorprende, pero si todo se calma la próxima semana, las fechas indicadas serían las correctas”.

El Embajador uruguayo contó que la misión de Uruguay en China “fue muy importante” para comprender lo que pasó en diciembre, en un año 2019 que fue récord en cuanto a las exportaciones al país asiático. También se aprovechó la instancia para “expresar a las autoridades chinas la profunda preocupación por la renegociación de contratos” luego del pico de precios que se registró en la última feria internacional en noviembre, dado los “márgenes limitados que tenían para renegociar las industrias nacionales”. Lugris dijo que “las empresas estatales no han formado parte de esas prácticas de renegociación pero sí lo privados”.

Por último, el Embajador dijo que todas las proyecciones indican que en 2020 se volverá a batir un récord histórico en importación de carne. “La tendencia en China es que seguirá comprando cada vez más”.

BREXIT: Uruguay reclama “sus derechos” sobre las cuotas

03/02/2020 - El presidente del Instituto Nacional de Carnes (INAC), Federico Stanham dijo esperar para las carnes uruguayas “oportunidades comerciales mejores en el Reino Unido que las que han tenido” antes del Brexit.

La separación del Reino Unido de la Unión Europea, proceso conocido como Brexit y concretado el pasado viernes, tendrá dos efectos, según la visión del jerarca. El primero será que “al retirarse el Reino Unido del bloque se llevará el porcentaje histórico que tiene de participación en las cuotas”. Se trata de la cuota Hilton, donde Uruguay participa con un cupo de 6.373 toneladas para ganado terminado a pasto, el cupo GATT que es de 53.000 toneladas para todos los proveedores (administrado por la Unión Europea y se los vende a importadores) y la cuota Bilan, de 35.000 toneladas (es un cupo para procesadores). Ambos son para carne congelada con arancel de 20%. “Esos cupos se van a proporcionar en base a los antecedentes. Eso significará que en caso de Uruguay quedará con 89% de las 6.376 toneladas de Hilton en la Unión Europea y 11% quedará en el Reino Unido. Algo parecido sucederá con las otras dos cuotas, pero en ambas participan todos los países”, explicó Stanham.

Uruguay y todos los productores de carne que participan de estas cuotas no están de acuerdo con el reparto y hay un proceso de negociación que lleva casi 2 años, “en el que Uruguay está reclamando sus derechos”, recordó el presidente del INAC.

Respecto al Reino Unido, que se abastece principalmente de carne de Irlanda, que queda dentro de la Unión Europea, el brexit provocará que “quede en un status diferente al que tenía hasta ahora. Si bien es esperable que el Reino Unido y la Unión Europea tengan algún acuerdo cualitativamente mejor que con el resto del mundo, todos los países proveedores pensamos que estará un poco más en pie de igualdad con nosotros que lo que estuvo hasta ahora”, dijo Stanham.



Si bien es esperable que Irlanda, como miembro del bloque, tenga algún tratamiento preferencial en algún tipo de acuerdo que hagan la UE y el Reino Unido, pensamos que “se abrirá alguna oportunidad mejor de acceso a ese mercado. Esa es la expectativa que hay”.

El Reino Unido intentó forzar dos salidas duras de la Unión Europea. Para ese brexit duro se tenía previsto un régimen de cuotas abiertas para todos los países, con cierto volumen importante de carne, en condiciones arancelarias relativamente interesantes. “esa es una ventaja para nosotros y una desventaja para Irlanda”, admitió Stanham.

Será otro año con preñeces caras

02/02/2020 - Diagnóstico de entores muestran mayor volumen de vacas que están sin presentar celo.

Lactancia. La vaca destina su energía a la producción de leche y si no se le ayuda destetando el ternero, no mejorará su condición corporal, no ciclará y costará preñarla.

La buena condición corporal del ganado y la abundancia de pasto en algunos departamentos y especialmente en el norte, no se está reflejando en el nivel de celo en el rodeo. En otras zonas, el clima está ayudando a preñar los rodeos y se ve un productor ávido por lograr más terneros, alentado por los buenos valores del año pasado para el ganado gordo y la reposición.

Los Diagnósticos de Actividad Ovárica (DAO) sobre los rodeos de cría están mostrando, en su mayoría, niveles más altos de anestro (vacas que no están presentando celo regularmente) respecto al año anterior y es momento de tomar medidas para asegurarse las preñeces. Todo indica que los criadores enfrentarán otro año más con preñeces más caras.

“La situación en cuanto a vacas que no han comenzado a ciclar es bastante peor en este entore 2019/20 y hay un importante incremento de vacas con anestro profundo”, confirmó desde Salto a El País Guillermo De Nava, uno de los veterinarios referentes en el sector de la cría bovina para Artigas, Salto, Tacuarembó y otros departamentos linderos. En el caso de estos vientres, si no son ayudados con medidas de manejo, como la aplicación de la tablilla nasal en los terneros o mejor comida, no volverán a ciclar y será difícil preñarlas.

De Nava recordó que según sus datos, también se redujo la cantidad de vacas preñadas en los primeros días de servicio, que “pasó de 33% en el entore 2018/19 a 22% este año”, por lo que “la calidad de las preñeces se verá reducida para esta estación reproductiva”.

Parte de este monitoreo del entore consiste en la revisión genital de las vacas paridas en el primer mes o promediando la estación reproductiva. El estatus fisiológico encontrado en estas vacas paridas durante el entore fue (promedio entre predios y rangos entre paréntesis): 22,2% preñadas (0-68,5%); Ciclando: 35,9% (8,9%-59,5%); Anestro Superficial: 17,8% (2%-37,8%); Anestro Profundo: 24,4% (2,3%-73,3%) y Anestro Total: 42,2% (10,3%-89,4%).

Se abarcaron 14 rodeos con un total de 14.072 vacas paridas evaluadas. En todos estos casos son establecimientos que toman medidas y cuentan con datos que permiten comparaciones entre zafras.

Según contó De Nava, en el norte “hay rodeos con mejor condición corporal, pero en Cerro Largo y Tacuarembó llovió menos y hay rodeos con menor condición corporal. De cualquier manera, creo que en general los ganados parieron en una menor condición corporal que el año anterior”.

En algunas zonas la lluvia demoró en aparecer e incluso se cortó, “entonces menor condición corporal al parto en la primavera 2019, más una primavera que no fue en todos lados con lluvias regulares, determinó que los niveles de anestro estuvieran 11% por encima de los del año anterior. El año anterior había sido un año bueno. Fue un invierno benévolo y la primavera arrancó mejor”, dijo el veterinario.

Los niveles de falta de celo regular en los rodeos de cría son variables entre predios y entre zonas. “Tomando los últimos cuatro años, tuvimos dos con estos niveles de anestro (2019/20 y la zafra 2016/17), pero hubo niveles de anestro más altos (zafra 2017/18). El año pasado que fue muy bueno y donde todos esperaban esos 3 millones de terneros, ahí detectamos 31% de anestro (son promedio de rodeos en los que trabajamos que no tienen que ser representativos de lo que pasa en el Uruguay)”, indicó.

Importaciones de carne bajaron en enero por tercer mes consecutivo

06 de febrero de 2020

Las compras de carne vacuna bajaron por tercer mes consecutivo en enero pero más que duplicaron a las del mismo mes del año pasado. Con un descenso de 15% en el precio del novillo de Uruguay respecto al pico de mediados de noviembre (US\$ 4,35).

En el primer mes del año se importaron 3.229 toneladas peso de embarque de carne vacuna, 3% menos que las 3.344 toneladas de diciembre y más del doble que las 1.357 de enero del año pasado según datos de la Dirección Nacional de Aduanas.

El precio de importación fue casi 1.000 dólares mayor que en enero de 2019: US\$ 4.511 la tonelada peso embarque contra US\$ 3.607. La mitad que el precio de exportación de la carne vacuna enfriada (US\$ 9.026 la tonelada peso embarque).



Las compras de carne a Brasil bajaron en enero, pasó de tener una participación del 91% del volumen total importado a una del 58%. Paraguay aumentó sus participación de un 8% a un 37% y Argentina de un 1% a un 5%.

PARAGUAY

TURQUÍA esperan el arribo de una misión técnica al Paraguay

03/02/2020 - En Paraguay esperan el arribo de una misión técnica.

El Agro, Asunción | En las últimas horas el embajador de Paraguay en Turquía informó que el país euroasiático está “muy interesado” en la compra de carne bovina paraguaya, y en poco tiempo “enviará una misión sanitaria para inspeccionar las plantas frigoríficas”.

Un representante de la industria frigorífica, consultado por El Agro sobre las oportunidades de exportación a Turquía, prefirió no opinar sobre el mercado dado que Paraguay nunca ha exportado carne natural al país, pero “sí conozco que normalmente son importadores de animales vivos”.

De todas maneras, señaló que “en Turquía tienen muchas bocas para alimentar, quizás puede ser una demanda de carne interesante”, y contó: “Sabemos que los cortes a exportar tienen que ser con certificación Halal, y eso no es drama para nosotros”.

El país turco cuenta con más de 80 millones de habitantes y, según informó Faxcarne a El Agro, tienen un consumo anual de carne vacuna de 1,5 millones de toneladas y una producción de 1,4 millones, por tanto el saldo de importación sería aproximadamente de 100.000 toneladas.

Entre los proveedores se destaca Europa y también la presencia de Brasil en el último año y medio. Para ingresar con carne a Turquía se debe pagar un arancel alto que, según explicaron a El Agro, supera los tres dígitos; sin embargo el país realiza periódicamente licitaciones para comprar proteína roja libre de aranceles, o con un porcentaje menor, para equilibrar el mercado y consumo interno.

Por otro lado, Turquía es un fuerte comprador de animales vivos, a tal punto que es el segundo mayor importador del mundo, después de Estados Unidos. De Sudamérica, Brasil y Uruguay se posicionan como grandes proveedores.

Proyecciones del Departamento de Agricultura de los Estados Unidos (USDA) indican que las compras turcas de ganado en pie van a aumentar en un 5% durante 2020, con un total de 1,05 millones de reses.

La exportación de ganado en pie ha sido una herramienta de negocio que muchos ganaderos paraguayos entienden importante para defender el precio de la hacienda en el país. Desde la Asociación Paraguaya de Productores y Exportadores de Carne (Appec) ven a Turquía con buenos ojos para enviar su producción joven.

Según supo El Agro, la gremial ha mantenido reuniones con empresas turcas dedicadas a la comercialización de ganado vivo. Al momento, resta que una misión técnica de Turquía visite Paraguay y habilite la exportación, que quizás podría ser la misma que llegaría al país auditar frigoríficos, para después comenzar a negociar.

Tal como informó El Agro la semana pasada, mañana martes la Appec visitará al Presidente del Senacsa para dialogar sobre la exportación de ganado en pie de Paraguay, y no solo a Turquía, también se busca agilizar el proceso para llegar a Brasil, que hoy consideran demorado por “cuestiones políticas”.

UNIÓN EUROPEA

BREXIT: dan primeros pasos en el proceso de vinculación entre UE y el REINO UNIDO

The European Commission has today issued a recommendation to the Council to open negotiations on a new partnership with the United Kingdom.

This recommendation is based on the existing European Council guidelines and conclusions, as well as on the Political Declaration agreed between the EU and the United Kingdom in October 2019.

It includes a comprehensive proposal for negotiating directives, defining the scope and terms of the future partnership that the European Union envisages with the United Kingdom. These directives cover all areas of interest for the negotiations, including trade and economic cooperation, law enforcement and judicial cooperation in criminal matters, foreign policy, security and defence, participation in Union programmes and other thematic areas of cooperation. A dedicated chapter on governance provides an outline for an overall governance framework covering all areas of economic and security cooperation.

As EU negotiator, the Commission intends to continue work in close coordination with the Council and its preparatory bodies, as well as with the European Parliament, as was the case during the negotiations for the Withdrawal Agreement.

President of the European Commission Ursula von der Leyen said: “It's now time to get down to work. Time is short. We will negotiate in a fair and transparent manner, but we will defend EU interests, and the interests of our citizens, right until the end.”



Michel Barnier, the European Commission's Chief Negotiator, said: "We will negotiate in good faith. The Commission will continue working very closely with the European Parliament and the Council. Our task will be to defend and advance the interests of our citizens and of our Union, while trying to find solutions that respect the UK's choices."

Next steps

The Council will have to adopt the draft negotiating directives. This will formally authorise the Commission to open the negotiations as Union negotiator.

Background

On 31 January 2020, the United Kingdom withdrew from the European Union and the European Atomic Energy Community (Euratom).

The arrangements for the withdrawal are set out in the Withdrawal Agreement, which entered into force on 1 February 2020. It provides for a transition period during which EU law continues to apply to the United Kingdom until at least 31 December 2020, unless the Joint Committee established under the Withdrawal Agreement adopts, before 1 July 2020, a single decision extending the transition period for up to 1 or 2 years.

In the guidelines of 23 March 2018, the European Council restated the Union's determination to have as close as possible a partnership with the United Kingdom in the future. According to these guidelines, such a partnership should cover trade and economic cooperation as well as other areas, in particular the fight against terrorism and international crime, as well as security, defence and foreign policy.

The framework for this future partnership between the European Union and the United Kingdom is set out in the Political Declaration.

Today's recommendation by the European Commission is the first step in the negotiation process, as the Council is invited to authorise the Commission to formally open the negotiations for a new partnership with the United Kingdom.

Proponen impuesto por emisión de CO2 Será sobre la carne que se venda en UE y subiría los precios

05/02/2020 - 6:45 PM

Bruselas, EFE | Poner un "impuesto a la carne" por los costos medioambientales de su producción es la propuesta de una coalición de organizaciones holandesas presentada en el Parlamento Europeo (PE).

"La idea es aumentar el precio de la carne en toda la UE para que refleje su impacto ambiental, derivado de las emisiones de CO2 y de la pérdida de biodiversidad", explicó Jeroom Remmers, director de "True Animal Protein Price" (TAPP), una fundación sin ánimo de lucro que incluye a organizaciones ecologistas, de salud y agrícolas.

Con esa tasa, que se aplicaría de manera progresiva a partir de 2022, se pretende animar al sector agrícola y ganadero a reducir su "huella ecológica" e impulsar a los consumidores a adoptar una dieta más sostenible, explicó Remmers.

Aseguró que muchos productores en Holanda apoyan la propuesta aunque otros no la ven con buenos ojos por el temor a una caída del consumo, pero confió en lograr más apoyos en el futuro. El impacto de la medida, según los cálculos de la organización, se traduciría en un encarecimiento sobre todo de la carne vacuna, seguida de la porcina y por último la de ave.

Para 2030, la tasa implicaría un aumento del precio por kilo de ternera de unos 4,77 euros, mientras que para el porcino subiría 3,61 euros y en el caso del pollo 1,73 euros.

El estudio matiza que las cifras deberían ser ajustadas en el caso de que en los próximos años se produjeran avances por parte del sector que permitieran reducir la "huella climática".

Aplicar este impuesto generaría 32.200 millones de euros de ingresos anuales en la UE, que se deberían destinar a las explotaciones que apuesten por prácticas sostenibles y a dar apoyo financiero a los hogares con menos recursos.

La coalición asegura que unos precios de la carne "justos", podrían llevar a una reducción de las emisiones de CO2 en Europa de unas 120 millones de toneladas anuales y confía en que la nueva Comisión Europea tenga en cuenta sus argumentos al desarrollar el "Pacto Verde".

Peste porcina está en frontera alemana e iniciaron medidas contra los jabalíes

03/02/2020 - Levantaron un cerco eléctrico de 120 km.

El estado alemán de Brandenburgo levantó 120 kilómetros de vallas eléctricas para evitar que jabalíes infectados con la peste porcina africana (PPA) crucen la frontera con Polonia e infecten su sector porcino.

La enfermedad provocó la muerte de una cuarta parte de los cerdos del mundo en China y afectó a la industria cárnica mundial. Está peligrosamente cerca de Alemania, el mayor productor de carne de cerdo de Europa, tras registrarse un caso en Polonia a solo 12 km de la frontera alemana.

Un caso confirmado en Alemania podría dar lugar a una prohibición de las importaciones, lo que pondría fin al auge de los criadores de cerdos locales, que han experimentado un repunte de las exportaciones a



China —el mayor consumidor mundial de carne de cerdo—, debido a los brotes de peste porcina africana en Asia.

Los granjeros tomaron medidas estrictas para evitar la enfermedad, pero el mayor factor de riesgo es el de los jabalíes que deambulan por los campos y bosques a lo largo de la frontera germano-polaca, alimentándose de frutos secos y bellotas. Ya contribuyeron a infectar a unos 10 países de Europa del Este y en diciembre, Polonia registró 55 brotes de peste porcina africana en jabalíes.

“No sabemos exactamente cuántos jabalíes tenemos en Brandenburgo, pero su número aumentó en los últimos años”, dijo Anja Semmele de la asociación de caza de Brandenburgo.

Las exportaciones alemanas de carne de cerdo a China aumentaron un 43% interanual en los primeros siete meses de 2019 y fue el mayor mercado exterior de Alemania. Hoy los países productores que no han padecido esta enfermedad son los que están en mejor posición para abastecer al gigante asiático. [En base a Reuters]

ESTADOS UNIDOS

Existencias de Ganado: reducción en los números de todas las categorías de hacienda

03 February 2020 US - USDA published its semi-annual estimates of the US cattle herd and various inventory subgroupings on Friday (31 January), reports Steiner Consulting Group, DLR Division, Inc.

Analysts polled by Urner Barry ahead of the report expect y/y declines for almost all categories but the key numbers, in our view, are the size of the cow herd, heifer retention and the revisions to the calf crop estimates for both 2018 and 2019.

On average analysts expect the breeding herd to decline about 0.8 percent from the previous year. The expected decline should not be a surprise since the July survey already showed a contraction in the cow herd. Since then we have continued to see producers send more cows to market.

Statistics for the second half of 2019 put total cow slaughter at 3.251 million head, 137k head or 4.5 percent higher than the same six month period a year ago. More heifers were also sent to feedlots in 2019 and heifer slaughter in the second half of the year was 5.096 million head, 334k head or 7 percent higher than the previous year (see our report on 1/28 for a full breakdown of 2019 production statistics).

The US cow herd had been increasing since 2014, a function of robust demand in domestic and export channels, improving cow-calf profitability and good pasture conditions. However, as we have noted in previous issues of this report, cow-calf profitability has been slowly eroding and the last two years have been particularly difficult.

Limited cattle processing capacity meant that even though wholesale/retail beef prices have been relatively strong, much of those gains have not filtered through back to the farm. Like any business producers need to see consistent strong returns otherwise there is little incentive for them to maintain the current production rate, let alone continue to expand.

Analysts think that on 1 January the number of heifers retained for beef cow herd replacement will be 3.5 percent lower than the previous year. If they are correct, this will be the smallest replacement number since 2014.

The dairy cow herd has also declined in the last 12 months although liquidation appears to have bottomed out at this time. On average analysts think the dairy cow herd will be down 1.2 percent or 112k head from a year ago.

It is interesting to note that the monthly USDA milk production report pegged the dairy cow inventory in December at 9.339 million head, only slightly lower than last year. The analyst average appears oddly low on this count.

The average of estimates currently puts the calf crop for 2019 down 0.4 percent from a year ago, a bit lower than the 0.3 percent estimate that USDA calculated in the July survey. Given the current rate of slaughter, especially steer slaughter, it will be interesting to see how much USDA changes some of its previous estimates.

A smaller calf crop in 2019 should result in tighter cattle/beef supplies in the second half of 2020 and in 2021. And with the cow herd at the start of this year, a smaller calf crop for 2020 appears to be a foregone conclusion and with that a continued reduction in beef supplies in 2021.

Please note that USDA will also issue an estimate of the cattle on feed on 1 January. This estimate is a bit different than what's in the monthly report as it captures on feed supplies in all operations, not just in those with +1000 head capacity. The data helps us recognize structural shifts over time.

The feedlot data is also needed to calculate the supply of cattle outside feedlots as of 1 January and may influence how participants approach the feeder cattle market this spring.



Producción de carne vacuna en 2020 será récord

February 3, 2020 The latest Cattle report issued by USDA confirms that cyclical herd expansion in the U.S. is over. The total inventory of all cattle and calves on January 1, 2020 was 94.413 million head, down 0.4 percent from one year ago. The numbers indicate that, while cattle inventories have stopped growing, no major liquidation is underway.

The beef cow inventory is 31.3 million head, down 374,000 head or 1.2 percent lower year over year. The peak beef cow inventory for 2019 was 31.7 million (revised down by 75,000 head from the previous report). This means that the total herd expansion in this cycle was an increase of 2.73 million head from the 2014 low of 29.0 million cows. That is a total cyclical expansion of 9.4 percent or an average of 1.9 percent per year for the five years of expansion.

Beef replacement heifers were pegged at 5.77 million head, down 1.9 percent year over year. The inventory of beef replacement heifers is 18.4 percent of the beef cow inventory, a level that historically has not indicated significant liquidation.

However, in 2019, replacement heifers were 18.6 percent of the beef cow inventory but sharply higher beef cow slaughter at the end of the year pushed the culling rate fractionally over 10 percent and resulted in modest reduction in the herd inventory. The number of beef heifers expected to calve in 2020 is 3.5 million head, 0.8 percent lower year over year.

The dairy cowherd on January 1 was 9.33 million head, down a scant 18,800 head from last year. Dairy replacement heifers were 4.64 million head, down 0.9 percent year over year. The dairy replacements heifer inventory is 49.7 percent of the dairy cowherd, slightly lower than the average of the last decade. The number of dairy heifers expected to calve this year is down 2.5 percent year over year.

The 2019 calf crop was 36.06 million head, down 0.7 percent year over year. The cyclical peak 2018 calf crop of 36.3 million was the largest calf crop since 2007 when the total calf crop was 36.8 million head.

The January 1, 2020 inventory of other heifers was 9.71 million head, up 0.9 percent year over year; the inventory of steers over 500 pounds was 16.67 million head, down 0.5 percent; and calves under 500 pounds had an inventory of 14.74 million head, up 1.4 percent year over year. The total of other heifers, steers, and calves minus the cattle on feed inventory leads to an estimated supply of feeder cattle outside of feedlots of 26.45 million head, down 0.4 percent from one year ago.

The cattle on feed inventory of 14.67 million head, up 2.1 percent year over year, is the largest since the 2008 level of 14.8 million head. These numbers show that the last pulse of larger cattle numbers are currently in feedlots and cattle slaughter will be up in the first quarter before declining through the second half of the year.

However, higher carcass weights are projected to offset a slight decline in cattle slaughter and push total 2020 beef production higher to new record levels. Beef production is likely, however, to be lower year over year by the fourth quarter of the year.

Market conditions in 2020 will determine the trajectory of the cattle industry from this point forward. Modestly higher prices are projected in 2020, combined with improved international market potential, could restart herd expansion. Alternatively, continued political and economic turbulence or shocks, such as coronavirus, could drag markets down and hold cattle inventories flat or fall into more liquidation.

Acuerdo con CHINA: prevén una demora en su instrumentación efectiva

Fonte: Valor Econômico. This post was last modified on 5 de fevereiro de 2020 11:17

Larry Kudlow, diretor do Conselho Econômico Nacional da Casa Branca, disse ontem que a epidemia do coronavírus poderá adiar – mas não impedir – o impulso econômico esperado nos EUA com a primeira fase do acordo comercial firmado com a China. “É verdade que a onda de exportações decorrente do acordo comercial vai demorar mais em razão do vírus chinês”, disse Kudlow em uma entrevista à Fox News Network.

A fase um do acordo prevê que a China vai acelerar as importações de produtos e serviços dos EUA. Kudlow e outros afirmam que as compras poderão ser afetadas pelas tensões econômicas que têm afetado a China, onde o setor industrial se apresenta bastante ocioso enquanto continuam os esforços para impedir a propagação do coronavírus.

Mas Kudlow disse esperar um impacto mínimo no longo prazo. “Acho que será mais difícil para a China”, disse. “O mundo não parou. Somos uma economia vibrante nos EUA e casualmente isso poderá estimular alguns investimentos das empresas em equipamentos e estoques.”

Uma ex-autoridade da área de comércio dos EUA que participou ontem de uma conferência em Washington, disse que as preocupações com o acordo comercial devem ser colocadas num segundo plano em relação à crise humanitária que se desenrola na China. “A melhor coisa que os EUA podem fazer em relação a isso é serem compassivos”, disse Wendy Cutler, que atuou no governo de Barack Obama. “Acho que há um grande incentivo dos dois lados para esse acordo dar certo. A China fará o que puder para implementar o acordo da melhor maneira.”



Clete Willems, sócio da Akin Gump e a autoridade comercial do governo Trump, disse que a China vai se esforçar para cumprir as metas de compra “porque não quer irritar os EUA”. No mês passado, o presidente Donald Trump e o vice-premiê da China, Liu He, assinaram um acordo que prevê que a China aumentará suas importações de bens e serviços dos EUA em US\$ 200 bilhões ao longo dos próximos dois anos.

O acordo prevê o aumento das compras de manufaturados em US\$ 77,7 bilhões. A categoria de serviços de tecnologia, que inclui taxas para serviços relacionados à nuvem da computação e o uso de propriedade intelectual, está projetada para crescer em US\$ 37,9 bilhões. As compras de energia vão aumentar em US\$ 52,4 bilhões.

As tão anunciadas compras no setor de agricultura têm metas menores de crescimento sob o acordo do que nas áreas de energia, manufatura e serviços, com um aumento de US\$ 32 bilhões no período de dois anos. Além das metas de compras, porém, a China concordou com medidas que darão mais acesso aos seus mercados de produtos lácteos, carne bovina, de aves e peixe, além de arroz e até mesmo rações para animais de estimação produzidos nos EUA.

Quaisquer adiamentos nas compras pela China, porém, poderão ser compensados posteriormente com compras maiores. “É bem possível que a China supere isso até o fim do segundo trimestre e venha a usar muito de seu afrouxamento monetário para tentar impulsionar a economia e compensar as perdas do primeiro trimestre”, disse Ann Lee, autora do livro “What the U.S Can Learn from China” (O que os EUA podem aprender com a China).

Reduccion de arancelarias a partir del 14/02/20

BEIJING/SINGAPORE (Reuters) - China is preparing to halve the extra tariffs on U.S goods that went into effect last September, including on crude oil, soybeans, pork and beef.

The reductions, due to come into force at 1:01 p.m. local time (0501 GMT) on Feb. 14, are the first round of tariff cuts by China since the two countries signed a Phase 1 trade deal on Jan 15.

The halving applies only to the additional tariffs imposed by Beijing in September, and not to the total duties on goods built up since 2018 during the trade war.

It will see total tariffs on soybeans fall to 27.5% from 30%, total duties on pork drop to 55% from 60% and those on beef do down to 30% from 35%. Tariffs for U.S. crude oil, which was first targeted in September, will be reduced to 2.5% from 5%.

Below is a list and timeline showing how China's tariffs on key U.S. commodities and energy items stand after the Phase 1 accord.

CRUDE OIL

China, the world's biggest crude importer, has cut U.S. shipments from a record high in 2018. Chinese imports from the United States were nearly halved in 2019 to 6.35 million tonnes, with no imports in December.

PROPANE

Chinese firms process U.S. propane into petrochemicals such as propylene. Imports from the United States fell to 2,443 tonnes last year, from 1.5 million tonnes in 2018.

Beijing has already scrapped an additional 5% tariff on U.S. propane shipments that was set to take effect from Dec. 1, 2019.

LIQUEFIED NATURAL GAS (LNG)

Imports of the super-chilled fuel from the United States stood at 258,955 tonnes in 2019, far lower than the 2.15 million tonnes imported in 2018, according to Chinese customs. This is, however, a fraction of China's total LNG imports in 2019 of 60.25 million tonnes.

METHANOL, ETHYLENE GLYCOL (MEG)

Imports of U.S. methanol in 2019 dropped to 113 tonnes, compared with 75,118 tonnes in 2018. China imported only 84,610 tonnes of U.S. MEG last year, compared with 147,890 tonnes in 2018.

These were also a tiny part of China's total 2019 methanol imports at 9.95 million tonnes and MEG imports of 9.03 million tonnes.

SOYBEANS

The Chinese government has given tariff exemptions to some U.S. soybean imports. In 2019, China brought in 16.94 million tonnes of U.S. soybeans, edging up from 16.6 million tonnes in 2018, when shipments nearly halved from the previous year due to the trade dispute. The Chinese government has given tariff exemptions to some U.S. soybean imports.

PORK

An outbreak of African swine fever in China has decimated the world's largest pig herd and sent domestic pork prices soaring to record levels. U.S. pork exports to China and Hong Kong were up 49% year-on-year in value at \$1.18 billion from January to November 2019.

SCRAP METAL



Shipments of U.S. aluminum scrap to China were down only 19.7% year-on-year in the first 11 months of 2019, but those of U.S. scrap copper, subject to a 25% tariff since August 2018, crashed by 75.7% over the same period.

RARE EARTHS

China has raised the prospect of restricting rare earth exports to the United States but has not announced any formal curbs or export duties.

In the other direction, it has levied tariffs on imports of U.S. rare earth ore and rare earth magnets since June 2019. It agreed as part of the Phase 1 trade deal to buy more of two rare-earth metals - scandium and yttrium - from the United States.

Exportaciones e Importaciones de carnes bovinas son importantes para el sector

03 February 2020 US - Beef exports and imports are certainly a challenging topic to tackle for American cattle farmers and ranchers, but are an integral part of the beef industry in the United States, says Greg Hanes, Cattlemen's Beef Board CEO.

Mr Hanes said: "At first glance the idea of importing foreign beef into the US may strike cattlemen and women here as a curious practice. If we grow arguably the best beef in the world in this country, why bring in more? The reason lies in the types of beef we Americans love to eat – mainly steaks and ground beef. In fact, CattleFax estimates that over 51 percent of the beef consumed in the United States is ground beef.

"Steaks are high-demand, high-value cuts and consumers are willing to pay higher prices for them. This is great because it brings more value to the cutout. But American consumers also love hamburgers, and most of those are consumed at fast food restaurants at low prices.

"Since American farmers and ranchers are producing more Prime and Choice-graded beef these days, the value of the non-steak cuts, due to global demand, are higher than the value of hamburger. So rather than grind them into burgers, we can export them for a premium.

"However, in order to meet that domestic demand for inexpensive fast food hamburgers we need to import beef. Despite what you might visualize imported beef to be, most of the beef we bring into the US is lean trim, not muscle cuts for sale at retail.

"In conversations I've had with industry experts, most estimate that at least 90 percent of our imports are inexpensive lean trim or manufacturing beef that is then ground with fat (something we produce but consumers don't buy outright) from our corn-fed animals to produce all those fast food hamburgers at cheap prices for hungry American consumers.

"At the same time, we export other beef cuts (which could have been ground) and variety meats (which we don't like to eat here) to other markets around the world. Those markets have a high demand for those cuts, so we can then receive top dollar back for those items. For example, short plate could be ground and get about \$1.50 per pound here, but as a high demand item in Japan, they will pay double that price per pound.

"Assuming each short plate weighs 15 pounds, USMEF estimates that one item is adding about \$22.50 per head of value. Tongues are another great example. No one I know around here grills them up on the weekend!

"Demand for those are low, only fetching about \$1.00 per pound here in the United States. But in Japan, every person I know loves to grill tongue, so they pay more than \$5.50/pound there. That adds another \$13.00 per head.

"This happens with other cuts in other countries as well, helping to add value – especially to low demand items in the US. According to CattleFax, the amount of beef we imported compared to the amount of beef we exported last year is expected to be about the same (final 2019 figures will be released in February). However, and this is very key, the value of our exported beef is estimated to be about \$1.3 billion higher.

"In a nutshell, we are meeting the desires of consumers with the beef they want to purchase, wherever they are in the world. The global competition for these cuts helps us get the best prices possible and boosts demand for our cattle.

"Next time we'll discuss the role the Beef Checkoff plays in imports and exports."

Expectativas de un boom en las exportaciones de carnes

February 5, 2020 09:19 AM Cattlemen in the U.S. are ecstatic new trade agreements will provide a much needed boost to domestic cattle prices. Signing phase one of the Chinese trade agreement last month created the most frenzy, but an earlier trade pact with Japan is likely to have more immediate impact.

For several years Japan has been the largest export destination for U.S. beef, peaking at more than \$2 billion in 2018. Last year's total slipped some 5%, but Japan remained the largest consumer of U.S. beef. On Jan. 1, 2020, however, the newly minted U.S.-Japan Trade Agreement went into effect, lowering tariffs on chilled and frozen beef from 38.5% to 26.6%. On April 1, tariffs will drop to 25%.

When the U.S.-Japan Trade Agreement was signed last October, Ethan Lane, National Cattlemen's Beef Association director of governmental affairs said, "That is a level playing field and competitive access to



our largest export market in Japan. This is the product of years of discussions and back and forth, and advocacy and education efforts on behalf of our leadership.”

Reducing the financial hurdle to ship beef to Japan will boost U.S. exports, according to the U.S. Meat Export Federation.

“The fact that Japanese consumers are going to be shouldering less of the tariff burden should increase consumption,” says Joe Schuele, USMEF spokesman. The trade group forecasts Japan will buy about \$2.3 billion in U.S. beef this year, a 14% increase.

USMEF forecasts continued sales increases to Japan over the next five years. That’s because tariff reductions will continue down to 25% next year with annual reductions until it reaches 9% in 2033. By 2025, USMEF believes the Japanese will be buying \$2.8 billion worth of U.S. beef, which, if realized, would be a 30% increase over 2019 levels.

Schuele says U.S. beef exports will increase because, “We feel we’ll be able to displace some competitor’s product, and we might also capitalize on increased consumption.”

While beef industry leaders praise the Japan deal, they are nothing short of ecstatic over the potential in the U.S.-China pact. Since the Chinese market reopened to U.S. beef in mid-2017, only about 20,000 metric tons have been delivered. That’s less than 1% of total U.S. beef exports.

But China represents a relatively untapped market with its massive middle-class population of roughly 550 million people. That’s 40% larger than the total U.S. population, and 10 times the size of Japan’s middle class.

“The phase-one agreement with China will be a game changer for the U.S. beef industry,” says Jennifer Houston, NCBA president. “It was an especially great day for American beef producers.”

That’s because China agreed to most of U.S. negotiators’ demands, and as a result, the Trump administration anticipates U.S. beef exports to China could soon reach \$1 billion per year.

In signing the agreement, Chinese Vice Premier Liu He signaled the Chinese are no longer worried about the threat of bovine spongiform encephalopathy (BSE). China also ended its ban on hormone-treated beef, stopped requiring beef come from cattle younger than 30 months of age, and ended its demands for a cattle traceability system in the U.S.

However, the Chinese held firm on their ban on cattle treated with ractopamine, a beta-agonist given to feedlot cattle.

While China made concessions on trade, there are still high tariffs that remain in place. Beef and all ag commodities are currently subject to a 47% retaliatory tariff, higher than the base 12% allowed under World Trade Organization rules.

However, those tariffs will not prevent the export of beef to China, explains Gregg Doud, chief negotiator with the office of U.S. Trade Representative.

“They made a commitment on meat that they have to meet,” Doud says.

Beef Quality Assurance lanzó herramienta de capacitación

06 February 2020 US - Building on its updated National Manual launched in Summer 2019, the Beef Quality Assurance (BQA) programme has updated its online training modules to make them more realistic and useful.

The National Cattlemen's Beef Association (NCBA) reports that the new modules are now available to those who are first becoming BQA certified online and those who are getting recertified as required after three years.

First launched in 2017, the online training modules have been embraced to date by more than 100,000 in the cattle industry.

BQA certifications are also available at in-person training events offered through state beef councils, cattlemen’s affiliates, extension programmes and other local efforts throughout the country.

Funded by the Beef Checkoff, the BQA programme touches more than 85 percent of beef produced in the United States today.

"The new online modules maintain the programme’s integrity and make its lessons more real-life and user friendly," says Bob Smith, DVM, chair of the BQA Advisory Board.

"They incorporate a wealth of input from people who use the practices every day as well as experts in the field and share them in a way that is practical and understandable. We believe the improvements will make this successful program more enjoyable and an even better learning experience."

The online BQA experience is tailored to each participant by industry sector and interest. After registering, participants are taken through an interactive training module that can be completed online, anytime, with participants starting and stopping training at their convenience without losing progress.

Categories for training and certification include Cow-Calf, Stocker, and Feedyard. Online training and certification are available for free and accessible twenty-four hours a day, seven days each week, making it a convenient option for busy farmers and ranchers.



AUSTRALIA

Perspectivas de una baja en la producción de carnes bovinas

04 February 2020

Key points:

Australia's cattle herd expected to fall to lowest level since 1992

Adult cattle slaughter to see sharp contraction in 2020

Carcase weights forecast to increase 3%

Global demand for beef expected to remain robust and support cattle prices

The national beef cattle herd is expected to fall to its lowest level since 1992, as Australian cattle producers enter 2020 on the back of one of the most challenging years on record, according to Meat & Livestock Australia's (MLA) 2020 Cattle Industry Projections.

Drought conditions in most key production areas prompted widespread destocking in 2019. Financial pressures on producers were also compounded by severe flooding in north Queensland in 2019, and more recently, devastating bushfires.

While useful rainfall in recent weeks has offered encouragement to cattle producers, turnoff is anticipated to remain elevated at the start of 2020, with further widespread follow up rainfall still required.

MLA Senior Market Analyst, Adam Cheetham, said as a result of the scale of destocking, the national herd is forecast to decline 5.8% year-on-year by the end of June 2020 to 24.7 million head, representing a cumulative fall of 12.4% since June 2018.

"From a cattle supply perspective, numbers over the next two years are expected to tighten considerably. The extent of tightening will be determined by domestic and global influences, with rainfall and demand from China the stand out variables," Mr Cheetham said.

"Adult cattle slaughter in 2020 is currently forecast to fall 15% to 7.2 million head, with an expected tightening of supply as the year progresses.

"Production is forecast to be down 13% to 2.1 million tonnes carcass weight (cwt). However, carcass weights are expected to increase 3% to average 292kg/head as a result of an anticipated increase in the grainfed portion of turnoff combined with a lower percentage of female slaughter.

"The lot feeding sector has been growing in recent years in response to strong demand for high-quality grainfed beef and its key role in finishing cattle in drought conditions. Over one million head of cattle on feed has been maintained over the last seven quarters and this is set to continue in 2020, despite the potential for higher feed and feeder costs.

"Female slaughter reached new highs in 2019, but is expected to drop off in 2020 as the herd shifts from contraction to rebuild – assuming a return to average seasonal conditions. However, with feed and water availability tight in many regions, any return to the extreme dry conditions during 2020 may see a repeat of 2019 trends."

Mr Cheetham said despite all of the pressures on producers, global demand for beef has remained robust and helped support cattle prices during these extreme conditions.

"The global protein market experienced an exceptional year in 2019, with the impact of African Swine Fever in China creating a significant protein deficit and reshaping the global meat trade as more product was directed to the China market," Mr Cheetham said.

"Australian beef exports were very much part of this shift, with exports to China growing 85% and the market emerging as Australia's largest market by volume.

"The protein deficit in China is set to be just as apparent in 2020, but many shifts in the global landscape will impact how this unfolds, including the US-China trade relationship, production and policies from South American suppliers and policy shifts within China itself.

"Demand for beef from many other key markets around the world remains robust, but buyers must now compete more fiercely for that product.

"In 2020, Australian beef exports are forecast to decline 16% to 1.03 million tonnes shipped weight (swt), one of the lowest levels in recent years, but still higher than any year before 2013."

Australian cattle prices are expected to find support in 2020 in the event of a major improvement in seasonal conditions, as restockers, feeders and processors compete for a reduced pool of livestock. The impact of the recent rainfall on cattle prices provides some indication of their likely upwards trajectory in the event of more follow up rain and a solid Autumn break in the south.

"Young cattle and breeding stock prices will be influenced significantly by the extent of the improvement in pasture availability," Mr Cheetham said.

"Even without good rain, finished cattle prices should remain at historically high levels as a result of the strong demand fundamentals."



Negociaciones en marcha con la Unión Europea y el REINO UNIDO

05 February 2020 The Australian red meat industry, under the leadership of the EU/UK Red Meat Market Access Taskforce (Taskforce), is maintaining high ambition for trade reform in both the European Union (EU) and the United Kingdom (UK).

As with other free trade agreements the Australian Government has negotiated to date, liberalisation of restrictive market access arrangements remains the overwhelming priority of the Taskforce. The current Australia-EU Free Trade Agreement (A-EU FTA) negotiations and the envisaged Australia-UK Free Trade Agreement (A-UK FTA) negotiations, provide this opportunity for trade reform.

Taskforce Chair Andrew McDonald said Australia has a long history of trading with Europe; with the Australian red meat industry responding to European customer demand by developing dedicated supply chains, focused on meeting market-specific requirements.

Despite this focus, Australian red meat exports are constrained by the EU via disproportionately low volume import quotas and high above-quota tariffs. In terms of country-specific access, Australian exporters only have access to a 7,150 tonne high-quality beef quota (with a 20% in quota tariff) and a 19,186 tonne combined sheepmeat/goatmeat quota (with zero in quota tariff).

“The opportunity presented by the A-EU FTA negotiations to modernise these access conditions and address the uneven playing field, especially in comparison to the preferential access other global red meat exporters have secured with the EU, is clearly worth pursuing,” Mr McDonald said.

“The sixth round of A-EU FTA negotiations is scheduled to be held in Canberra next week, and this engagement is likely to facilitate further discussion on market access for goods.

“As Australia and the EU are like minded partners, with a shared commitment to rules-based international trade and given an environment of ongoing global disruption, we encourage negotiators from both sides to set the benchmark when it comes to a comprehensive and ambitious FTA outcome.”

For future trade arrangements with the UK, the red meat industry remains equally optimistic.

In 1973, when the UK joined the European Economic Community (as it was known), Australian red meat exports to the UK fell substantially - with the UK succumbing to the EU's low quota and high tariff import regime.

However, following the UK officially leaving the EU on 31 January 2020, after 48 years of membership, the UK is now able to commence trade discussions with other parties including Australia.

“Although having formally left the EU, transition arrangements will apply for the remainder of this year, with Australia's current beef and sheepmeat access to the EU (incorporating the UK) remaining unchanged. This is because the UK effectively remains inside the EU market and customs union for the remainder of 2020,” Mr McDonald said.

Over the next 11 months, the UK will no doubt be focused on securing a trade deal with the EU – but it is also able to commence, conclude, but not implement, other trade agreements.

“Given Brexit has come to fruition and in anticipation of government mandates which will trigger the commencement of negotiations, our industry Taskforce will be ramping up its advocacy, in partnership with the Australian Government, in pursuit of a trade enhancing FTA with the UK,” Mr McDonald said.

The separate but parallel A-EU FTA and A-UK FTA negotiations have the potential to provide additional export opportunities for the Australian red meat industry - with large pools of consumers demanding high-quality imported beef and sheepmeat - which our industry is perfectly positioned to supply.

EMPRESARIAS

Friboi amplia segmento de carne premium

Fonte: JBS. This post was last modified on 4 de fevereiro de 2020 11:56

A Friboi comemora os números do segmento de carnes premium, os chamados cortes especiais, com alta de mais de 40% em relação ao ano anterior. Um dos drives para esse crescimento é a ampliação dos pontos de venda e facilidade de acesso a esse produto, liderado pela 1953 Friboi. Somam-se a isso a parceria e o desenvolvimento de programas com fornecedores para oferecer o melhor produto ao consumidor.

Desde junho do ano passado, a marca está presente no varejo com açougues gourmet. Já são 34 lojas da parceria com o Pão de Açúcar em locais como Leblon (no Rio de Janeiro), Lago Sul (Brasília) e São Paulo (capital e interior).

Tyson perspectivas condicionadas a la situación en CHINA

Bloomberg February 6, 2020 07:(Bloomberg) -- Tyson Foods Inc. delivered a mixed bag of quarterly results while retaining an upbeat global meat outlook based on China's efforts to fill a protein gap because of African swine fever and easing trade tensions.



Shares fell before the start of regular trading after quarterly sales missed estimates as soft pricing held back the chicken unit and the company cut its forecast for poultry margins. But the top U.S. meat processor delivered profit that matched expectations as beef and pork prices benefit from China's meat shortfall.

Chief Executive Officer Noel White forecast "typical" fiscal second-quarter challenges and volatility but retained a positive long-term outlook as export markets absorb higher supplies. He made no reference to the spread of coronavirus in China. "With improved access to global markets resulting from recent trade developments, there are reasons to be optimistic about fiscal 2020 and beyond and we are well-positioned to capitalize on opportunities in the global marketplace," White said.

On a call that starts at 9 a.m. in New York, investors will be looking for Tyson's guidance on how much coronavirus will disrupt trade and demand in the world's top food buyer. Before the outbreak, meat producers were surging on the additional demand from swine fever.

Beijing's efforts to minimize the impact of coronavirus have helped fuel a recovery this week after markets tumbled in previous weeks. Still global meat prices fell the most since 2015 in January after Asia's rapid pork imports started to slow.

"As the fallout from ASF continues to unravel itself, we expect China to continue to ramp its imports of protein," Stephens analyst Ben Bienvenu said in report. Tyson is expected to make steady progress throughout the year in improving operations in underperforming chicken plants.

The company should benefit from China lifting a five-year ban on imported U.S. chicken in November, as well as demand for imported pork amid African swine fever, according to Bloomberg Intelligence. The prepared foods segment should continue to see strong sales volume trends.

Tyson shares have retreated about 8% this year as part of a market-wide pullback fueled by coronavirus concerns after they surged 70% last year. The stock retreated before the start of regular trading in New York on Thursday.

Rumor de cierre de gran frigorífico paraguayo

05 DE FEBRERO DE 2020 - En el día de ayer corrió fuertemente el rumor de que Frigorífico Norte SA (Frigonorte), uno de los frigoríficos más grandes del país, estaría cerrando sus puertas, aunque la versión no pudo ser confirmada.

Para tener información de la misma empresa, intentamos dialogar con el gerente general de Frigonorte, Presley Noguera, quien se excusó de hablar "porque estaba en ruta".

Asimismo, consultamos a directivos de la Cámara Paraguaya de la Carne (CPC), pero en el gremio no saben nada del posible cierre del frigorífico. "Lo que puedo decirte es que en enero no realizó ninguna faena, pero estábamos esperando que reinicie sus operaciones este mes. Sobre el cierre no sabemos nada", dijo Korní Pauls, titular del gremio.

Para el Servicio Nacional de Salud y Calidad Animal (Senacsa), Frigonorte no tiene problema sanitario alguno y hasta diciembre pasado estuvo exportando normalmente. "En diciembre se realizó una inspección rutinaria a la planta y se encontró todo normal. Frigonorte hoy tiene todos los mercados habilitados", informó a su vez el presidente del Senacsa, José Martín Campercholi.

Llama la atención el posible cierre de este frigorífico, que en los últimos años ha invertido unos 30 millones de dólares en su planta industrial ubicada en Pedro Juan Caballero, departamento de Amambay.