



NOTICIAS INTERNACIONALES AL 08/07/2021

GLOBAL	2
OECD- FAO: Proyecta precios agropecuarios en bajas y escasos logros en cambio climático y lucha contra el hambre.....	2
Manejo del dolor un tema crucial en el bienestar animal	3
CHINA	3
China comprará 20.000 toneladas de carne de cerdo congelada para sus reservas estatales	3
BRASIL	4
Analistas prevén alzas en los precios ganaderos	4
Brasil continúa con oferta restringida y precios del ganado gordo al alza.....	4
Exportaciones bajaron en el primer semestre, pero por mayor valor.....	4
Promedio de embarques superó las 100 mil toneladas mensuales en los últimos tres años	5
Recuperación de pasturas permitiría incrementar en un 5 por ciento el stock.....	5
URUGUAY	6
Baja la oferta y el novillo gordo supera los US\$ 4,10	6
Exportaciones de carne vacuna aumentaron 24% en el primer semestre.....	6
Faena de corral fue récord en el primer semestre	7
Exportación en pie: Turquía continúa fría y China firme	7
Extracción ganadera sube respecto a un año atrás por una mayor faena y exportación en pie	7
Grandes oportunidades para Uruguay en el mercado internacional de la carne	8
Unión Europea pidió más información sobre Estradiol.....	8
Bartesaghi: “La idea de Uruguay no es patear el tablero, sino conseguir una flexibilización puntual para lograr un TLC con China”	9
PARAGUAY	9
Con precios estables, industrias evalúan el comportamiento del mercado gordo	9
UNION EUROPEA	9
Diagraman plan para aumentar la captura de carbono.....	9
ESTADOS UNIDOS	10
Esperan importantes anuncios que incluirían normas para tartar prácticas antimonopólicas	10
Demanda externa está estimulando el crecimiento de las exportaciones.....	11
<i>Estados Unidos estaría ocupando el lugar de Australia en CHINA.....</i>	<i>11</i>
AUSTRALIA	12
Meat & Livestock Australia llevar registro de sus aportantes.....	12
EMPRESARIAS	13
Brasil: carne procesada de Minerva tiene luz verde para ingresar a EE.UU.	13



GLOBAL

OECD- FAO: Proyecta precios agropecuarios en bajas y escasos logros en cambio climático y lucha contra el hambre

06 July 2021 FAO

The recently published OECD-FAO Agricultural Outlook shows that global-agrifood systems need to transform to meet the Sustainable Development Goals and weather climate challenges by 2030.

With less than 10 years until the 2030 deadline for achieving the UN Sustainable Development Goals (SDGs), governments need to step up their efforts to meet global food security and environmental targets, according to a new report released by the Food and Agricultural Organization of the United Nations (FAO) and the Organisation for Economic Co-operation and Development (OECD).

Although progress towards the SDGs is expected to be made in the coming decade - assuming a fast recovery from the global COVID-19 pandemic, and stable weather conditions and policy environments - the past year of disruptions from COVID-19 has moved the world further away from achieving the SDGs. This calls for urgent attention to the factors and forces driving performance in agri-food systems.

The OECD-FAO Agricultural Outlook 2021-2030 provides policy-makers with a consensus assessment of the ten-year prospects for 40 main farm and fisheries products at regional, national and global levels, analysing the drivers of performance in the agri-food markets and helping to inform forward-looking policy analysis and planning. The Outlook baseline projections describe expected trends based on existing policies, highlighting areas where additional effort is needed to meet the SDGs.

Ensuring food security and healthy diets for a growing global population will remain a challenge. Global demand for agricultural commodities – including for use as food, feed, fuel and industrial inputs – is projected to grow at 1.2% per year over the coming decade, albeit at a slower annual rate than during the previous decade. Demographic trends, the substitution of poultry for red meat in rich and many middle-income nations, and a boom in per capita dairy consumption in South Asia are expected to shape future demand.

Sustainable productivity growth is key

Productivity improvements will be key to feeding a growing global population - projected to reach 8.5 billion by 2030 - sustainably. Of the increases in global crop production expected in 2030, 87% are projected to come from yield growth, while 6% to come from expanded land use and 7% from increases in cropping intensity. Similarly, a large share of the projected expansion in livestock and fish production is expected to result from productivity gains. However, herd enlargement is also expected to significantly contribute to livestock production growth in emerging economies and low-income countries.

Without additional efforts, the Zero Hunger goal will be missed and greenhouse gas emissions from agriculture will increase further. An agri-food systems transformation is urgently needed.

Trade will continue to be critical for global food security, nutrition, farm incomes and tackling rural poverty. On average across the world, around 20% of what is consumed domestically is imported. Looking ahead to 2030, imports are projected to account for 64% of total domestic consumption in the Near East and North Africa region, while Latin America and the Caribbean region is expected to export more than a third of its total agricultural production.

“We have a unique opportunity to set the agri-food sector on a path of sustainability, efficiency and resilience,” OECD Secretary-General Mathias Cormann and FAO Director-General QU Dongyu said in the Foreword to the Outlook. “Without additional efforts, the Zero Hunger goal will be missed and greenhouse gas emissions from agriculture will increase further. An agri-food systems transformation is urgently needed.”

Global greenhouse gas emissions from agriculture are projected to increase by 4% over the next ten years, mostly due to expanding livestock production. This is despite the fact that emissions per unit of output - carbon intensity of production - are expected to decrease significantly over the period.

Globally, aggregate food availability is projected to grow by 4% over the next decade to reach just over 3000 calories per person per day. Per capita consumption of fats is projected to grow the fastest among major food groups, due to higher consumption of processed and convenience food and an increasing tendency to eat outside the home, both associated with ongoing urbanisation and rising women's participation in the work force. Income shortages and food price inflation in the wake of the COVID-19 pandemic are reinforcing this trend.

In high-income countries, per capita food availability is not foreseen to expand significantly from its already high levels. However, income growth and changing consumer preferences will support the shift away from staples and sweeteners to higher-value foods, including fruits and vegetables and, to a lesser extent, animal products.

In low-income countries, food availability is projected to increase by 3.7%, equal to 89 calories per person per day, mainly consisting of staples and sweeteners. Economic constraints will limit increasing



consumption of animal products, fruits and vegetables. Due to income constraints, the per-capita consumption of animal protein is projected to decline slightly in Sub-Saharan Africa, a region whose self-sufficiency for major food commodities is, on current trends, expected to decrease by 2030.

Over the medium term, weather, economic growth and the distribution of income, demographics and shifts in dietary patterns, technological developments and policy trends will shape food and agricultural prices. While the FAO Food Price Index has risen strongly in the past year, these increases are expected to be followed by a period of downward adjustment. The Outlook projects that food prices will resume a gradually declining trajectory in real terms, consistent with slowing demand growth and expected productivity gains.

While the Outlook focuses on medium-term trends, a wide range of factors can generate the conditions for short-term price fluctuations in agricultural markets. For instance, developments in energy markets, which affect input prices, and the greater volatility in grain prices associated with the increasing market share of some countries, contribute to the differences between projected and observed prices.

Manejo del dolor un tema crucial en el bienestar animal

08 July 2021

Increased use of pain management would offer immediate opportunities to improve ruminant welfare across the UK at little extra cost, according to views captured at a recent workshop, writes Ruth Wills.

Ruminant Health and Welfare (RH&W) identified a number of welfare challenges and positive interventions in the session, which brought together vets, researchers, farmers and other industry professionals.

Vice chairman Gwyn Jones, who ran the workshop with the help of six facilitators, says: “We discussed cattle and sheep welfare on-farm, identified positive interventions which could be easily implemented, and considered how these could be promoted. Increased use of pain management was highlighted as the one which could make the most immediate impact, offering significant welfare improvements.”

Anaesthetics already safeguard against pain during a range of surgical procedures and their use is embedded in farm and veterinary practice and underpinned in law, he explains. “But the opportunity for non-steroidal anti-inflammatory drugs to deliver longer term pain management means we can now do more, especially during bouts of disease and post-surgery.”

Widening the range of conditions where non-steroidals can be prescribed routinely by vets must be a quick win for animal welfare, he adds. “The opportunities are particularly interesting for small ruminants, where some products are not currently licensed for use.

“The conversation around pain management for docking and castration in lambs prompted a worthwhile discussion about whether the procedures can be avoided in the first place, which we will explore further. The availability of abattoirs or on-farm euthanasia in emergency situations was another interesting topic,” says Mr Jones.

The workshop also identified opportunities to deliver improved welfare through changes to handling systems, calf rearing practices, ‘downer’ cow handling, transport and colostrum management. Farmer and vet collaboration, standard operating procedures, knowledge exchange and training were key actions which could improve welfare in these areas, alongside a greater understanding of the cascade approach to off-license medicine use.

In all, over 60 delegates attended, bringing a range of expertise from across the four nations and utilizing the experience of those who are hands-on with cattle and sheep. Speakers added to the debate by giving presentations on topics like global developments in farm animal welfare standards, the consumer view of welfare, precision livestock farming technologies, welfare opportunities from a vet’s perspective, and environmental enrichment.

“Pain management was identified as one of the most accessible ‘wins’ though, as a low cost, easy to use solution which can significantly improve welfare – why wouldn’t you use it?” says Mr Jones. “In all sectors, however, there is room for developing other tools and training to encourage best practice on farm in collaboration with vets and industry bodies.”

Undoubtedly there is still work to be done – but this is the first step on the welfare journey, he adds. “All discussions and action points will be taken forward to the steering group, which will develop an action plan to be released later in 2021.”

CHINA

China comprará 20.000 toneladas de carne de cerdo congelada para sus reservas estatales

06/07/2021 - China comprará 20.000 toneladas de carne de cerdo congelada para sus reservas estatales el 7 de julio de acuerdo con los medios locales tras un aviso publicado en el Centro de Gestión de Reservas de Mercancías de China



Los precios de los cerdos vivos en el principal productor de carne de cerdo del mundo se desplomaron un 65% desde enero hasta principios de junio cuando los brotes de enfermedades provocaron ventas masivas y una gran cantidad de cerdos de gran peso fueron enviados al matadero.

La caída de los precios erosionó las ganancias de los ganaderos y generó preocupaciones de que muchos dejarían de criar animales, lo que provocó falta de ganado para sacrificio más adelante.

Las autoridades chinas compraron por última vez en el mercado en febrero y marzo de 2019, cuando realizó tres compras por un total de 200.000 toneladas.

BRASIL

Analistas prevén alzas en los precios ganaderos

5 de julho de 2021 Nesse começo do mês de julho, os preços do boi gordo registraram nova estabilidade na maioria das praças pecuárias. Mas analistas de mercado apostam na retomada do processo de alta na arroba, no curtíssimo prazo, estimulada pela enorme dificuldade dos frigoríficos em compras de lotes de boiadas terminadas, além de uma possível recuperação do consumo interno da carne bovina, em função do recebimento dos salários dos trabalhadores nesse início de mês.

Os custos da nutrição podem subir em caso de problemas da safra de milho ocasionada pelas geadas.

Os preços dos contratos futuros do boi voltam a subir, refletindo maior aperto na oferta no segundo semestre.

O Brasil concluiu o primeiro semestre deste ano com recorde histórico nas exportações de soja em grão e no complexo da soja. De acordo com dados do Secex, Secretaria de Comércio Exterior, as exportações do grão em junho foram de 11,12 milhões de toneladas, levando o acumulado entre janeiro e junho a 61,3 milhões de toneladas. No mesmo período do ano passado, o acumulado foi 58,8 milhões de toneladas.

As geadas dos últimos dias atingiram regiões agrícolas do Paraná e Mato Grosso do Sul, o que deve acentuar perdas na safra brasileira de milho, já fortemente impactada pela seca.

Ainda é difícil precisar o impacto do frio excessivo, uma vez que o prejuízo demora alguns dias para aparecer nas lavouras.

Atualmente, considerando apenas os efeitos da severa seca no Centro Sul, a segunda safra brasileira está estimada em 61,6 milhões de toneladas. Uma queda de 22,4 milhões de toneladas em relação ao potencial inicial, estimado pela Safras & Mercado.

Brasil continúa con oferta restringida y precios del ganado gordo al alza

08/07/2021 - Según publicó Abrafrigo

La oferta de ganado gordo en Brasil continúa restringida y cae el volumen de animales confinados, con frigoríficos que todavía intentan hacer negocios por debajo del promedio, pero sin apoyo de los pecuaristas.

Según publicó la Asociación Brasileña de la Industria Frigorífica (Abrafrigo) el mercado físico del novillo gordo sigue con precios estables. Según el analista de Safras & Mercado, Fernando Henrique Iglesias, los frigoríficos todavía intentan realizar negocios por debajo de los valores de referencia, como consecuencia de una posición más confortable en sus escalas de faena, mirando entre 4 y 5 días hacia adelante. La oferta de animales sigue escasa en gran parte de Brasil, consecuencia de la retracción del confinamiento 2021.

Respecto a China, persiste las incertidumbres en el mercado. El gobierno chino asumirá una postura más controladora con relación a la divulgación de datos. El acceso a la información se volverá más restringido. "Hay informaciones contradictorias. Por un lado, las agencias de noticias hablan de un nuevo foco descontrolado de peste porcina africana. El foco no está confirmado por la Organización Mundial de Sanidad Animal (OIE)", dijo el analista.

Precios. Por otro lado, el novillo gordo sigue firme y especialmente el llamado novillo china, animal con hasta 30 meses de edad, está siendo negociado en hasta 320 reales, precio bruto y a la vista. Datos levantados por Scot Consultoría mostraron que en los mercados paulistas, el precio del novillo, la vaca y la vaquillona están siendo negociados en 317, 294 y 310 reales, respectivamente.

Exportaciones bajaron en el primer semestre, pero por mayor valor

por Cecilia Ferreira julio 7, 2021

Brasil exportó 808.000 toneladas de carne vacuna en el primer semestre, un 3,2% menos que en el mismo período de 2020, cuando los envíos sumaron 909.000 toneladas, de acuerdo a datos difundidos este martes por la Asociación Brasileña de Productos de Envasado de Carne (Abrafrigo), en base a datos de la Secretaría de Comercio Exterior (Secex).

En valor, las exportaciones crecieron 4,4% en los primeros seis meses del año frente a un año atrás, a US\$ 4.080 millones. En el primer semestre de 2020, las ventas al exterior generaron US \$ 3.910 millones, publicó el diario brasileño Valor Económico.



China fue el mayor comprador de carne vacuna brasileña en el primer semestre, con una participación de 59% de las exportaciones totales e ingresos que representaron US \$ 2.410 millones. Estados Unidos, Chile, Filipinas y Egipto completan el grupo de los cinco mayores importadores.

En junio, el sector exportó 165.600 toneladas de carne bovina, ventas que generaron ingresos por US\$ 837 millones. En comparación con junio de 2020, el volumen cayó un 6% y los ingresos crecieron un 3%.

Promedio de embarques superó las 100 mil toneladas mensuales en los últimos tres años

Cepea, 08/07/2021 – As exportações brasileiras mensais de carne bovina in natura completaram, em junho, três anos de embarques acima de 100 mil toneladas. Segundo pesquisadores do Cepea, esse desempenho evidencia a consolidação desse novo patamar, além de indicar que a produção pecuária nacional precisa seguir investindo em tecnologia – que resulte em aumento de produtividade – para conseguir suprir a demanda internacional e também a um possível reaquecimento da procura interna. Pesquisadores do Cepea ressaltam que, mesmo com o Real se valorizando frente ao dólar nas últimas semanas, a carne bovina brasileira segue competitiva no mercado internacional. Além disso, restrições de exportações de outros países – como na Austrália, devido ao baixo número de rebanho, e na Argentina, em decorrência de embargos – possibilitam que as vendas brasileiras se mantenham aquecidas. Fonte: Cepea

Recuperación de pasturas permitiría incrementar en un 5 por ciento el stock

Fonte: Valor Econômico. 7 de julho de 2021

A recuperação de pastagens que os próprios produtores consideram como degradadas pode ampliar o rebanho bovino brasileiro em ao menos 4,9%. A ação é crucial para impedir que a produção rural resulte em desmatamento, e poderia ocorrer apenas com a adoção de técnicas já aplicadas em cada regiões e ainda reservando áreas para adequação ambiental. Mas o aumento do rebanho pode ser até maior. Ele chegaria a 9,7% se todos os pastos “degradados” tiverem aumento de lotação de animais.

Essas conclusões são de um estudo realizado por pesquisadores do World Resources Institute (WRI) Brasil e do Instituto de Pesquisa Econômica Aplicada (Ipea) que será publicado hoje na revista “Royal Society Open Science”. Para os cálculos do estudo, os pesquisadores utilizaram os dados do último Censo Agropecuário, de 2017, do Instituto Brasileiro de Geografia e Estatística (IBGE). No censo, são os proprietários que declaram as informações sobre área e rebanhos e que classificam se seus pastos são “degradados”.

No último censo, os proprietários reportaram ao IBGE um total de 12 milhões de hectares de pastos “degradados” – número bem menor que outros cálculos feitos com apoio de satélites, que indicam uma extensão mais próxima de 100 milhões de hectares.

Mesmo se considerada uma área menor, a recuperação dos pastos teria aumento significativo na oferta de gado no país em diferentes cenários econométricos. E seria um processo mais “fácil”, já que o próprio dono “reconhece a recuperação como necessidade”, diz Rafael Barbieri, do WRI Brasil.

Em um cenário, os pesquisadores calcularam que os pecuaristas teriam que reservar pastos “nativos” – de vegetação natural rasteira, como nos Pampas ou no Cerrado, mas ocupados com pastoreio – e parte dos pastos degradados para recuperar o déficit de vegetação nas propriedades, calculada em alguns estudos em 12,7 milhões de hectares. Ainda assim, haveria mais 5 milhões de hectares de pastos para serem recuperados. A intensificação adicional seria 9,1 milhões de cabeças ao rebanho.

Em um segundo cenário, que desconsidera que os produtores convertam pastos para recompor vegetações e apostem apenas na intensificação, de 10 milhões de hectares poderiam ter aumento de lotação de animais, resultando em uma oferta adicional de 17,7 milhões de cabeças.

Diferentemente de outros estudos, o aumento da lotação foi calculado não com base no limite da capacidade física das terras, mas no padrão de criação de animais em propriedades com pastagens de boa qualidade nas mesmas regiões onde estão os imóveis com pastos degradados.

Na Amazônia, os pastos “nativos”, com lotação média de 0,11 cabeça por hectare, poderiam alcançar o padrão médio das pastagens plantadas no bioma, de 0,91 cabeça por hectare. No centro-sul do Cerrado, os pastos degradados, hoje com lotação média de 0,45 cabeça por hectare, poderia alcançar a média dos pastos plantados, de 1,08 cabeça por hectare.

Essa intensificação poderia ocorrer com a transposição de práticas que os vizinhos mais produtivos já adotam, como adoção de curvas de nível, terraceamento, adensamento de plantio de pastagem, calagem e adubação, diz Barbieri.

A transformação depende de políticas públicas, avaliam os pesquisadores. Eles defendem que o Programa ABC incorpore o crédito rural que hoje financia pastagens, mas que não se enquadra em nenhuma linha e, portanto, não garante aplicação de boas práticas. “Não estamos falando de mais dinheiro, mas usar recurso que está em linhas não eficientes”, diz Barbieri.

Os pesquisadores também defendem a adoção de crédito direcionado a regiões com mais problemas, já que hoje 1% dos municípios abriga 25% dos pastos considerados degradados pelos próprios



propietarios. O pesquisador do WRI defende também que é preciso reforçar a assistência rural pública e diz acreditar que as novas políticas de carbono neutro dos frigoríficos possa auxiliar no apoio aos pecuaristas.

URUGUAY

Baja la oferta y el novillo gordo supera los US\$ 4,10

por Cecilia Pattarino julio 7, 2021

Con una oferta escasa, fundamentalmente de ganados especiales, el mercado de haciendas gordas mantiene la firmeza en todas las categorías con destino a faena.

Los fríos intensos de los últimos días hicieron retroceder el empuje que traían los verdes y las pasturas, llevando a que la oferta existente de animales prontos sigue reduciéndose, en la medida que se va volviendo cada vez más difícil encontrar productores que vendan.

Continúa ampliándose la diferencia entre los ganados de verdes y pasturas respecto a aquellos de campo natural, cada vez más escasos. Los negocios se manejan en cada caso, dependiendo los mercados del comprador, de ahí la disparidad de precios a los que están dispuestos los compradores por un mismo lote.

Los mejores novillos cotizan entre US\$ 4,10 y US\$ 4,15, o algún centavo más en ganados excepcionales, lotes voluminosos y con cercanía a plantas. Los novillos buenos cotizan entre US\$ 4 y US\$ 4,05. La vaca gorda cotiza en el eje de los US\$ 3,90 por kilo carcasa y la vaquillona, por su parte, consigue US\$ 4 por kilo carcasa.

En el mercado de reposición, se han ajustado a los valores para el ternero, con una oferta de forraje limitada en el comienzo del invierno y una demanda más selectiva. Este lunes, los terneros promediaron US\$ 2,23 por kilo en pie en el remate de Lote21, 3,5% menos que el promedio del mes anterior.

La preferencia por negocios cortos se mantiene y eso se vio reflejado en los valores, las vacas de internada subieron 2,05% a US\$ 1,49 y los novillos de uno a dos años y de dos a tres subieron entre 2 y 4% a US\$ 2,01 y US\$ 1,9 respectivamente.

Exportaciones de carne vacuna aumentaron 24% en el primer semestre

por Cecilia Pattarino julio 7, 2021

La recuperación de la demanda internacional por carne vacuna, con China comprando a todo trapo, Europa recuperando la actividad y el crecimiento de mercados como Japón y Corea del Sur junto con una mayor oferta de ganado para faena llevaron a un crecimiento de 24% en las exportaciones de carne vacuna en el primer semestre del año.

En el primer semestre de 2021 las exportaciones de carne vacuna totalizaron 242.766 toneladas peso producto, un 24% más que las 196.412 toneladas del primer semestre de 2020 y un volumen muy similar al primer semestre de 2019, según se desprende de los datos del Instituto Nacional de Carnes.

Los ingresos por exportaciones totalizaron US\$ 959.580 millones, pautando una suba de 26% respecto a enero-junio de 2020. Esta cifra también marca un aumento frente a los niveles prepandemia, de 6% frente al registro del primer semestre de 2019.

Todos los destinos incrementaron sus compras excepto el Nafta –EEUU y Canadá- y Rusia.

China fue el principal destino de exportación, representó el 52% del total exportado en divisas y el 60% en volumen. Los volúmenes de carne exportados hacia China aumentaron 46% interanual a 143.310 toneladas por un total de US\$ 499 millones.

Las ventas a la Unión Europea aumentaron 16% en la comparación interanual en volumen (20.451 toneladas) y 13% en ingresos (US\$ 123 millones) y su participación en el total de ventas fue del 13%.

Estados Unidos se mantiene como el segundo comprador, pero fue junto con Canadá y Rusia los únicos destinos que bajaron sus compras. Se vendieron 35.837 toneladas cifra 14% inferior a la exportada en mayo 2020.

Otros destinos que compraron más carne que en enero-junio de 2020 fueron Israel, Brasil, Japón y Corea del Sur.

Las exportaciones a Japón sumaron en el primer semestre del año las 3.380 toneladas, un 48% más que las 2.285 de un año atrás y más del triple respecto a las 1.053 toneladas de 2019. Mientras que las ventas a Corea del Sur sumaron 1.352 toneladas, 80% más que las 756 de un año atrás.

Jorge Acosta, gerente de información del INAC, dijo a Tiempo de Cambio de radio Rural que “Corea del Sur y Japón son dos mercados que empezaron a mostrar mayores colocaciones. Son colocaciones diferentes. Por un lado, Japón demanda carne de alta calidad tanto de corral como de pasto y a buenos precios. Mientras Corea, compra cortes más variados inclusive cortes del delantero que hacen que el valor de exportación esté por debajo”.



El precio promedio de exportación de la carne vacuna a Japón es de US\$ 6.494 la tonelada peso embarque, por encima del promedio general de US\$ 5.351 pero por debajo del precio del año pasado a ese destino: US\$ 7.702.

Faena de corral fue récord en el primer semestre

por Cecilia Ferreirajulio 7, 2021

La faena de corral fue récord en el primer semestre, con aproximadamente 150.000 cabezas, una participación de 13% sobre la faena total. “En valores absolutos no habíamos llegado a faenar proveniente de los engordes inscriptos en el Ministerio un nivel de faena de esta cuantía”, dijo a Tiempo de Cambio de radio Rural Jorge Acosta, gerente de Información de INAC.

Se trata de una suba respecto a las 139.056 cabezas registradas en mismo periodo de 2020.

Este año se ha registrado una reducción de la participación de vaquillonas en el corral y aumentó la de novillos. Este incremento se da con una estructura distinta en los corrales, con un cupo decreciente dentro de la Cuota 481 y una mayor colocación en otros mercados.

Las 150.000 cabezas “es una excelente noticia porque ubica a este instrumento, que más allá de las relaciones de precios que a veces pueden apretarse un poco o a veces no, empieza a mostrar que existen otras alternativas y que el corral empieza a ser competitivo más allá de la cuota 481”, destacó Acosta.

El volumen dentro de la cuota 481 se ubica sobre las 5.000 toneladas por cada periodo de tres meses y que Uruguay “la ha aprovechado de forma muy importante. Cerca del 50% de lo que ingresa es de Uruguay”, apuntó Acosta.

Sin embargo, dijo, esto no explica el mantenimiento de niveles tan altos de animales provenientes de corral, sino que otros mercados como China o algunos cortes a Japón son los que permiten que este negocio “tenga aparentemente vida para rato”.

Exportación en pie: Turquía continúa fría y China firme

06/07/2021 - Turquía podría reanudar corriente comercial a fines de segundo semestre

Gastón Silva, responsable de establecimiento María Dolores, señaló que la exportación en pie a Turquía está “muy fría”, enviando quizás un 20% de lo que Uruguay acostumbra a este mercado, pero dijo que hay demanda de China y que en el segundo semestre saldrán varios barcos con un 75% de razas carniceras.

En diálogo con Rurales El País, Silva hizo referencia a que la baja demanda turca se debe, en parte, a la incidencia del covid-19. De todos modos, hay expectativa de que se recupere a fines del segundo semestre, dado que “recién está moviéndose el turismo”.

En tanto, afirmó que hoy es más barato el ternero uruguayo que el brasilero y que, de hecho, los exportadores aseguran que los turcos “prefieren el ganado uruguayo que el brasilero. “Está clara la posición turca que no tiene mucha demanda de importación dado que tiene más facilidad de Uruguay y no procede a las compras como debió en su momento. Los negocios de Brasil han sido muy pocos, el ternero oscilaba US\$ 3”, indicó.

Sobre el negocio de corral afirmó que hoy es más atractivo, a pesar de que arrancó con un primer semestre tranquilo, con una industria tranquila y un nivel de precios de granos muy elevado. “Los granos jugaron en contra, la conversión no era buena y de a poco se fue acomodando. Desde mayo hay negocios por arriba de US\$ 4,10 por ganado cuota. Se pone más positivo el negocio del corral”, explicó.

Extracción ganadera sube respecto a un año atrás por una mayor faena y exportación en pie

por Cecilia Pattarinojulio 7, 2021

La tasa de extracción sobre el rodeo vacuno en el ejercicio 2020/21 fue de 21%, un aumento de tres puntos porcentuales respecto al año pasado debido a un aumento en la faena y en la exportación de ganado en pie.

Al cierre del año agrícola 2020/21 (julio-junio) la faena de vacunos totalizó 2.294.916 cabezas, 318.794 animales o 16% más que las 1.976.122 cabezas faenadas el ejercicio anterior. Impulsada por un incremento de 13% interanual en la faena de novillos y de 10% en la faena de vientres.

“Se recupera la extracción por faena de la mano de un incremento en la faena de ganados de corral - ganados jóvenes- pero también una mayor faena de novillos de seis dientes respecto al ejercicio pasado. Por otra parte, la faena de vacas se recuperó fundamentalmente en el primer semestre de este año con la recuperación de la demanda China”, dijo Jorge Acosta gerente de información de INAC.

Las exportaciones de ganado en pie totalizaron 151.643 animales al cierre del año agrícola 2020/21, un 18% más que las 128.118 de un año atrás pero muy por debajo del máximo histórico de 456.448 cabezas en el ejercicio 2017/18.

Considerando un stock inicial de 11,88 millones de cabezas y una extracción de 2,45 millones entre faena y exportación en pie, la tasa de extracción da como resultado 21%, superior a la de un año atrás (18%) pero por debajo de la de 2016/17, 2017/18 y 2018/19 con exportaciones en pie elevadas.



Respecto al promedio de los últimos 10 años, está un punto porcentual por encima.

Faena podría superar los 2,3 millones de animales en 2021

Según indicó Acosta, "Se están dando condiciones de oferta faenable y demanda internacional que nos hacen pensar que la extracción seguirá siendo alta. Seguramente la faena superará los 2,3 millones de cabezas al cierre del 2021. En el segundo semestre están dadas las condiciones de demanda y de oferta faenable como para que se mantenga el nivel de actividad".

Grandes oportunidades para Uruguay en el mercado internacional de la carne

07/07/2021 - Tras la baja de Argentina y la reducción de Brasil y Australia, Uruguay y Paraguay salen beneficiados

Sobre las perspectivas a futuro en el mercado internacional de la carne, Ignacio Iriarte, consultor del sector cárnico argentino, sostuvo que, en la medida que las nuevas variantes del covid-19 no se salgan de control en el hemisferio norte, el mercado internacional estará firme de la mano de las compras de carne de China en agosto-octubre que tiene una estacionalidad de precios y de volúmenes.

"Este año se encuentra con la novedad que jugadores como Brasil que tiene un 10% menos de hacienda disponible. Además, Australia tiene un volumen que es un 40% o 50% inferior hace un año; y la India va en camino a ser un jugador secundario en China. Además, de que Argentina se salió. Todo eso le deja una oportunidad extraordinaria a Uruguay y Paraguay", aseguró.

Respecto a la situación argentina, comentó sobre la presentación de un recurso de amparo de un frigorífico de Santa Fe contra la medida que reduce en un 40% la exportación de carne. Además, informó sobre la lucha de los sindicatos en una medida que afecta a más 15 mil trabajadores y reduce ingresos entre un 30% y un 40%. Por último, mencionó el acto del 9 de julio de los productores. Esto conforma la tercera resistencia: la judicial, la sindical y la de los productores.

"Ahora se organiza el sector productor. Personalmente, me llama la atención que no había respuesta de los sindicatos. Veo una acción de parte del gobierno; hay que ver que hace "el enemigo" está haciendo cosas pero tardó 15 días en tomar conciencia del daño", dijo.

Iriarte hizo referencia a que "es muy aplaudido hacerle daño al sector ganadero exportador", pero que la medida ha implicado que la vaca conserva y manufacturera -la que va a China- ha caído cerca de 40% y muchas plantas directamente no la compran.

"Está sobrado la vaca. El mercado interno puede asimilar lo que le tires, pero los gustos cambiaron. Se come carne de animales livianos finos, en sector alto y bajo. Es difícil vender un novillo pesado y ni hablar de una vaca manufacturera", afirmó.

Unión Europea pidió más información sobre Estradiol

08/07/2021 - El MGAP prepara documento para responder las dudas

La Unión Europea pidió información adicional a la Dirección de Servicios Ganaderos (MGAP) sobre el uso de sales de Estradiol, estrógenos utilizados para poder sincronizar celo en los programas de Inseminación Artificial a Tiempo Fijo (IATF). En esos programas reproductivos se utiliza 1 milígramo en vaquillonas y entre 1,5 y 2 miligramos por vaca para garantizar niveles buenos de preñez, no existiendo documentación científica que pruebe sean nocivos para la salud humana. El estrógeno, además, está presente naturalmente en el tracto reproductivo del animal, por lo que tampoco es nocivo para su salud.

Si bien hay otras opciones, como la hormona GnRn, no es tan efectiva en la ganadería de carne como el Estradiol, porque se consiguen porcentajes de preñez inferiores.

El uso, consumo, venta, importación y exportación de sales de Estradiol quedó prohibido -por decisión del Ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca- desde el pasado 1° de enero hasta septiembre (Resolución 269/020).

La Unión Europea, según directivas internas del 29 de abril de 1996 y sus posteriores resoluciones, exige a terceros países exportadores de carne ovina y bovina la prohibición de suministro de 17 B estradiol (sales de Estradiol) y sus derivados.

En el corto plazo, es posible que el MGAP autorice posteriormente su uso en ganado de carne, porque se puede apoyar en la trazabilidad obligatoria del rodeo bovino para segregar los vientres que tengan por destino la Unión Europea. Vacas y vaquillonas que hayan sido tratadas una vez en su vida con sales de Estradiol, no podrán entrar a las faenas cuya carne se exporta a la Unión Europea. En los ovinos, ganado lechero y equinos, el citado estrógeno y sus ésteres estarán prohibidos.

"Seguimos trabajando en el tema Estradiol y estamos preparando las respuestas que nos está pidiendo la Unión Europea", confirmó a El País el titular de la Dirección General de Servicios Ganaderos, Diego De Freitas. Desde el MGAP aún no se maneja una postura definitiva ante el planteo. El miedo de la Unión Europea es que se utilice en el engorde del ganado, pero en Uruguay, el uso de hormonas en esta fase productiva está prohibida por Ley.

Campañas. Mientras tanto, la otra meta es junto a las gremiales de productores, continuar mejorando las diferentes campañas sanitarias, con especial énfasis en la lucha contra la garrapata y la brucelosis bovina.



“La meta es intercambiar ideas, plantear lo que desde el MGAP entendemos que se debe cambiar o agregar, pero también recabar las opiniones de las gremiales de productores”, explicó De Freitas. Productores y gobierno están de acuerdo en la necesidad de rever las distintas campañas sanitarias para conseguir una mayor efectividad. “El trabajo ya se había comenzado con el ex ministro Carlos María Uriarte y ahora continúa con el actual ministro Fernando Mattos”, destacó.

Bartesaghi: “La idea de Uruguay no es patear el tablero, sino conseguir una flexibilización puntual para lograr un TLC con China”

08/07/2021 - Uruguay anunció este miércoles que negociará acuerdos comerciales por fuera de la estructura del Mercosur, decisión que dio a conocer mientras los cancilleres de los países socios del bloque intentaban sin éxito acercar posiciones sobre el tema y sobre la reducción del Arancel Externo Común (AEC) para acelerar una apertura comercial.

En la decisión 32/00 se fortaleció la idea de que el Mercosur negocie en conjunto pero nunca se incorporó, ahora Uruguay dice que no está vigente y la discusión puede centrarse en el artículo 1º del tratado de Asunción que es violado desde 1999.

A propósito, el doctor Ignacio Bartesaghi mencionó que esto es una buena noticia para Uruguay, dado que se viene reclamando hace mucho tiempo.

“Lo ha intentado mediante una negociación, a través de la ‘flexibilización’, pero Argentina no estuvo de acuerdo, lo ha dejado claro. Uruguay da una señal clara de que no comparte un no como respuesta. Los argumentos de Argentina los escuchamos hace 30 años”, aseguró.

Según el experto, hay dos grandes mensajes: por un lado, la confianza de que Uruguay va a lograr esto, en la presidencia pro tempore de Brasil; por el otro, Uruguay se posiciona respecto a la famosa decisión 32/00 que establece que tiene que avanzar el bloque en conjunto y en consenso.

“Uruguay dice públicamente que no está vigente. La idea de Uruguay no es patear el tablero, es conseguir una flexibilización puntual para conseguir un TLC con China. Hoy la flexibilización es igual a TLC con China. La decisión no me cabe duda cuenta con el apoyo de Brasil”, aseguró Bartesaghi.

Según explicó, la estrategia de Uruguay tiene que ser cerrarla solo en China. “Plantearle a Argentina y a Paraguay que va a ser solo Uruguay, y que Brasil gane lo que quiera ganar. Argentina por ser Brasil quien impulsa esto va a ceder. En una negociación tenemos que jugar a que ganen todos”, afirmó.

En tanto, indicó que Japón no está arriba de la mesa, dado que no prevé la posibilidad de avanzar solo con Uruguay sino que con el Mercosur. “Lo que está más próximo en el corto plazo es China. Hay que tener claro para donde vamos a ir”, concluyó.

PARAGUAY

Con precios estables, industrias evalúan el comportamiento del mercado gordo

08/07/2021 GANADERÍA

Si bien el mercado de las haciendas gordas mantiene los mismos precios de la semana pasada para las distintas categorías, algunas plantas frigoríficas están evaluando un posible ajuste bajista. En relación a eso, un industrial confirmó a Valor Agro que “las recientes heladas y la entrada al invierno provocaron un aumento en la oferta de animales gordos”, a lo que se suman “correcciones en el tipo de cambio”. De todas maneras, la fuente indicó que el actual precio de lista posiciona a los machos en US\$ 3,40 por kilo carcasa, misma referencia para vaquillas, y a las vacas en US\$ 3,20 a la carne. Además señaló que por cargas especiales se están pagando algunos centavos más. Otro industrial dijo que el mercado continúa “sin alteraciones” y con ingresos a plantas que están marcados entre 7 a 10 días. Además señaló que la empresa “no prevé una baja de precios” para la próxima semana. Fuente: Valor Agro.

UNION EUROPEA

Diagraman plan para aumentar la captura de carbono

08 July 2021

The European Union has drafted plans to build up forests, grasslands and other natural "carbon sinks" that absorb carbon dioxide from the atmosphere to help curb climate change.

The plans were outlined in a draft document seen by Reuters on 6 July.

Carbon sinks have gained in importance as countries strive to reach "net zero" emissions by 2050, the goal scientists say the world must meet to avoid the worst impacts of climate change. Net zero emissions means emitting no more greenhouse gases than can be balanced by removing gases from the atmosphere.



EU forests, grasslands, croplands and wetlands altogether removed a net 263 million tonnes of CO₂ equivalent (CO₂e) from the atmosphere in 2018, according to the European Commission. That tally also accounts for the amount of CO₂ released when trees were cut down or wildlands burned.

The Commission will next week propose a target to expand the EU's sink to absorb 310 million CO₂e per year by 2030 by giving each member state a legally binding goal, according to the draft.

The proposal would require better protections for forests and wildlands, which have shrunk due to logging, demand for biomass energy and threats worsened by climate change such as wildfires and pests.

The draft did not define the national targets, which would replace a current requirement to ensure that CO₂ sinks do not shrink this decade.

From 2031, the EU would also begin accounting for agricultural emissions of gases including methane – another potent greenhouse gas - in its net carbon sink tally. EU agriculture emissions have not decreased since 2010.

The proposal is due to be published on 14 July as part of a broader package of climate policies whose main thrust will be cutting CO₂ emissions from sources such as vehicles, factories and power plants.

The policies will then be negotiated by member states and the European Parliament, a politically delicate process that could take up to two years.

The EU also plans to establish a system of carbon removal certificates, according to the draft proposal, which farmers and foresters could sell to polluters needing to balance their emissions - creating a financial incentive to store carbon.

ESTADOS UNIDOS

Esperan importantes anuncios que incluirían normas para tartar prácticas antimonopólicas

AgDay 07/08/21 - Vilsack Major Announcement in Nebraska

U.S. Agriculture Secretary Tom Vilsack is scheduled to travel to Nebraska Friday for what USDA is calling a "major announcement."

USDA says Vilsack will be in Omaha, but didn't provide additional details on what the announcement will be. The trip comes nearly two weeks after Vilsack and President Joe Biden canceled their planned trip to a Wisconsin dairy farm in late June. The anticipated trip was reported to include a dairy announcement. However, the administration switched gears, with Biden traveling instead to LaCrosse, Wisc., to promote a \$973 billion infrastructure bill.

Jim Wiesemeyer, Farm Journal Washington Correspondent, says the canceled dairy trip left a sour taste for some, as USDA's talk of "big news" announcements hasn't happened yet.

"Nonetheless, USDA said Vilsack's travel to Nebraska on Friday will include "a major announcement," says Wiesemeyer. "In notifying the Nebraska news media, USDA said more details will be announced later. If I had to guess, and it's only a guess, Vilsack will likely have something to say on cattle prices and transparency. Whether or not that will be big news, I will leave to others and any actual announcement."

As first reported earlier this week, the Biden administration plans to issue an executive order to fight anticompetitive practices and create more competition, two of which will have a direct impact on farmers and ranchers.

While the executive order is expected to be signed this week, reports say it addresses a farmer's ability to repair his or her own equipment, protecting livestock producers who contract with large companies, as well as the labeling of meat.

"As part of the president's forthcoming executive order on competition, stay tuned," White House Press Secretary Jen Psaki said during a press briefing this week. "The U.S. Department of Agriculture announced it will engage in a series of rulemaking to increase competition in agricultural industries to boost farmers' and ranchers' earnings, fight back against abuses of power by giant agribusiness corporations, and give farmers the right to repair their own equipment how they like. The president's executive order will follow through on a campaign promise by directing USDA to issue new rules under the Packers and Stockyards Act, making it easier for farmers to bring in when claims stopping chicken processors from exploiting and underpaying chicken farmers and adopting anti retaliation protections for farmers who speak out about bad practices."

While details of the executive order haven't been released by the White House, Reuters reported Tuesday that President Biden plans to direct USDA to increase competition in the meat industry by creating a new rule under the Packers and Stockyards Act. The order would reportedly protect livestock producers' rights by clearing the way for new rules that would make it easier for farmers to sue companies they contract with over unfair, discriminatory or deceptive practices.

It could also direct USDA to tighten the definition of what it means for meat to be labeled a "Product of USA".The executive order by Biden is also expected to encourage the Federal Trade Commission (FTC) to



limit the ability of farm equipment manufacturers to restrict tractor owners from using independent repair shops or completing some of the work themselves.

Demanda externa está estimulando el crecimiento de las exportaciones

Jon Condon, 07/07/2021

FUELLED by impressive growth in a wide range of destinations, US beef export value and volume shattered previous monthly records in May, according to data released by the US Department of Agriculture yesterday.

While May beef exports were expected to far exceed last year's low totals, export volume soared to a record 133,440 tonnes, up 68pc from a year ago, and value increased 88pc to US\$904 million, statistics released yesterday by the US Meat Export Federation show.

This was the US's third consecutive monthly value record for beef exports, which had never exceeded US\$800 million before March. For January through May, US beef exports reached almost 588,000t, up 15pc from a year ago, while value increased 22pc to \$3.84 billion.

The May results reflect how the US and Australian beef industries are at polar opposites currently, in terms of production.

Driven by contraction in slaughter due to herd rebuilding, Australia's May exports reached just 76,500t, their lowest in-month level in 20 years, and more than 22pc below the same period last year. In contrast, the US exports in May were not that far short of double those from Australia in the same period – a highly unusual event.

"The outstanding May performance is especially gratifying when you consider where US red meat exports stood a year ago," US Meat Export Federation president Dan Halstrom noted yesterday.

"The US industry last year faced unprecedented, COVID-related obstacles at all levels of the supply chain, and a very uncertain international business climate. These challenges are still not behind us, but international demand has been very resilient and the US industry has shown a tremendous commitment to serving its global customers," Mr Halstrom said in a statement.

He cautioned, however, that labour availability remained a major concern and limitation for the US processing industry, and exporters continued to face significant obstacles when shipping product overseas. Due to the ongoing, fluid impact of COVID, food service restrictions also continued to affect several key beef markets where dine-in service was either suspended or subject to capacity limits and shorter hours, and tourism has not yet returned in many countries, Mr Halstrom said.

International beef demand will remain strong

"USMEF remains optimistic that international demand will remain strong in the second half of 2021, but the road ahead is not an easy one," he said.

"The US industry must continue to be innovative and aggressive in defending existing market share, while also expanding our customer base by responding to COVID-driven changes in the marketplace and shifts in consumer trends and preferences."

US beef export value in May equated to US\$433.18 per head of fed slaughter cattle, up 53pc from a year ago and breaking the previous record by more than \$65, MEF's compilation of statistics showed. Exports accounted for 17.6pc of total May US beef production and 14.9pc for muscle cuts only, up dramatically from the year-ago ratios.

January-May exports accounted for 15pc of total production and 12.6pc for muscle cuts, each about 1pc higher than a year ago.

Beef exports to South Korea were record-large in May at 29,400t, up 61pc year-on-year, valued at US\$225m (up 87pc). Driven by excellent retail demand in both traditional venues and e-commerce, Korea is the leading value market for US beef in 2021.

Despite some COVID-related restrictions, Korea's food service sector has also been a strong performer for US beef. Through May, US beef captured 66pc of Korea's chilled beef import market, up one percentage point from last year. Chilled volume was 33,000t, up 21pc from a year ago.

The US's May exports to Japan, the top volume destination for US beef, rebounded to 30,700t, up 54pc from a year ago, valued at US\$208m (up 71pc).

Estados Unidos estaría ocupando el lugar de Australia en CHINA

US Beef exports to China totalled 16,472t in May, only slightly trailing the April record, valued at US\$130.2m.

For the first time, in April and May, US monthly beef exports to China have exceeded those from Australia. With expanded beef access to China in place for more than one year under the Phase One Economic and Trade Agreement, US exports to the world's largest beef import market continue to climb. January-May US exports to China reached 64,763t valued at US\$475m – each up 1200pc year-over-year, and already establishing new annual records.



The US is now the largest supplier of grainfed beef to China, supplanting Australia, and accounted for 4.4pc of China's total beef imports in the first five months of the year.

MLA view on US export growth to China

In a recent market summary Meat & Livestock Australia said the Phase-One Agreement struck between the US and China at the start of 2020 had provided unrivalled technical access for US beef exports to China.

"Not only did the agreement wind back trade war tariffs, but the US was also permitted to export HGP-treated beef (albeit within maximum residue limits and with beta-agonists still banned) and beef from cattle over 30-months of age to China," MLA said.

Furthermore, the US was given the ability to apply a systems-based approach to China establishment approvals (unlike Australia and the rest of the world, which seeks approval on a case-by-case basis).

"This allows it to grant new establishments access at a time when COVID has seen other countries' approvals grind to a halt," MLA said.

While initial trade was slow, US beef shipments to China had surged in recent months, it said.

The bulk of Argentine and a large share of Australian beef exports to China were lower-priced commodity products, such as frozen manufacturing beef and hindquarter cuts, MLA said.

The US had not traditionally exported these items to North Asia, given its vast domestic appetite of such product to produce burger patties.

Reflecting variation in both quality and cuts mix, the average China import price of US frozen boneless beef in April was US\$7.83/kg, compared to US\$7.08/kg and US\$4.49/kg for product from Australia and Argentina, respectively.

"To replace the commodity beef from Argentina and Australia, other suppliers – such as Brazil, Uruguay and New Zealand – may need to fill in the gap, although the gap left by Argentina alone could be 200,000–250,000 tonnes per annum and beyond the means of one or a few major suppliers," MLA's recent summary said.

"US beef in China is capitalising on the reduced presence of premium Australian product, particularly grainfed loin cuts, and tapping into the fast-growing demand for high quality beef in the market."

China competing with vigorous US domestic buyer competition

While the US had a substantial supply base to draw on and Chinese demand is strong, China still needed to compete with the US domestic consumer and other affluent quality beef buyers in North Asia, MLA said.

"Demand in the US is currently red hot, as the economy surges amid unprecedented stimulus and a successful vaccine roll-out, and beef prices have jumped going into summer. This pricing pressure may soon weigh in on US beef shipments to China," it said.

In addition, overwhelmed supply chains and logistics have largely limited US beef exports to China to frozen sea-freight.

"To date, China's demand for imported beef has yet to show signs of receding," MLA's summary said.

"With Argentina and Australia limited by market access and other exporters already heavily geared to the market, China beef imports may soon come up against supply constraints. While the US is the world's largest supplier, it will continue to operate in premium, high-priced segments given its price point and need to balance the carcass domestically.

"That said, market access can change overnight, as evidenced recently by Argentina's withdrawal, and will continue to shape the China imported beef market."

AUSTRALIA

Meat & Livestock Australia llevar registro de sus aportantes

05 July 2021 Meat & Livestock Australia Meat and Livestock Australia (MLA) has this month commenced the development of the cattle and livestock Levy Payer Register.

The Register is a database of the details of individuals and organisations who pay red meat industry-specific transaction levies. It has been created to enable Rural Research and Development Corporations (RDCs), such as MLA, to better understand and more effectively communicate and collaborate with their levy payers.

Many other agricultural industries have already established registers including grains, wine and grape, sugar, and wool.

In 2018, the Federal Government passed legislation that gave the 15 RDCs the ability to establish Levy Payer Registers, allowing the Department of Agriculture, Water and the Environment (DAWE) to provide levy payer information to RDCs and the Australian Bureau of Statistics (ABS).

Since the introduction of the legislation, MLA has been engaging with DAWE, levy collection agents and the trade sector who submit levy transition returns as well as the software providers that support these businesses.



Up to now, agents have submitted to DAWE their monthly consolidated levies for each commodity transacted (cattle, sheep, lamb or goat).

From 1 July, the Levy Payer Register requires a more detailed list of who agents have collected levies from, the commodity (eg cattle, sheep, lamb or goats) and the levy amount.

Any businesses that transact levies on cattle, sheep or goats will be affected by this change, and should speak with their software provider to ensure they are prepared to submit the additional information.

As it is currently drafted in the legislation, "eligible recipients" of levy payer information are the RDCs (in this case MLA) and the Australian Bureau of Statistics (ABS). The ABS cannot establish a Levy Payer Register but it can seek access to the data to perform any of its functions.

Once established, an RDC can use the levy payer information from their register for the following purposes:

- to maintain a register of who has paid a levy and/or charge

- to maintain a register of persons eligible to vote in a poll conducted by, or on behalf of, the RDC

- to make public information of a statistical nature

- in performing its functions under law of the Commonwealth or under a contract or agreement with the Commonwealth

- to determine whether a person is or remains eligible to be a member of the RDC.

Levy payer information may not be used for purposes such as:

- agri-political activities

- increase the membership of an industry representative body

- an activity that would give a commercial advantage to a participant in the industry

- an activity unrelated to the function of the RDC.

Access to the levy payer information by a third party (that is anyone outside of MLA) can only occur with the approval of the Secretary of the Department of Agriculture, Water and Environment.

EMPRESARIAS

Brasil: carne procesada de Minerva tiene luz verde para ingresar a EE.UU.

07/07/2021 - Minerva Foods anunció que su división de carnes procesadas, Minerva Fine Foods, fue autorizada para exportar productos cocidos y congelados a Estados Unidos. Para recibir la autorización, la unidad se sometió a una auditoría realizada por el Ministerio de Agricultura, en conjunto con los requisitos establecidos por el Servicio de Inspección y Seguridad Alimentaria (FSIS).

Además de Minerva Fine Foods, la multinacional cuenta con cinco unidades autorizadas para exportar al mercado estadounidense. Las plantas de Araguaína (TO), Janaúba (MG), Paranatinga (MT) y Palmeiras de Goiás (GO) están habilitadas para embarcar carne fresca y la de Barretos (SP) puede vender carne enlatada.