



NOTICIAS INTERNACIONALES AL 22/10/2021

GLOBAL	2
Producción mundial de carnes bovinas crecerá en 2022	2
Informe OCDE - Costos del transporte marítimo y alzas de las materias primas desencadenan la inflación en el G-20.....	2
CHINA	4
Autoridades sanitarias renovaron prohibición a la carne británica pero no se posiciona con BRASIL.....	4
Gradual incremento en la producción de cerdo	4
RUSIA fue habilitada para proveer carnes bovinas.....	4
BRASIL	4
‘Factor China’ profundiza la caída de precios.....	4
Mercado chino continúa cerrado	5
<i>Ministerio aclara información y autoriza almacenar en contenedores carnes destinadas a CHINA</i>	<i>5</i>
<i>Establecimientos son autorizados a mantener carne en contenedores por 60 días.....</i>	<i>5</i>
<i>Ministra propone viajar a CHINA para tratar el tema</i>	<i>6</i>
<i>Demora en rehabilitar tendría condicionantes políticos.....</i>	<i>6</i>
<i>FAESP solicita mayor esfuerzo diplomático para reabrir el mercado chino.....</i>	<i>7</i>
<i>Impacto sobre las exportaciones en octubre</i>	<i>7</i>
Autoridades aseguran que no comprometerán la ganadería para reducir emisiones.....	8
URUGUAY	8
Se consolida el ajuste de precios para el gordo	8
Delegación de INAC participa de la 60° Reunión Anual de MICA en Estados Unidos.....	9
Estados Unidos quiere carnes saludables, con menos grasa y certificadas para sus consumidores.....	9
PARAGUAY	10
Frigoríficos mantienen precio de compra en US\$ 3,40, pero “Brasil presiona a la baja”.....	10
Paraguay cerrará este año como noveno exportador mundial de carne, según el USDA	10
Llegaría la primera cuadrilla de rabinos para el inicio de la faena kosher.....	10
UNION EUROPEA	10
Exigen normativa de bienestar animal más estricta en toda la ganadería	10
ALEMANIA confirma un caso de BSE	11
BREXIT: controles fronterizos han favorecido en comercio de la UE-27	11
ESTADOS UNIDOS	12
Baja el precio del ganado gordo de corral por el aumento del maíz.....	12
USDA invierte 10 millones de dólares en un centro para el desarrollo de proteínas cárnicas obtenidas en laboratorio	12
AUSTRALIA	12
Precios de la hacienda siguen en alza	12
China suspendió planta por sospecha de residuos peligrosos	13
MLA: estado de situación de la industria de carnes rojas.....	14
Millennials presentan una Buena oportunidad para las carnes premium	15
Cattle Council: el desafío de la huella de carbono.....	16
EMPRESARIAS	16
Grupo JBS compra otra empresa en Estados Unidos en segmento de platos preparados.....	16
Marfrig aprueban su compra de participación en BRF.....	17
Minerva plan de lucha contra la deforestación	17
JBS lanzó un título R\$ 1000 millones, la mitad destinado a proyecto sobre trazabilidad del ganado	18



GLOBAL

Producción mundial de carnes bovinas crecerá en 2022

Global production of beef and veal is forecast up nearly 1% in 2022 on growth in Australia, Brazil, and India, said USDA in a report. Australia production is expected to rebound 8% as improved pasture conditions have spurred herd rebuilding.

Beef production will be driven by higher supplies of slaughter-ready cattle next year and an increase in carcass weights driven by a higher rate of male slaughter. Meanwhile, beef production in Brazil is expected to be supported by greater cattle availability and improved margins for slaughterhouses. In India, carabeef production will continue the recovery that began in 2021 after severe supply chain disruptions caused a sharp drop in production during 2020.

Global exports in 2022 are forecast 2% higher due to expectations of continued strong global demand, particularly from Asia. Australia is expected to have higher exports on rebounding production, particularly in the second half of 2022.

Meanwhile, Brazil exports are expected to be record large as demand continues to grow in top market China. In contrast, New Zealand exports will be constrained by tighter cattle supplies. Paraguay will likewise see exports contract as harsh weather this year led cattle to be marketed earlier than planned and will reduce availability in 2022. Despite the decline, Paraguay is still expected to achieve its second-highest export total on record.

US production and exports

Production for 2022 is forecast down 3% as tighter cattle supplies weigh on slaughter. Tightening US beef supplies are expected to constrain exports, which are forecast 4% lower year-over-year. Meanwhile, production recovery in Australia is expected to increase competition in key Asian markets. However, US exports are expected to remain elevated by historical standards, achieving the second-highest total on record.

China beef imports and its share of global trade are expected to grow for the eighth consecutive year in 2022.

Beef gained ground as China struggled with tight pork supplies over the past several years. Evolving consumer preferences and an improving foodservice environment will give beef a larger place in the Chinese diet than in the past while muted growth in domestic production will support imports.

Informe OCDE - Costos del transporte marítimo y alzas de las materias primas desencadenan la inflación en el G-20

El aumento de los precios de las materias primas y de los costos marítimos explican gran parte del repunte observado en la inflación de los precios de las importaciones y de los precios al consumo respecto 2020 en el G20. Adicional a la fuerte demanda de bienes de consumo.

Se informa que en julio y agosto de este año, los precios mundiales de las materias primas fueron un 55% más alto que el año anterior.

Las tarifas transporte marítimo han sido entre 2 y 3 veces superiores al 2020.

Se ha dificultado el retorno de los contenedores tras la propagación de la variante Delta en muchas economías asiáticas, que ha provocado una prolongación en los tiempos de procesamiento en los puertos, una menor productividad de las terminales y depósitos. Sumado a los cierres temporales y el refuerzo de las normas de higiene han aumentado los intervalos entre los turnos de trabajo de las tripulaciones.

Los costos del transporte marítimo es probable que aumenten algo más del 25% en el cuarto trimestre de 2021,

Se duda que aparezca una capacidad de transporte marítimo adicional significativa hasta 2023.

Finalmente el informe publicado por la OCDE, señala que sigue existiendo una gran incertidumbre sobre las perspectivas de los costos de los insumos. En un escenario alternativo en el que los precios de las materias primas suben aún más en el cuarto trimestre de 2021 y los costos de transporte marítimo se mantengan elevados a lo largo de 2022.

El fuerte repunte de la demanda mundial, las interrupciones de la oferta y el agotamiento de los stocks han hecho subir los costos de transporte en todo el mundo y del transporte marítimo, especialmente en Norteamérica y Europa. Estimaciones empíricas para los países del G20 para evaluar el impacto del aumento de los costos de los insumos en la inflación de los precios al consumo, sugieren que el aumento de los costos del transporte y los precios de las materias primas explican gran parte del repunte observado en la inflación de los precios de las importaciones y de los precios al consumo respecto 2020, y es probable que estos efectos persistan durante algún tiempo, señala el documento Keeping The Recovery On Track publicado por Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE).



El alza del transporte marítimo

Como es conocido las tarifas de fletes de carga contenerizada también se han disparado este año, continuando el incremento que comenzó en 2020. A principios de septiembre de 2021, las tarifas spot eran entre 2 y 3 veces superiores a los del año anterior, empujados por la fuerte demanda de bienes de consumo y los bloqueos en el suministro que provocan retrasos en el transporte.

Los buques actualmente están siendo utilizados casi a plena capacidad y los contenedores siguen siendo escasos. La congestión de los puertos y la menor productividad de las terminales y depósitos interiores también han provocado congestión. Las normas de distanciamiento, los cierres temporales y el refuerzo de las normas de higiene han aumentado los intervalos entre los turnos de trabajo de las tripulaciones, especialmente tras la propagación de la variante Delta en muchas economías asiáticas. Esto último ha prolongado los tiempos de procesamiento en los puertos, dificultando el retorno de los contenedores a Asia y generando retrasos a lo largo de toda la cadena de transporte marítimo en el mundo.

De acuerdo con el documento de la OCDE es probable que esta situación atípica persista durante algún tiempo, ya que no es probable que aparezca una capacidad de transporte marítimo adicional significativa hasta 2023.

El alza de las materias primas

De acuerdo con el documento en julio y agosto de este año, los precios mundiales de las materias primas fueron un 55% más alto que un año antes. En detalle: los precios del petróleo han repuntado hasta su nivel pre pandemia; los precios de los metales se han disparado, debido a la fuerte demanda en China y en las economías desarrolladas; y los precios mundiales de los alimentos han subido hasta su nivel más alto en una década, en medio de la fuerte demanda y de las interrupciones de la producción relacionadas con el clima en las principales economías exportadoras de alimentos.

Efecto combinado

Y precisamente, según el documento “el efecto global del reciente aumento de la presión de los costos sobre la inflación de los precios al consumo en los países del G20 depende del impacto del aumento de los precios del transporte y de las materias primas sobre la inflación de los precios de las importaciones de bienes, y de su posterior transmisión a la inflación de los precios al consumidor”.

Estimaciones sugieren que los anteriores aumentos de los precios del transporte y de las materias primas están añadiendo actualmente alrededor de 11 puntos porcentuales a la inflación anual de los precios de las importaciones de bienes en las economías del G20, y alrededor de 1,5 puntos porcentuales a la inflación anual de los precios al consumo.

Por el contrario, estos factores estaban presionando a la baja la inflación anual de los precios al consumo del G20 en alrededor de 0,25 puntos porcentuales en el segundo semestre de 2020. En general, esto sugiere que el aumento de los precios de las materias primas y de los costos del transporte explican alrededor del 75% de los 2,25 puntos porcentuales en la inflación de los precios de consumo del G20 desde el segundo semestre de 2020.

Escenarios posibles

De acuerdo con la OCDE, el escenario central supone que los costos del transporte marítimo aumenten algo más del 25% en el cuarto trimestre de 2021, en línea con las tasas de crecimiento observadas en el segundo y tercer trimestres, antes de estabilizarse en el primer semestre de 2022 y luego moderarse hacia su nivel pre pandemia a medida que se alivia la congestión y se expande la capacidad. Los precios de las materias primas se mantienen estables en su nivel medio de julio y agosto de 2021, como se supone convencionalmente en las proyecciones de la OCDE.

Incluso sobre este escenario, el impacto del incremento de los precios de los insumos sobre la inflación de los precios al consumo tarda en desaparecer, lo que refleja la inercia en los ajustes de los precios y el impacto que la inflación de los precios al consumo del pasado tiene sobre las expectativas del sector privado.

El informe señala que estos efectos son menores de lo que eran antes, especialmente en las economías avanzadas, lo que refleja una mayor credibilidad de la política monetaria y la supresión de los mecanismos de indexación automática de los salarios (técnica para ajustar pagos de ingresos mediante un índice de precios). “No obstante, las presiones persistentes, aunque en última instancia transitorias, sobre los costos podrían hacer subir la inflación durante un periodo sostenido”, detalla el documento.

Según el informe publicado por la OCDE, también sigue existiendo una gran incertidumbre sobre las perspectivas de los costos de los insumos. En un escenario alternativo en el que los precios de las materias primas suben aún más en el cuarto trimestre de 2021 y los costos de transporte se mantienen elevados a lo largo de 2022, la presión alcista sobre los precios es más persistente, la inflación anual de los precios al consumo en el G20 aumentaría en torno a 1,75 puntos porcentuales en el cuarto trimestre de 2021, y en más de 1 punto porcentual de promedio en 2022.



CHINA

Autoridades sanitarias renovaron prohibición a la carne británica pero no se posiciona con BRASIL

21/10/2021 GANADERÍA

Las autoridades chinas resolvieron la semana pasada renovar la prohibición a las importaciones de carne bovina de Gran Bretaña debido a un caso de enfermedad de vaca loca, informó Reuters. Mientras tanto, el Gobierno no se manifestó sobre Brasil, quien está temporalmente suspendido para exportar a China por dos casos atípicos de vaca loca en Mato Grosso y Minas Gerais. Brasil lleva más de 45 días esperando por la reapertura de China. Debido a las demoras, las autoridades brasileras determinaron suspender toda nueva producción de carne bovina con destino al país asiático. Se espera que la ministra de Agricultura de Brasil, Teresa Cristina, viaje próximamente a Beijing para intentar levantar el bloqueo a la carne vacuna que se generó a principios de septiembre. En el mismo informe que renueva la prohibición a la carne británica, la Administración General de Aduanas de China aprobó la importación de carne vacuna de Rusia.

Gradual incremento en la producción de cerdo

18/10/2021 Luego de las pérdidas por peste porcina africana

China continúa recuperando su producción de cerdos luego de los perjuicios causados por la peste porcina africana. Ahora la producción enfrenta el mayor nivel de los últimos tres años, como consecuencia de las inversiones desarrolladas por los criadores desde el año pasado, buscando una reconstrucción de las piaras.

Según publicó Reuters citando al gobierno, la producción llegó a 10,02 millones de toneladas entre julio y septiembre, mostrando un aumento de 43% comparándola con igual período del año pasado. Fue el tercer mayor resultado para el trimestre desde 2018, mucho antes que China comenzara a sentir las consecuencias de la peste porcina africana y el avance de la enfermedad por su territorio.

El incremento en la producción de carne de cerdo fue liderado por grandes criadores que invirtieron billones de yuanes en la creación de nuevas granjas en 2020. Los precios del producto se recuperaron 65% en 2021, lo que está llevando a que muchos productores vendan sus animales y se salgan del mercado, buscando recuperar el dinero que perdieron antes.

RUSIA fue habilitada para proveer carnes bovinas

By Reuters Staff 21/10/2021 BEIJING (Reuters) - China has approved beef imports from Russia, the customs office said on Wednesday.

The trade move, effective from Oct. 18, came after the two governments agreed on supply terms for Russian beef last month.

Beef exported to China must be from cattle under the age of 30 months, according to a notice published on the website of the General Administration of Customs, which set out various requirements for the export.

China's demand for beef has surged thanks to a growing middle class. High domestic pork prices last year also fuelled Chinese appetite for meats imports.

Beijing just last week renewed a ban on the import of British beef due to a case of 'mad cow' disease, while top beef exporter Brazil suspended shipments to China following two atypical cases of the same disease in the South American country last month.

Only two Russian producers were allowed by Beijing to supply their product to China before the approval.

BRASIL

'Factor China' profundiza la caída de precios

21 de outubro de 2021 A determinação do Ministério da Agricultura para que os frigoríficos suspendam quaisquer novas produções de carne bovina destinadas à China e a autorização para que empresas com vendas habilitadas àquele mercado possam estocar os cortes produzidos antes do embargo nas exportações tiveram reflexos no mercado pecuário brasileiro.

Após a divulgação da notícia, na noite de terça-feira, o contrato do boi gordo para novembro na B3 recuou 0,56% ontem, a R\$ 267,50 por arroba. Já o vencimento com entrega para novembro cedeu 1,77%, para R\$ 274 a arroba.

Embora o Ministério da Agricultura garanta que não está emitindo a certificação para exportação desde 4 de setembro, quando suspendeu as vendas para a China voluntariamente após identificar casos atípicos do mal da "vaca louca", as indústrias não paralisaram totalmente a produção, confiando na retomada rápida dos negócios com os chineses, segundo fontes do segmento.

Conforme Lygia Pimentel, CEO da consultoria Agrifatto, os frigoríficos seguiram com a produção para a China com a ideia de manter "a roda girando". Ela lembrou que o histórico de 2019, quando a suspensão durou apenas 13 dias, e a dificuldade de se encontrar contêineres podem ter pesado na decisão.



“As empresas continuaram produzindo para não perder a oportunidade de venda e o booking do navio. Justamente por essa dificuldade [de contêineres], essas empresas embarcaram cerca de US\$ 600 milhões para a China [após a suspensão] sem ter certeza de que as cargas seriam recebidas”, disse. Em nota, o Ministério da Agricultura disse que não houve nenhuma nova orientação aos frigoríficos e que o ofício – revelado pelo Valor – apenas atendeu ao pedido formalizado pelo setor produtivo para estocar os cortes produzidos antes de 4 de setembro.

Mas uma fonte da Pasta admitiu que o documento não seria necessário se as empresas tivessem sido mais cautelosas. “A exportação foi suspensa por causa da ‘vacina louca’ e as empresas continuaram produzindo sem saber quando retornariam a exportação. E ainda correndo o risco de a retomada da exportação poder ser com produtos produzidos apenas a partir da data de reabertura da exportação”, disse a fonte.

Lygia Pimentel acredita que a medida ainda poderá ser benéfica para as margens dos frigoríficos enquanto a suspensão continuar. “O preço do boi caiu mais do que o da carne no atacado. Com isso, a margem doméstica melhorou para a indústria. Agora [com a decisão do governo], o frigorífico consegue tirar o ‘prêmio China’ das negociações e consegue pagar menos pelo animal”.

No longo prazo, a analista alerta que a forte interrupção chinesa poderá atrapalhar o planejamento de pecuaristas e frigoríficos. Isso porque os números de confinamento estão caindo desde o embargo. Caso a suspensão demore mais, o fornecimento de carne tenderá a cair e os preços poderão disparar no começo de 2022.

“Essa queda assustou muito o pecuarista, que não mandou o animal para confinamento e o deixou apenas no pasto. Só que as chuvas só voltaram agora e, em janeiro, não haverá tempo para ter animal de pasto para abate. Existe o risco de uma queda dramática de oferta e isso pode firmar novamente os preços do boi”, acrescentou.

Mercado chinês continua fechado

Ministerio aclara información y autoriza almacenar en contenedores carnes destinadas a CHINA

20/10/2021 Divulgação equivocada de ofício interno do Mapa foi o estopim para uma ‘nova’ recomendação de paralisação de vendas ao país asiático; OUÇA depoimentos de analistas sobre o assunto □

O mercado do boi ficou atônito na manhã dessa quarta-feira (20/10) após a circulação de notícias de um ofício-circular do Ministério da Agricultura, Pecuária e Abastecimento (Mapa) em suspender a produção de carne para a China, nos frigoríficos habilitados à exportação ao país asiático.

No entanto, tudo não passou de um mal-entendido, segundo explica o Mapa, em nota encaminhada ao Portal DBO:

“O Ministério da Agricultura, Pecuária e Abastecimento (Mapa) informa que, ao contrário do que tem sido noticiado, a certificação de carne e produtos bovinos destinada à exportação para a China está suspensa desde o dia 4 de setembro de 2021, por decisão do governo brasileiro, em cumprimento ao protocolo sanitário firmado entre os dois países. Não há, portanto, nova orientação sobre a suspensão da produção”, diz a pasta, em nota.

“O equívoco que vem sendo propagado se deve à presença desta informação – a suspensão da produção – em ofício-circular destinado aos chefes de serviços de Inspeção de Produtos de Origem Animal (documento interno, portanto). O ofício atende a um pedido formalizado pelo setor produtivo e autoriza a estocagem, por 60 dias, de produtos destinados à China, já em contêineres, produzidos antes de 4 de setembro”.

Recomendação nem fazia sentido

Como se trata apenas de uma formalização da paralisação sobre as vendas a partir de 4 de setembro e não de um “novo pedido” de paralisação, a reação foi de estranheza da repercussão da medida para alguns analistas, pois, de fato, o comércio do boi já estava paralisado desde o dia 4 do mês passado.

“O gado já não estava sendo mais abatido para o destino China. Ninguém estava comprando ou abatendo gado para lá. O mercado realmente está parado. Não há efeito prático sobre essa decisão”, diz Hyberville Neto, médico veterinário e consultor de pecuária da Scot Consultoria, de Bebedouro (SP).

Establecimientos son autorizados a mantener carne en contenedores por 60 días

Fonte: Valor Econômico Autor: Rikardy Tooge e Rafael Walendorff
Campinas, SP, 20/10/2021

O Ministério da Agricultura determinou ontem (19/10) que frigoríficos habilitados a exportar carne bovina ao mercado chinês suspendam qualquer nova produção que tenha como destino o país asiático. Nesta terça-feira, a paralisação das exportações brasileiras de carne à China completou 45 dias.

Em 4 de setembro, seguindo um protocolo sanitário entre os dois países, o Brasil suspendeu voluntariamente suas vendas ao mercado chinês após a confirmação de dois casos atípicos do mal da



"vaca louca", em Mato Grosso e Minas Gerais. Ainda que as vendas tenham sido paralisadas por decisão do governo brasileiro, cabe à China determinar o fim do embargo, o que ainda não ocorreu.

Diferentemente do que ocorre com os casos clássicos do mal da vaca louca, em que o animal pode contrair a doença a partir de ração contaminada, nos atípicos, a doença se desenvolve espontaneamente, e o risco de contaminação é mínimo. O Brasil nunca registrou um caso clássico de vaca louca. A Organização Mundial de Saúde Animal (OIE) já declarou que o risco de contaminação do rebanho brasileiro é considerado "insignificante".

Ontem, além de determinar a suspensão da produção para vendas à China, o Ministério da Agricultura também autorizou os estabelecimentos processadores de carne bovina habilitados a vender aos chineses a estocarem em contêineres refrigerados a proteína que produziram antes da data da suspensão. A medida é válida por 60 dias.

Esses contêineres terão que permanecer dentro das plantas habilitadas pela China, e a temperatura e condições de armazenamento das cargas deverão ser monitoradas. As empresas poderão emitir o Certificado Sanitário Nacional (CSN) para transferir esses estoques de um frigorífico autorizado pelos chineses para outro. Não é necessário que as unidades sejam do mesmo grupo empresarial.

Ministra propõe viajar a CHINA para tratar el tema

19 de outubro de 2021

A ministra da Agricultura, Tereza Cristina, aguarda o retorno de uma carta enviada ao ministro-chefe da Administração Geral de Alfândegas da China (Gacc, na sigla em inglês), na qual se colocou à disposição para tratar pessoalmente sobre o embargo às exportações de carne bovina brasileira ao país asiático. As informações foram confirmadas ao Broadcast Agro (sistema de notícias em tempo real do Grupo Estado) pelo Ministério da Agricultura.

A abordagem é uma tentativa de fazer as negociações evoluírem entre os países, após mais de um mês de interrupção do fluxo de comercialização da proteína, por causa de dois casos atípicos do "mal da vaca louca".

Os casos da doença foram confirmados pela pasta no dia 4 de setembro, quando o Brasil suspendeu voluntariamente as exportações para a China, como cumprimento ao protocolo sanitário que consta no acordo comercial entre os dois países.

As regras preveem a normalidade das negociações após investigação dos casos por um laboratório internacional, como foi feito pela Organização Mundial de Saúde Animal (OIE) no Canadá. Mas, mesmo após o diagnóstico da OIE ter atestado que o País se mantém sem risco de contaminação pela doença, as compras não foram retomadas.

No fim do mês passado, o Ministério disse em nota que continuava aguardando um retorno dos chineses e que havia sido encaminhada uma solicitação para reunião técnica.

Na época, as autoridades do gigante asiático disseram estar analisando as informações apresentadas.

Demora em reabilitar tenderia condicionantes políticos

19 de outubro de 2021

As mesmas fontes que relataram ao Money Times, em 27 de setembro, que a demora da China em liberar as importações de carne bovina estava condicionada a alguma espécie de represália ao Brasil pelas críticas costumeiras de autoridades do governo, acreditam que serviu também para um teste de estratégia comercial que deu certo.

Há quase 50 dias o embargo se arrasta e os preços despencaram mais de R\$ 40 a @ – e pelo Cepea -, mesmo que não reste dúvida técnica alguma sobre o diagnóstico de atípicos (sem risco de contágio) para os casos da vaca louca detectados no início do mês anterior. E sem dar um mínimo de explicações.

Imaginar que a China volte às importações – e certamente voltará – aceitando valores muito acima pela carne, descolados dos preços praticados na origem pelos frigoríficos, é fora de propósito pelos padrões comerciais do país.

Lembram esses interlocutores, que pedem anonimatos por estarem próximos ao governo e ligados ao mercado, que a China em várias ocasiões pressionou os frigoríficos a cederem em preços, nos últimos anos.

E várias vezes conseguiram.

A entrada de carne de outras paragens, como se tem notícias da China, também dá folga ao abastecimento local, ainda que os volumes não sejam tão representativos como os dos embarques brasileiros interrompidos.

Além disso, como o mundo ficou sabendo na segunda, a produção de suínos na China aumentou, e bem, de modo que alivia a pressão doméstica e achatam até as cotações das outras carnes. E justamente pela proteína preferida.



Não há mesmo nada que o governo possa fazer, como chegou admitir o Mapa aqui, em 29 de setembro, além do que já deve ter feito, no máximo algum contato via Itamaraty se colocando à disposição para reuniões ou coisa que o valha.

A China não costuma gastar muito tempo com seus fornecedores, fora das platitudes diplomáticas corriqueiras.

FAESP solicita mayor esfuerzo diplomático para reabrir el mercado chino

Por: Portal DBO 20/10/2021

Documento pede ao governo que sejam tomadas medidas para a reversão do quadro, que "pode tornar-se gravíssimo para a pecuária paulista e brasileira", destaca o presidente Fábio Meirelles

A Faesp enviou ofícios ao Ministério da Agricultura, Pecuária e Abastecimento (Mapa) e ao das Relações Exteriores sobre o embargo mantido pelo governo chinês à importação de carne bovina brasileira.

O documento, assinado pelo presidente da entidade, Fábio Meirelles, pede que sejam tomadas medidas adicionais, com maior esforço político e diplomático, junto ao governo chinês, para a reversão do quadro, que "pode tornar-se gravíssimo para a pecuária paulista e brasileira", destaca o dirigente.

A Faesp reconhece o esforço do governo nas tratativas que objetivam a pronta solução do problema, mas ressalta que o Brasil tem a seu favor argumentos técnicos suficientes para demandar a retomada das exportações para a China.

O documento cita o trabalho de vigilância conduzido pelo serviço veterinário oficial brasileiro e que a Organização Mundial da Saúde Animal (OIE) concluiu rapidamente o relatório a respeito dos dois casos atípicos de vaca louca ocorridos no Brasil, reiterando não haver risco de proliferação da doença.

Meirelles salienta os danos causados aos pecuaristas paulistas pela paralisação das vendas. "A China tornou-se o principal destino das exportações de carne bovina produzida no Estado de São Paulo e em todo o território nacional. A demanda crescente daquele país foi fator determinante para o investimento de muitos produtores. Assim, haverá significativos prejuízos com a manutenção do embargo, responsável por acentuar a queda no preço dos animais de abate e com poucas perspectivas de solução em curto prazo, considerando que o ambiente de especulação ganha força e pressiona os pecuaristas", alerta.

O coordenador da Comissão Técnica de Bovinocultura de Corte da Faesp, Cyro Penna Junior, reforça não haver qualquer razão técnica para as vendas de carne à China não serem retomadas imediatamente. Lembrou que os casos identificados eram de animais velhos, que sequer foram para a linha de produção.

Impacto sobre las exportaciones en octubre

Lygia Pimentel 18 de outubro de 2021

As exportações de carne bovina, que já dava sinais de lentidão no início do mês, continuaram a perder forças. Durante os quatro dias úteis da semana passada 15,25 mil toneladas de proteína bovina foram embarcadas para fora do país, com isso a média diária parcial do mês de out/21 consolidou-se em 4,56 t/dia, 43,83% abaixo do mesmo período no ano passado e, caso finalize neste patamar, será o pior resultado desde maio/18.

O preço pago pela proteína bovina nos dias da última semana ficou em US\$ 5,14 mil/t, recuando 3,71% frente os números da primeira semana e puxando a média mensal para baixo em 1,24%, estabelecendo-se em US\$ 5,27 mil/t. Com isso, as vendas externas no período geraram uma receita de US\$ 78,46 milhões, fazendo com que a média diária atingisse US\$ 24,10 milhões, 11% inferior a semana retrasada.

Durante a última semana o volume de 213,54 mil toneladas de milho deixou os portos brasileiros, uma queda de 55,77% no comparativo semanal. Com o preço da tonelada avançando 4,27%, valendo US\$ 210,10/ton, a receita obtida com as exportações do cereal no período foi de US\$ 49,03 milhões e totaliza US\$ 146,33 milhões até o momento do mês corrente, 17,53% de todo o montante arrecadado em outubro/20, quando o valor da tonelada era de US\$ 166,80/ton.

Já as importações do cereal registraram 73,05 mil toneladas na 2ª semana de outubro/21, volume 64,74% inferior no comparativo semanal. Com valor de US\$ 221,90/ton, o cereal importado no período teve um custo US\$ 17,26 milhões, totalizando US\$ 66,81 milhões na primeira quinzena de outubro/21, valor 267,10% superior ao registrado no total de out/2020.

Com uma média de 206,79 mil toneladas embarcadas diariamente, o volume de 626,70 mil ton de soja deixou os portos brasileiros na última semana, queda de 56,52% no comparativo semanal. Durante a primeira quinzena de outubro/21, a quantidade de 2,06 milhões de toneladas foi para os países clientes do Brasil, tal quantidade equivalente a 85,37% de toda soja exportada em out/2020.

O preço médio da tonelada ficou em US\$ 529,70, avanço semanal de 0,27%. Nos últimos 4 dias úteis, o faturamento obtido com as exportações da oleaginosa foi de US\$ 334,0 milhões e com isso o mês já supera uma receita de US\$ 1,0 bilhão com as vendas externas do produto.

Agrifatto



Autoridades aseguran que no comprometerán la ganadería para reducir emisiones

19 de outubro de 2021

O Brasil descarta participar de qualquer iniciativa global para a redução de emissões de metano durante a CoP 26, que acontece em novembro em Glasgow, segundo apurou o Valor. Isso porque afetaria diretamente a produção agropecuária do país. A flatulência dos bois é responsável por boa parte da liberação mundial de metano, um dos principais gases causadores do efeito estufa.

Interlocutores da União Europeia e dos Estados Unidos têm insistido em um compromisso de corte de pelo menos 30% nas emissões desse tipo até 2030 em relação aos níveis de 2020.

O governo brasileiro, no entanto, não vê vantagens na medida. O país tem o maior rebanho comercial do mundo, com mais de 210 milhões de cabeças de gado. O país é também o maior exportador mundial de carne bovina. Em 2020, o Brasil exportou 2 milhões de toneladas da commodity, segundo dados da Associação Brasileira das Indústrias Exportadoras de Carnes (Abiec). O negócio rendeu US\$ 8,505 bilhões ao setor.

O Brasil tem uma política de redução de emissão de metano que está incluída na sua Contribuição Nacionalmente Determinada (iNDC), um compromisso voluntário firmado pelos países no âmbito do Acordo de Paris para a redução de emissões. Mas não pretende “singularizar” o metano em um documento em separado.

Na visão dos negociadores brasileiros, seria mais afetivo do ponto de vista dos interesses nacionais atacar o problema do desmatamento, que produz o dióxido de carbono.

“Nós temos um setor agropecuário que é emissor de metano, não resta a menor dúvida. Mas, se conseguirmos conter as emissões de outros gases, nós já teremos cumprido as nossas metas de emissão”, diz uma fonte do governo brasileiro. “É uma escolha que nós fizemos e não vejo por que nós devamos aderir a essa declaração sobre o metano. Não é do nosso interesse.

Na visão do Brasil, o “custo de oportunidade” de firmar um compromisso para reduzir a emissão de metano é menor para europeus e americanos do que para o Brasil para outros países.

O assunto está no centro de uma grande discussão interna nos Estados Unidos sobre o futuro da indústria de xisto, que extrai combustíveis líquidos e gasosos do subsolo. O metano é também um subproduto desse processo e vem sendo liberado na atmosfera.

Entretanto, já desde o governo Barack Obama (2009-2017), as indústrias do setor vêm sendo cobradas a capturar o gás, que, se reaproveitado, pode ser aproveitado comercialmente.

Depois de um período de ataque às regulações ambientais durante a gestão Donald Trump (2017-2021), a ideia voltou com força após a eleição do democrata Joe Biden, no ano passado.

A ideia de criar um mecanismo para reduzir a emissão de metano partiu de John Kerry, enviado especial para o Clima dos Estados Unidos. E ganhou rapidamente a adesão dos europeus.

Na visão de alguns interlocutores de Brasília, a iniciativa de colocar isso à mesa em Glasgow trata-se de uma “jogada de marketing” para o público interno. Isso porque, como a ideia acarretará um aumento de custos com possíveis demissões em alguns setores, há o desejo de transferir esses custos também para outros países.

Nos bastidores, porém, diplomatas brasileiros já alertaram americanos e europeus que não pretendem levar a ideia adiante.

Da perspectiva do Brasil, há interesse em cumprir a NDC e reduzir de outras maneiras as emissões. O grosso dos cortes deve corresponder ao desmatamento. No caso do metano, isso pode ser feito com uma política para os lixões e com a melhora no saneamento básico, por exemplo.

Internamente, a tentativa de americanos e europeus de tentar fazer uma declaração sobre a emissão de metano é motivo de ironia em Brasília.

“Nós gostaríamos muito que a UE e os EUA pudessem se unir a uma declaração sobre redução de dióxido de carbono, mas nós temos quase certeza de que o apelo não seria grande em Bruxelas e Washington”, diz uma fonte, lembrando que as emissões do setor de aviação estão excluídas da iNDC do Reino Unido

URUGUAY

Se consolida el ajuste de precios para el gordo

por Cecilia Ferreira outubro 20, 2021

Se consolida la baja que comenzó la semana pasada para el ganado gordo. La industria, mejor abastecida por un aumento de oferta y disponibilidad de ganado de corral, pone paños fríos al mercado con entradas más largas que rondan los 15 días. Aún así, con valores históricamente destacables.

Por el novillo gordo se proponen US\$ 4,50 por kilo, por la vaca gorda entre US\$ 4,20-4,25 y la vaquillona sobre US\$ 4,35.



La oferta es fluida y se presta particular atención al clima. Por ahora la disponibilidad forrajera sigue siendo muy buena.

Si se observa la región, las noticias que llegan de Brasil aumentan la presión bajista sobre el novillo gordo en el país vecino (ver nota aparte).

Por otros motivos distintos a los de Brasil, la expectativa es que en Uruguay continúe el afloje en los precios en los próximos días. En noviembre comienza una nueva ventana de faena de cuota 481 y tendrá mayor protagonismo el ganado de corral.

El mercado internacional, por su parte, mantiene la firmeza.

En ovinos hay un aumento en la oferta que marca un techo de precios. Esta semana se mantienen similares a la pasada, entre US\$ 4,60-4,65 para el cordero. La oveja en el eje de US\$ 4,40. Las entradas son más largas, algunas incluso para mediados de noviembre. Los valores también irían en descenso en las próximas semanas.

Delegación de INAC participa de la 60° Reunión Anual de MICA en Estados Unidos

18/10/2021

El Instituto es miembro de MICA desde hace décadas y participa de este encuentro anual habitualmente. Apuntando a estrechar aún más la histórica relación existente entre el Instituto Nacional de Carnes (INAC) y el Meat Import Council of America (MICA), una delegación del Instituto participa de la 60° Reunión Anual de la entidad que nuclea a los importadores de carne de Estados Unidos.

El Instituto es miembro de MICA desde hace décadas y participa de este encuentro anual habitualmente.

La actividad se lleva a cabo del 18 al 20 de octubre, en el Palmer House Hilton de Chicago, y participan también delegaciones de los países exportadores de carnes a ese país, como Australia, Nueva Zelanda, Brasil y Argentina, entre otros.

Uruguay viene trabajando desde hace meses para obtener un mayor acceso de carne vacuna a dicho mercado, que actualmente es de 20 mil toneladas peso embarque sin aranceles. Ya se planteó el tema por parte del canciller Francisco Bustillo, en misión oficial realizada en Estados Unidos en octubre del año pasado.

Entre los objetivos se destaca la mejora de la cuota para exportar cortes de carne de alta calidad, certificados, y se pretende tener el respaldo de los importadores estadounidenses.

La delegación de INAC se conforma por el presidente de INAC, Conrado Ferber, el Jefe de Accesos e Inteligencia del Mercado, Álvaro Pereira, y dos representantes del sector privado en la Junta del Instituto, Daniel de Mattos por la industria y José Mesa por los productores.

Pereira y el Embajador de Uruguay en Estados Unidos, Andrés Durán, realizarán la presentación de Uruguay en la conferencia, a la vez que la representación de INAC mantendrá reuniones puntuales con diferentes organizaciones privadas vinculadas a MICA.

La reunión anual es propicia para que los exportadores, en contacto con los principales importadores de los EE.UU., puedan en poco tiempo tener una visión rápida de la situación y repasar el estado actual de los negocios.

Estados Unidos quiere carnes saludables, con menos grasa y certificadas para sus consumidores

Por Pablo Antúnez, 20/10/2021

Surgió en la 60ª Conferencia del Meat Import Council of America (MICA)

El mercado cárnico de Estados Unidos demanda cada vez "carnes más saludables, certificadas grass fed (certificadas a pasto) u orgánicas, con menor tenor de grasa, productos que muy bien se producen en Uruguay", según remarcaron los analistas de mercado en el marco de la primera jornada de la 60ª Conferencia del Meat Import Council of America (MICA) celebrada este martes 19 en Chicago, Estados Unidos.

Conrado Ferber, presidente del Instituto Nacional de Carnes (INAC) señaló que la presentación que hizo Uruguay en el plenario del encuentro, que estuvo a cargo del Embajador uruguayo en Washington, Andrés Durán, y del Jefe de Accesos e Inteligencia del Mercado de INAC, Álvaro Pereira, fue muy valorada por los presentes.

Para el jerarca del Ejecutivo "la conferencia del embajador señaló la disposición de Uruguay de abrirse al mundo para establecer nuevos acuerdos comerciales con todos aquellos países dispuestos a hacerlo. Dijo que si Uruguay está avanzando en desarrollar un TLC con China, ha sido por la invitación expresa de ese país. Pero no es uno u otro, estamos interesados también en hacer un Tratado de Libre Comercio (TLC) con Estados Unidos".

Por su parte, el Jefe de Accesos e Inteligencia del Mercado de INAC, Álvaro Pereira "expuso las principales características de la producción de carne en Uruguay y el volumen de venta a los diferentes mercados, quedando de manifiesto la dificultad para aumentar los volúmenes de exportación a EE.UU. por las dificultades arancelarias".



Ferber que Uruguay “debe seguir trabajando tal como lo vienen haciendo el Gobierno y la Cancillería, siguiendo las vías formales. Pero desde el sector privado hay que hacer algo diferente, en acción conjunta y directa con los importadores. Creemos que si bien hay que seguir golpeando para abrir puertas, muchas veces es más sencillo hacerlo desde adentro. Y eso es lo que le planteamos a nuestros socios de MICA, que se mostró dispuesta a poner su esfuerzo en tal sentido. Entiendo que el tema quedó instalado”.

PARAGUAY

Frigoríficos mantienen precio de compra en US\$ 3,40, pero “Brasil presiona a la baja”

Paraguay cerrará este año como noveno exportador mundial de carne, según el USDA

21/10/2021 GANADERÍA

En 2021, Paraguay incrementará sus embarques de carne bovina en 109.000 toneladas en relación a la temporada anterior, lo que permitirá escalar una posición en el ranking mundial y situarse como noveno mayor exportador del rubro, compartiendo la plaza con Uruguay, de acuerdo al último reporte de comercio y mercados del Departamento de Agricultura de los Estados Unidos (USDA). El organismo estadounidense espera que las exportaciones paraguayas de carne de ganado vacuno lleguen a un volumen de 480.000 toneladas en el 2021, que representará un crecimiento del 30% en comparación a las 371.000 toneladas exportadas en el 2020, año en que Paraguay cerró como décimo mayor exportador del producto. Este año se está marcando un hito para la ganadería nacional con un ritmo sin precedentes de abatimiento de animales en las industrias con una importante oferta que acompaña la gran demanda internacional del producto. El USDA reportó que el comercio mundial de carne bovina alcanzará 11.724.000 toneladas en el 2021. Los mayores exportadores serán Brasil con 2.575.000 toneladas, India con 1.550.000 toneladas, Estados Unidos con 1.549.000 toneladas, Australia con 1.290.000 toneladas, Argentina con 720.000 toneladas, Nueva Zelanda con 650.000 toneladas, Canadá con 595.000 toneladas, Paraguay con 480.000 toneladas, con Uruguay 480.000 toneladas, México con 330.000 toneladas y los restantes proveedores con 820.000 toneladas. Fuente: Valor Agro.

Llegaría la primera cuadrilla de rabinos para el inicio de la faena kosher

19/10/2021 GANADERÍA

Para el cierre de la semana se prevé que empiecen las primeras operaciones de faena kosher con destino a Israel: “El jueves llegaría la primera cuadrilla de rabinos y el viernes sería la primera faena”, confirmó a Valor Agro un fuente vinculada a la exportación de carne bovina. En total serían dos plantas las que iniciarían las faenas en las próximas horas, mientras que en Israel se están conformando las cuadrillas para las operaciones en otras tres plantas frigoríficas. Los precios de compra “todavía no están cerrados”, dijo y señaló que las operaciones implican cinco meses consecutivos de trabajo: “Las cuadrillas van a estar con actividades hasta marzo”. Israel se posiciona como el quinto mayor mercado de Paraguay entre enero y septiembre del 2021 con compras de 15.340 toneladas de carne bovina, lo que representa una facturación total de US\$ 88,3 millones. Fuente: Valor Agro.

UNION EUROPEA

Exigen normativa de bienestar animal más estricta en toda la ganadería

Por Pablo Antúnez, 18/10/2021 El Consejo Agrícola discute el planteo y busca camino de mejoras

El Consejo Agrícola de la Unión Europea discutió una reestructuración de la ley europea de bienestar animal para mejorar el bienestar animal en la ganadería en toda la Unión Europea.

Como anunció el Ministerio Federal de Alimentación y Agricultura (BMEL), la ministra de Agricultura Julia Klöckner y sus homólogos de Bélgica, Dinamarca, Suecia y los Países Bajos presentaron propuestas específicas en un documento de posición. La ministra alemana hizo hincapié en que las medidas de bienestar animal existentes debían armonizarse aún más estrechamente, mejorarse y adaptarse a las necesidades de los animales. Quieren avanzar juntos a nivel europeo e iniciar nuevas y necesarias medidas de bienestar animal de manera coordinada.

Es importante tener en cuenta toda la vida útil de los animales, desde el nacimiento hasta el mantenimiento y el transporte hasta el sacrificio de los animales de granja, dice Klöckner, según publicó el portal Eurocarne.

La iniciativa fue ampliamente reconocida en el Consejo de Agricultura de la UE. Se dice que ya se han mencionado posibles temas, incluido el etiquetado de las condiciones de mantenimiento de los animales de granja en los alimentos. En la discusión, Francia advirtió que las regulaciones de bienestar animal más estrictas también deberían aplicarse a los productos importados.



Hungría advirtió sobre los costes adicionales para los ganaderos, que ponen la producción de carne en una situación de desventaja competitiva en la UE. Antes de cambiar la legislación, la República Eslovaca solicitó una evaluación de impacto y una compensación para los productores por posibles costes adicionales.

ALEMANIA confirma un caso de BSE

By DROVERS NEWS SOURCE October 19, 2021

Germany has reported a single case of atypical bovine spongiform encephalopathy (BSE) in a cow, the World Organization for Animal Health (OIE) said Thursday.

The incident was discovered in a 14-year-old cow in Bavaria without clinical signs of the disease, the OIE said. The cow was tested at a regional BSE laboratory in Bavaria as part of Germany's BSE surveillance system.

"The animal's carcass was destroyed," the OIE said. "The identified animal did not enter food supply channels, and so at no time did it present any risk to human health. Epidemiological investigations are still ongoing."

Germany's last occurrence of atypical BSE was in 2014.

BREXIT: controles fronterizos han favorecido en comercio de la UE-27

18 October 2021 The latest opinion piece from the British Meat Processors Association (BMPA) notes postponing import checks from the EU leaves UK meat exporters at a significant disadvantage.

The inter-war Times headline often quoted as "Fog in Channel: Continent cut off" has special significance when it comes to EU/GB supply chains.

The recent decision by Government to further postpone import controls on goods moving from the EU and products of animal origin in particular highlights the risk to GB supply chains that interrupting these would cause. To summarize, the original plan to introduce import checks on movements from the EU were first postponed from April 1 (with a phasing in to 1 July 2021) were first postponed to 1 October 2021 and 1 January 2022.

In effect, the October deadline was intended to be a "dress rehearsal" with prenotification and export health certificates "required" but only for qualitative checks intended to be used to advise EU exporters and GB importers where errors or inconsistencies arose. The "real" deadline, from which full documentary checks and full compliance was to be 1 January 2022. But this has now been even further postponed with only prenotification required from 1 January 2022 and again, this is not a "stop-go" requirement. Full certification and checks have been put back to 1 July 2022.

The reasoning given for this is that the "revised timetable will give businesses more time to adjust to new processes" as well as recognizing that official infrastructure in some exporting Member States, such as the availability of vets, would be under pressure if certification were added to the burden.

UK businesses exporting to the EU have had to shoulder this burden since January this year; a burden that has doubled the end-to-end costs of exporting. As an illustration, the additional costs of certification for exports to the EU has added £40 million to the costs of doing trade with the EU.

These costs have created a significant competitive disadvantage for GB operators, as EU operators will now not have to face them for at least the 18 months from January 2021 to July 22. That certification represents some 400,000 certifier hours; again, a resource burden the EU has avoided. And there is an irony to this. That time and money is being spent to "protect" the EU, not us!

An "independent" UK should be protecting its borders and using veterinary resource to do so, conducting in-country audits on those countries exporting to us and so on, not spending additional tens of millions of pounds to protect EU consumers.

The EU was confident that an immediate imposition of full SPS compliance on GB exports to the EU was never going to threaten or undermine EU supply chains and they were "ready" from day one. An "isolated" Continent was never going to be the problem. The same is not true in reverse. The harsh reality is that, while the EU may export more to GB than vice versa, our supply chains are far more dependent on that supply and any disruption thereof will lead to empty shelves.

Don't get us wrong, that is a perfectly valid reason to delay the import requirements as the Government has done but time will not change this dynamic. Some EU operators will simply cease exporting rather than deal with the cost and complexity of trading with the UK.

The real problem is that the delay, justified as it may be, is not fair on GB exporters to the EU and, even if it is on a temporary basis, agreement on veterinary alignment should be secured to level the playing field and mitigate any supply chain risk. This would at least buy time to conclude a wider veterinary agreement apart from giving the much need breathing space to find a solution to the challenges of the Northern Ireland Protocol. Failing to do this will simply perpetuate the imbalance in the burden imposed on GB exporters.



ESTADOS UNIDOS

Baja el precio del ganado gordo de corral por el aumento del maíz

por Javier Lyonnet octubre 20, 2021

Los precios del ganado de corral en EEUU bajaron en la última semana en EEUU debido al aumento de los futuros de maíz, lo que señala un aumento en los costos de la alimentación del ganado, e inquietudes sobre si la demanda con los niveles actuales de precios se mantendrá, según fuentes del sector citadas por Reuters. El miércoles el ganado de corral se cotizó a US\$ 3,41, perdiendo 9 centavos respecto a la jornada anterior. En octubre el precio máximo ha sido US\$ 3,53.

El mercado de ganado en pie ha entrado en una tendencia de precios a la baja desde que el 12 de octubre el USDA aumentara levemente sus pronósticos para la producción de carne vacuna este año y el próximo.

El USDA, en un informe mensual, elevó 0,3% su estimación para 2021 desde setiembre debido a una mayor faena y un aumento de pesos promedio de carcasas. La proyección para la producción de 2022 aumentó 0,4%.

Los precios al por mayor de la carne vacuna han estado en una caída constante desde fines de agosto, presionando los futuros del ganado, pero los valores de la carne se han estabilizado desde el 13 de octubre.

El USDA también redujo su pronóstico para 2021 de los precios del ganado de corral.

Por otra parte, el ganado de pastura cotiza esta semana entre US\$ 2,71 y US\$ 2,75, por debajo del promedio de US\$ 2,88 de los últimos 100 días.

USDA invierte 10 millones de dólares en un centro para el desarrollo de proteínas cárnicas obtenidas en laboratorio

18/10/2021 El Departamento de Agricultura de los EE.UU. va a invertir 10 millones de dólares en un centro de I+D sobre las proteínas cárnicas obtenidas en laboratorio que estará gestionado por la Universidad de Tufts. La inversión se realizará durante cinco años y con él se creará el el Instituto Nacional de Agricultura Celular: un centro de excelencia estadounidense de investigación de proteínas cultivadas.

El USDA otorgó la subvención como parte de una inversión de 146 millones de dólares en proyectos de investigación agrícola sostenible anunciada por el secretario del USDA, Tom Vilsack, el 6 de octubre.

Esta inversión está siendo realizada por el programa de Sistemas Agrícolas Sostenibles de la Iniciativa de Investigación Agrícola y Alimentaria (AFRI) del USDA-NIFA, el programa de subvenciones competitivas más grande del país para las ciencias agrícolas.

El profesor de la Universidad de Tufts, David Kaplan, un experto en proteínas cárnicas obtenidas en laboratorio, liderará la iniciativa y se le unirán investigadores de Virginia Tech, Virginia State, University of California-Davis, MIT y University of Massachusetts-Boston.

El nuevo instituto “desarrollará el alcance, la extensión y la educación para la próxima generación de profesionales” en agricultura celular y liderará la investigación que ayudará a expandir el menú de opciones de proteínas amigables con el clima y mejorará la resiliencia del sistema alimentario.

AUSTRALIA

Precios de la hacienda siguen en alza

Jon Condon, 19/10/2021 JUST when it appeared competing export beef processors had fired their last shots for the 2021 slaughter season, another salvo of slaughter grid price rises rang out on Monday, pushing offers in some states to yet another round of record highs.

Grid offers out of plants in Queensland's southeast corner – the heaviest concentration of processing operations in the country – have surged another 15-20c/kg dressed weight this week.

Quotes obtained this morning from several large multi-site operators now have heavy cows in Queensland at an incredible 750c/kg dressed weight, and four-tooth grass export steer at 780-785c/kg.

Another large SEQ operator had not yet changed its offers when spoken to, but was considering its options this afternoon, in light of Monday's changes. That company lifted cows to 735c/kg last Wednesday, but conceded it may have to move again tomorrow.

In pay-check terms (or pay-check terms, for those readers still valiantly resisting Americanisation of Australian spelling and grammar), it means a standard 320kg heavy cow is now worth \$2400 in the bank, while a 350kg steer comes back at \$2750. Any heavy slaughter animal with a premium attached to it, whether it be certified grassfed, MSA or breed-specific, is now approaching an unheard-of \$3000 a head in value.



Some Central Queensland plants are now directly aligned with pricing in southern reaches of the state, while others are still 10c/kg behind. In southern states, direct consignment slaughter grids now closely match those seen in Queensland, with cows around 750c/kg and heavy grass steers 780c.

Last Tuesday's weekly kill article speculated about the prospect of 'one last round' of slaughter cattle price rises in 2021, given that late October/November normally delivers a kick in the market. Opinion was roughly equally divided among processor contacts, but the 'yays' obviously outvoted the 'nays' when it came to the crunch this week.

Saleyards rates for most slaughter cattle remain more or less on par, or slightly ahead of direct consignment rates this week, when costs are factored into the equation.

Processor livestock managers say supply remains a day-to-day proposition heading into the back end of October, with no real relief in sight. There is normally an inflow of cattle out of northern NSW at this time of year, but that has been modest, at best this year, one contact said. The phones had 'hardly lit up' since the latest jump to record levels yesterday, he said. "It's hand-to-mouth, at best – nobody has any forward bookings, that I'm aware of."

Southern Queensland plants continue to kill five day weeks, albeit at greatly reduced shift numbers. But Central Queensland plants, particularly, are coming under considerable pressure to drop time, given the scarcity of slaughter stock as the year draws to a close.

"It's about two things," one regular processor contact said this morning. "It's the greatly reduced pool of cattle we are all operating on, heading into summer, and the strong motivation to keep plant employees in work. Closure would mean many of those valued employees would drift away to other work, and may be very hard to re-attract, when the chain starts again."

Defensive investment in maintaining the skilled and semi-skilled workforce has been a key feature of processors' cattle pricing decisions throughout the unbelievably tough 2021 year.

Some processors are considering their annual seasonal closure dates this week, but most are desperate to kill as late into December as possible, determined by what cattle come forward. There's talk of one Central Queensland plants closing its 2021 season on December 6.

Growing impact on profitability

Not surprisingly, theoretical processor profit margins calculated monthly by Thomas Elder Markets have slipped further into the red, again threatening to eclipse the all-time high.

Figures from TEM's model (see graph below) have worsened during September, which should come as no surprise as both young cattle and heavy steer pricing made record highs over the month. Indeed, finished steer saleyards pricing peaked at 475c/kg liveweight during September and prices have averaged 444c/kg over the month.

So it is largely cattle input cost pressures impacting processor margins at the moment.

The beef processor margin loss for August has been revised down from \$324 to \$312 per head of cattle processed. The better outcome for August stems from improved export pricing. As TEM flagged in its previous August margin article, some beef export pricing data was unavailable at the time of publishing, and the increased export pricing helped to return some dollars to processors' bottom line.

Unfortunately for processors, the relief has been short-lived, with the September margin widening to a \$327 loss per head. This result brings the average annual processor margin to a per head loss of \$307 for the 2021 season, thus far.

Slaughter numbers continue to show a weak pulse

After the previous week was heavily impacted by Monday public holidays in the two largest processing states, last week (week 42) was anticipated to bounce-back, picking-up some of the lag.

While there was a modest 7pc rise in national kill last week to 98,589 head, that was coming off an extremely low base the week before, due to holidays in Queensland and NSW.

The same week last year accounted for more than 10,000 head or 9pc more than last week, while back in 2019, the drought-impacted industry was still killing well over 151,000 head a week – and growing heading into November-December.

Queensland's kill last week rose to 48,871 head, up 8pc, while NSW processed 27,788 head, up 11pc. Victoria accounted for 12,365 head, down a little on the previous week.

China suspendió planta por sospecha de residuos peligrosos

Jon Condon, 20/10/2021

QUEENSLAND beef processor Australian Country Choice has joined a growing list of Australian exporters suspended from trade with China over alleged residue or documentation issues.

ACC this morning confirmed that it was advised yesterday by the Federal Government's Department of Agriculture Export Meat Program team that its licence to process and export to China has been suspended, as of 18 October.

The reasons provided to DAWE from Chinese authorities related to frozen product received in China that failed a random sampling test for chloramphenicol on beef products inspected at the entry port of Ningbo.



Random product testing that could identify this drug is also conducted at other ports of entry to the EU, Korea and Japan, among others. The department has advised ACC that it has not received any recent advice of detections from import agencies in other markets.

The Export Meat Program staff at DAWE advised ACC that as standard practice, a request will be made to China's General Administrations of Customs China for a second or confirmatory test.

The claimed presence of the compound has perplexed exporters, as it is not prescribed for use in cattle in Australia. It is a drug which may be used to treat bacterial eye infections in dogs and, in some cases, under veterinary care for off-label use in horses.

The ACC suspension is for the same compound that led to the suspension of another southern Queensland export processor, John Dee near Warwick, in August last year.

The detection was not made in beef produced under ACC's own supply chain, but stemmed from beef produced as part of a service kill arrangement for other Australian brand programs. However under the regulations, all beef produced from the processing source is subject to the suspension.

"Given the supply chain processes were beyond ACC's control, it is clearly a huge disappointment and major disruption to our business and our customers' branded programs into China," ACC said in a statement.

In the absence of a China licence, ACC said it will now focus on alternative markets.

ACC said it will continue to work closely with DAWE to search for the possibility of a root cause, to ensure the supply chain integrity of product and processes meets all import country requirements.

China's suspension tally grows

The ACC suspension brings the tally of Queensland and NSW export beef processing establishments that have been suspended from trade with China over regulatory or residue issues to seven.

In August last year, John Dee, which processes cattle for its own brands as well as service kill for a number of other prominent Wagyu and Angus premium brands, was suspended over a detection for chloramphenicol. No positives for the drug had been found over ten years of previous testing.

"This is a highly unusual compound to have been detected," the Australian Meat Industry Council's Dr Mary Wu told Beef Central at the time. "It is a broad spectrum antibiotic that is not approved for use in the food industry."

As a result of that, there are no prescribed maximum residue limits (MRLs) in place for the compound, meaning any trace detected in testing, regardless of its concentration, is unacceptable.

In May last year, four large export processors – Northern Cooperative Meat Co near Casino, Kilcoy Global Foods, plus JBS Australia Queensland plants Beef City and Dinmore lost access to China over documentation irregularities. None have managed to regain trade access, despite China's acute meat protein shortage brought on by the African Swine Fever episode.

In December, the smaller Meramist multi-species export plant north of Brisbane was suspended.

A common thread among all of the suspended facilities is that they produce mostly high-quality chilled product, including Wagyu and longfed Angus beef, either for in-company brand programs, or for others.

After half a century as a dedicated contract processor for national supermarket chain Coles, ACC last year dramatically changed its business model, adopting a stronger export focus, and taking on a series of service kills for large external beef supply chains.

MLA: estado de situación de la industria de carnes rojas

20 October 2021 Meat & Livestock Australia

The Australian red meat industry demonstrated its strength and resilience in 2020.

Key points:

In 2019–20, the Australian red meat and livestock sector employed 445,000 people.

Widespread drought breaking rain across southern and eastern Australia supported rebuilds in the national goat, sheep and cattle herds and flocks.

The industry has continued to remain resilient and grow against several challenges.

Early in the year, widespread rains occurred across southern and eastern Australia, breaking the 2017–19 drought – Australia's worst on record. Simultaneously, the COVID-19 virus spread across the world, causing economic recessions in most countries, supply chain disruptions and social restrictions.

The improved seasonal conditions underpinned high livestock prices and signaled the start of a national herd and flock rebuild. In March 2020 lamb, sheep and cattle prices hit new records as producers sought to restock their properties after years of drought-induced destocking. This rise in demand occurred at a time when producers were holding onto more breeding stock to rebuild their inventories, which limited supply and forced prices higher, reducing numbers being processed. This translated into lower beef, mutton and lamb production volumes in 2020.

As positive seasonal conditions have persisted into 2021, the flock and herd rebuild is continuing while production and slaughter levels are not expected to return to pre-pandemic levels until 2022. The high



prices and availability of pasture is translating into heavier animals – allowing more beef and lamb to be produced from less animals.

The number of businesses involved in the red meat sector fell in 2020 due to the impact of the drought. During this time, the size of farms increased as the industry experienced a period of rationalisation and aggregation.

The impact of COVID-19 caused some seismic changes in consumption patterns, both in Australia and for some of our major trading partners. Social distancing measures and restrictions on hospitality venues' capacities around the world saw foodservice consumption drop significantly. However, retail sales of meat rose as consumers embraced cooking from home, offsetting the drop in foodservice demand. COVID-19 also changed the way consumers buy their food products, with ready-to-eat meals, delivery services and online ordering all rising.

On an international stage, several key trading partners and competitors have had their economies ravaged by the ramifications of COVID-19. The Middle East was impacted by reduced air travel and falling oil prices, South America experienced skyrocketing inflation and India dealt with the Delta variant of the virus, which affected their buffalo industry.

As 2021 progresses, the Australian red meat industry is well placed. Producers are receiving high prices due to the restocker demand, the herd and flock are rebuilding and there is a global protein deficit due to African Swine Fever (ASF). The signing of the Australia-United Kingdom Free Trade Agreement also has the opportunity to unlock access to a huge high value export market. All signs are encouraging for Australian cattle, goat and sheep producers.

Millennials presentan una Buena oportunidad para las carnes premium

Eric Barker, 20/10/2021

FROM smashed avocado to craft beer and cold-press coffee, millennials are known for their dining trends – and the generation is quickly gaining on baby boomers in its share of global population.

The generation covers people born between 1980 and the early 2000s – and according to one of Australia's most successful Wagyu brands, it presents big opportunities for high-end meat products.

Stockyard Beef marketing executive Ali Hart presented the company's latest market research to the Australian Lot Feeders Association's SmartBeef Bites webinar last week.

Ali Hart from Stockyard Beef

Ms Hart is the third generation at the iconic lotfeeding company, with her father Lachie and grandfather Robin well-known beef industry identities. (Click here to hear Robin Hart's story on Beef Central's Weekly Grill podcast)

She said with the oldest millennials entering their 40s, the generation was coming into its prime spending years.

"Purchasing behaviour of millennials more closely aligns with a premium offering, far more than any other generation," Ms Hart said.

"This generation is more likely to spend money on expensive offerings if it can offer a unique experience, like eating a 9+ Wagyu steak among friends.

"With millennials, there is a significant opportunity for grain-fed beef if we can tailor our offering to their values and build trust.

"Millennials hold high expectations about an organisation's ethics, values and how an it engages in society – possibly more than they hold for the product itself."

Influencers rally against beef

Competing for those ethics and values were several recent documentaries and social media campaigns encouraging consumers to eat less meat.

Ms Hart said one of the most powerful pitches to consumers came from British broadcaster, David Attenborough, with his documentary "A Life on Our Planet" – which explored the impact of humans on biodiversity.

"One of his solutions was to eat less meat," she said.

"If you had any questions over the influence of someone like David Attenborough, he holds the Guinness World Record for the fastest Instagram account to reach one-million-followers.

Ali Hart says documentaries like David Attenborough's "A life on our planet" are having a significant impact on consumers.

"He did it in just under five hours and as a marketing executive I can attest just how difficult that is."

Ms Hart used recent data from Meat & Livestock Australia to show 28 percent of Australians were eating less meat – citing environmental and animal welfare reasons. She said Stockyard was noticing similar ethical trends encouraging consumers to buy premium beef.

"We are noticing food safety, animal welfare and traceability as the key reasons why people will purchase Australian beef or from us at Stockyard," she said.



“With millennials being labelled the conscientious consumer, it’s likely they are influenced for these reasons as well.”

Influencing the supply chain

With a strong pitch against the meat industry appearing to influence consumers, Ms Hart said transparency through the entire supply chain was key to attracting millennials.

“When a consumer is looking at a Stockyard item at the butcher shop, they’re attributing everything to our brand – including the elements we don’t have control over.”

These days we can’t have an ‘out of sight out of mind’ production model

“These days we can’t have an ‘out of sight out of mind’ production model – beef brands like Stockyard have to be accountable.”

Ms Hart said part of Stockyard’s marketing was signing on to initiatives like MLA’s carbon neutral by 2030 target and the Australian Beef Sustainability Framework. The company has also secured the Australian beef industry’s first sustainability-linked loan.

She said the company had also started ranking its suppliers and providing extra incentives for them to work with similar strategies.

“These are the people we will take with us on international exploratory trips to find out what consumers are looking for in each individual market – we also give them access to more analytical support,” she said.

“We can highlight to our consumers those suppliers who allow us to build a strong brand story.”

Ms Hart said building relationships across entire supply chains put brands like Stockyard in a better marketing position.

“Eventually these relationships turn into partnerships and a degree influence is afforded over each other’s business,” she said.

“With this model we’re better positioned to capitalise on gaps in the market and we’re more efficient.”

Cattle Council: el desafío de la huella de carbono

Guest Author, 19/10/2021

Australia’s climate targets present significant opportunities for beef producers, which must not be overlooked by our national leaders. CCA President Markus Rathsmann said Australia’s pathway to meet its climate targets were a once in a generation opportunity to make beef part of the wider climate solution.

“The beef industry has stewardship over nearly 80 percent of Australia’s farmland – this will be vital in any climate solution,” Mr Rathsmann said.

“A successful pathway to our climate targets will be one beef producers want to engage in.

“We’ve already cut our emissions in half and are progressing a plan to reach net-zero by 2030.

“Any producer involvement must be voluntary – we can’t be forced to carry the burden again.

“If cattle producers aren’t given a choice, then the government’s policies would have failed.

“Also, cattle are part of a natural cycle and don’t put more carbon in the atmosphere as fossil fuels do.

“Climate policy presents too many opportunities for the beef industry, to get this wrong.

CCA Independent Director Olivia Lawson said the cattle industry had the know-how to improve environmental outcomes while boosting productivity.

“Seaweed feed additives can boost beef production by 20% while cutting emissions by 96 percent, Ms Lawson said.

“Soils can capture carbon, while improving pastures, and boost the number of cattle we can run.

“Smart vegetation management can create shelter for our animals and improve weaning rates.

“We need the right climate policy framework, so these initiatives benefit both producers and the environment.

“70 percent of Australian beef is exported and we can’t afford to fall out of step with our international competitors and investors.

“The Australian beef industry underpins more regional communities than any other business. The future of regional Australia depends on a constructive dialogue between government and the beef industry.”

EMPRESARIAS

Grupo JBS compra otra empresa en Estados Unidos en segmento de platos preparados

Por Pablo Antúnez, 19/10/2021 El negocio insumió US\$ 90 millones

El grupo JBS, el mayor productor y exportador de carne del mundo, que tiene frigoríficos en Uruguay, anunció la compra por US\$ 90 millones de Sunnyvalley Smoked Meats. La operación se ha llevado a cabo a través de su filial en Estados Unidos, Swift Prepared Foods, dedicada a los platos preparados.

La empresa, fundada en 1990, Sunnyvalley Smoked Meats produce una variedad de productos de bacon ahumado, jamón y pavo de calidad para la venta con la marca Sunnyvalley.

La compra incluye una planta de producción en Manteca, California, y la empresa tiene más de 130 empleados con una facturación anual de 150 millones de dólares.



Marfrig aprueban su compra de participación en BRF

Fonte: Valor Econômico. 21 de outubro de 2021

O Plenário do Conselho Administrativo de Defesa Econômica (Cade) confirmou a aprovação sem restrições da operação de compra de fatia da BRF pela Marfrig. Estava pendente um pedido de análise que foi afastado ontem, mantendo o despacho de setembro da Superintendência-Geral (SG) do órgão, que foi favorável à operação.

O Cade avaliou a compra de 31,7% da BRF pela Marfrig, um negócio de US\$ 1,2 bilhão. Depois da operação, a Marfrig será o maior acionista individual da BRF.

A conselheira Lenisa Prado havia indicado no processo que apresentaria avocação, questionando o parecer da SG considerando a necessidade de apresentação de outros cenários de mercado.

Na avocação (despacho decisório n 17), a conselheira apresentou dois pontos que lhe chamaram a atenção. Primeiro, questões ligadas ao poder de influência do acionista majoritário na BRF, em especial um acionista que atua no mesmo setor, e que já foi concorrente ainda mais próximo quando atuava com a marca Seara – que hoje é uma divisão da JBS.

Além disso, para Lenisa Prado, a análise não tratou de aspectos da lógica de conglomerado e do poder de portfólio. A conselheira lembrou que a discussão sobre conglomerados apareceu no julgamento de despacho de avocação da operação envolvendo o Grupo Americanas e a Hortogil Hortifruti.

Mas, na sessão de ontem, a conselheira retirou seu pedido de avocação. Ela disse que se reuniu na segunda-feira com advogados das empresas e teve suas preocupações esclarecidas, revendo sua posição. A conselheira afirmou que sua preocupação com a possibilidade de abuso de poder no mercado de alimentos continua presente e será considerada em novos casos. Os demais conselheiros também votaram pela não avocação.

Um terceiro interessado também chegou a apresentar pedido de avocação, o Instituto Brasileiro de Estudos e Defesa das Relações de Consumo (Ibedec). No documento, o instituto argumenta que a aquisição da participação acionária da BRF pela Marfrig poderia provocar barreiras no mercado de hambúrguer.

Porém, o Cade não admitiu o instituto no processo, por perda de prazo para se manifestar. A Superintendência-Geral também considerou que o instituto não trouxe elementos concorrenciais que indiquem claramente algum potencial lesivo específico decorrente da operação. Na visão do órgão, o Ibedec só apresentou riscos concorrenciais genéricos.

Passados 15 dias do parecer da SG e com a retirada da avocação pela conselheira, prevalece a posição da Superintendência Geral pela aprovação sem restrições.

Na noite de ontem, as duas empresas confirmaram aos acionistas a decisão do órgão antitruste. Em comunicados enviados à Comissão de Valores Mobiliários (CVM), Marfrig e BRF não deram muitos detalhes sobre o julgamento no Cade, apenas destacaram que a aprovação ocorreu sem restrições.

Minerva plan de lucha contra la deforestación

Fonte: Valor Econômico. 21 de outubro de 2021

Embalada pelos resultados que tem alcançado nos últimos anos a partir de investimentos e ações de mapeamento e rastreabilidade de sua cadeia de suprimento, sobretudo dos fornecedores diretos de gado, a Minerva Foods está apertando o passo para aprofundar o monitoramento também dos fornecedores indiretos. Os esforços estão em linha com as metas da empresa de eliminar o desmatamento ilegal na cadeia até 2030 e de zerar as emissões líquidas de carbono até 2035, que exigirão aportes de cerca de R\$ 1,5 bilhão.

Para acelerar o processo, a maior exportadora de carne bovina da América do Sul vai colocar à disposição dos produtores um novo aplicativo capaz de facilitar a análise de suas fazendas e de suas próprias redes de suprimentos. Desenvolvido pela Niceplanet Geotecnologia, o aplicativo compartilha as mesmas tecnologias e base de dados do sistema de monitoramento da Minerva, com informações sobre embargos ambientais do Ibama e de secretarias estaduais de Meio Ambiente, sobreposições de pastagens em terras indígenas, unidades de conservação, ou territórios Quilombolas e lista suja de trabalho escravo, entre outras.

Um projeto-piloto com o aplicativo envolveu 40 pecuaristas escolhidos pela companhia em Rolim de Moura (RO), Mirassol D'Oeste (MT) e Paranatinga (MT). Com o fim dos testes, a ferramenta – SMGeo Prospec -, passa a estar disponível na App Store e no Google Play Store para download gratuito. “Com essa transferência de tecnologia, produtores de todo o país poderão acessar dados que mostram se as fazendas e fornecedores prospectados têm ligação com desmatamento ilegal ou atuam sem conformidade com boas práticas e leis ambientais e sociais”, afirma Taciano Custódio, diretor de sustentabilidade da Minerva Foods.

Com 100% de seus fornecedores diretos monitorados desde 2020 no país, 65% deles fora do bioma Amazônia, a empresa recentemente recebeu uma injeção de ânimo do Ministério Público Federal (MPF)



do Pará para consolidar uma cadeia de fornecimento 100% sustentável. Em auditoria feita de janeiro de 2018 a junho de 2019, o MPF atestou que nenhum gado comprado pela Minerva no Estado no período saiu de áreas com desmatamento ilegal realizado após 2008 ou sobrepostas a terras indígenas e a unidades de conservação, de propriedades embargadas pelo Ibama ou sem Cadastro Ambiental Rural (CAR) e de fazendas com trabalho análogo à escravidão.

Como o trabalho do MPF do Pará até agora é único no país, o resultado foi particularmente comemorado pela companhia, até porque quase 10% do gado comercializado no Pará pelos frigoríficos em geral no período apresentou algum tipo de irregularidade. De janeiro de 2018 a junho de 2019, a Minerva monitorou 603 fazendas no Pará, e bloqueou 120 por causa de inconformidades. Em todo o Brasil foram monitoradas 5.527 fazendas e 643 tiveram que ser bloqueadas.

Para esse trabalho de monitoramento, intensificado desde o período da auditoria e que já envolve mais de 14 milhões de hectares no Brasil e no Paraguai, a Minerva integrou a tecnologia Visipeç, que também analisa riscos de fornecedores indiretos, ao seu sistema interno de compra de gado. A ferramenta, também baseada em dados públicos, foi desenvolvida pela ONG National Wildlife Federation (NWF) e pela Universidade de Wisconsin.

Com o avanço do monitoramento de fornecedores diretos e indiretos, a empresa afirma que já é neutra em emissões de carbono do escopo 2 do GHG Protocol, relacionadas ao consumo de energia elétrica das unidades operacionais. “O grande desafio é o escopo 3, que envolve o desmatamento ilegal de fornecedores diretos e indiretos e o balanço de carbono nas fazendas. Mas com as novas tecnologias e o engajamento dos pecuaristas, vamos cumprir nossa meta”, diz Custódio.

O executivo destaca que, segundo dados oficiais, 90% do desmatamento registrado em 2019 em 176 mil das 630 mil propriedades privadas com Cadastro Ambiental Rural (CAR) na Amazônia, por exemplo, ocorreu em fazendas com até 500 hectares – 65% em propriedades com até 100 hectares e 25% com entre 100 e 500 hectares. Sem tecnologia e engajamento, portanto, é difícil identificar e coibir problemas em fazendas menores. “A chave é mostrar que uma cadeia sustentável é competitiva e pode ser mais produtiva, inclusive a partir do acesso mais fácil a linhas de crédito”. E para a Minerva, que tem cerca de 70% dos negócios concentrados em exportações – no segundo trimestre deste ano a receita líquida da companhia totalizou R\$ 6,3 bilhões -, essa evolução é considerada fundamental.

Paralelamente aos avanços no Brasil, a Minerva vem avançando com ações ligadas à sustentabilidade também nos demais países da América do Sul em que está presente. No Paraguai, 89% das compras de gado já são monitoradas e a expectativa é chegar a 100% até o fim deste ano. Na Colômbia, a meta é chegar a 100% em 2023, no Uruguai o ano-limite é 2025 e na Argentina, 2030.

JBS lanzó un título R\$ 1000 millones, la mitad destinado a proyecto sobre trazabilidad del ganado

22 de outubro de 2021

A JBS pôs ontem na rua a primeira oferta de títulos de dívida agro atrelados a metas de sustentabilidade do mercado de capitais local. As taxas de juros da emissão, um CRA de R\$ 1 bilhão, estarão atreladas à meta do grupo de controlar a origem – direta e indireta – de 100% do gado até 2025.

No mercado de capitais brasileiro, outros emissores agro já haviam captado títulos verdes – a Suzano estreou nesse mercado, com um CRA de R\$ 1 bilhão há cinco anos -, mas nunca um título no mercado doméstico com metas de sustentabilidade (SLB, sigla usada no mercado), afirmou uma fonte.

No mundo corporativo em geral, a Via Varejo foi a primeira a emitir SLBs com metas no mercado local. Em maio, a dona das Casas Bahia captou R\$ 1 bilhão em debêntures sustentáveis, uma emissão que causou críticas pelas metas, consideradas fracas pelos especialistas.

Em um green bond, o emissor se compromete a aplicar a integralidade dos recursos captados em projetos com impacto positivo para o meio ambiente. Num SLB, os juros da dívida aumentam se a companhia não cumprir as metas acordadas.

No exterior, emissores agro como a própria JBS já fizeram emissões de SLB – em junho, a firma dos irmãos Joesley e Wesley Batista captou US\$ 1 bilhão em um título com cupom de 3,625% ao ano e vencimento em 2032.

Blockchain para monitorar fornecedores

Para acompanhar as metas do CRA que deve ser emitido nas próximas semanas, a JBS vai usar uma plataforma em blockchain que lançou recentemente para monitorar os fornecedores. Com ela, inclusive os criadores de bezerras que vendem para os fornecedores diretos poderão ser acompanhados. Atualmente, os indiretos são o grande ponto cego da indústria frigorífica brasileira para evitar a contaminação da carne por desmatamento.

As taxas de juros do CRA só serão conhecidas no processo de bookbuilding, previsto para 30 de outubro. Os papéis serão emitidos em duas tranches, de dez e quinze anos. Com isso, a JBS emitirá também o CRA de prazo mais longo da história do país.

Nos títulos de dez anos, a taxa está limitada a NTN-B + 0,65% ao ano ou 5%, o que for maior. Na tranche que vencerá em 2016, o limite é NTN-B + 0,95% ou 5,35%. “As taxas devem ser bem menores diante da



demanda sinalizada”, disse outra fonte. Se a JBS descumprir as metas, a penalidade será de 0,25% ao ano.

A emissão é coordenada pela XP Investimentos (líder), e também conta com a participação de Banco do Brasil e Santander. O Lefosse dá assessoria jurídica para a JBS. A Virgo é a securitizadora dos papéis, que serão lastreados em debêntures.